

บุคคลแนวหน้า

แนวหน้า มันคง ตรงไป ตรงมา...■■ ความจริงวรรณคดีก็ดี เพลงไทยก็ดี มีความสำคัญอย่างหนึ่ง แสดงให้เห็นว่า ชาติของเราหรือคนไทยเราหรือที่อยู่ในที่ที่ได้มีวิวัฒนาการมาอย่างไร...ได้รับเล่าเรียนความรู้ หรือว่ามีวิชาความรู้ มีศิลปวิทยาค่อยๆ เจริญเติบโตขึ้นมา อันนี้สำคัญมาก ส่วนความคิดที่อยากรจะ ได้ของใหม่ ของชาติอื่นมาประดับสติปัญญานั้น ไม่แปลก... (ความตอนหนึ่ง จากพระบรมราโชวาท สมเด็จพระนางเจ้าสิริกิติ์ พระบรมราชินีนาถ พระบรมราชชนนีพันปีหลวง พระราชทาน ณ ห้องประชุมโรงเรียนจิตรลดา 30 มีนาคม 2518)...■■ ไทยผ่านการเลือกตั้งมาแล้ว 1 สัปดาห์เต็ม แต่ยังไม่สามารถ ตั้งรัฐบาลได้ ซึ่งผิดกับการเลือกตั้งในญี่ปุ่น ที่เลือกตั้งวันเดียวกันไทย แต่มี แนวโน้มชัดเจนว่าเขาจะตั้งรัฐบาลได้เร็วกว่าไทย แต่จะเอาการเมืองไทยไปเทียบกับญี่ปุ่นไม่ได้ เพราะมันต่างกันลิบลับ โดยเฉพาะในเรื่องการซื้อขายเสียง การทุจริต เลือกตั้ง แล้วที่สำคัญคือคุณภาพนักการเมือง...■■ ถามว่ารัฐบาลใหม่ของไทย จะเกิดจากการผสมพันธุ์ระหว่างพรรคใดบ้าง ตอบว่าน่าจะมาจากพรรคภูมิใจไทย ผสมกับเพื่อไทย แล้วก็อาจจะมีพรรคประชาธิปัตย์ แล้วก็พรรคเล็กพรรคน้อย เช่น พลังประชารัฐ ประชาชาติ เป็นต้น สำหรับสูตรนี้จะทำให้พรรคแกนนำ รัฐบาลต้องปวดหัวกับการร้องกระจองอแงโดยพรรคเล็กๆ ตลอดเวลา แล้วก็ จะต้องเตรียมกล้วยไว้เลี้ยงลิงแบบชนิดที่ว่าเลี้ยงกันไปแบบไม่รู้จบ เพราะเมื่อถึง ส่งเสียงกวน ก็ต้องยัดกล้วยเข้าปากทันที เพื่อให้หยุดส่งเสียงกวนประสาท...■■ แต่มีอีกสูตรก็คือ ภูมิใจไทยกับเพื่อไทยและกล้าธรรม แต่อันนี้ก็จะทำให้ภูมิใจไทย ปวดหัวกับการถูกสองพรรคร่วมรัฐบาลบีบคั้นต่อรองขอเก้าอี้รัฐมนตรีกระทรวง สำคัญ แต่ในอีกมุมหนึ่งหากตกลงกันได้ก็จะเป็นรัฐบาลผสมสามพรรคที่มี เสถียรภาพดีมาก...■■ ส่วนอีกสูตรก็คือพรรคภูมิใจไทยกับกล้าธรรม แล้วตั้ง เอาพรรคเล็กพรรคน้อยเข้าไปร่วมด้วย แต่สำหรับสูตรนี้จะทำให้พรรคภูมิใจไทย ปวดเศียรเวียนเกล้าจนแทบบ้าตาย เนื่องจากถึงจะเรียกร้องกล้วยตลอดเวลา แต่ ที่มากกว่าคือพรรคกล้าธรรมจะกลายเป็นตัวแปรสำคัญที่บีบคั้นพรรคภูมิใจไทย ได้อย่างชนิดที่ว่าอะไรก็ได้...■■ แต่ก็ยังมีผู้มองนอกกรอบไปเลยคือให้พรรค ประชาชนเป็นแกนนำรัฐบาล แล้วให้ผสมกับเพื่อไทย แล้วเอาพรรคเล็กๆ น้อยๆ เข้าไปผสมด้วย แล้วผลักดันให้ พรรคกล้าธรรม กับ ประชาธิปัตย์ ไปเป็นฝ่ายค้าน ซึ่งข้อเสนอนี้ก็น่าสนใจไม่น้อย เพราะคงจะเห็นการฟาดฟันกันเองจนเลือดนอง สภาระหว่างพรรคกล้าธรรมกับประชาธิปัตย์ แผนนี้ก็น่าลอง เพราะในเมื่อ ประชาธิปัตย์ประกาศว่าไม่จับมือกับกล้าธรรมเพื่อเป็นรัฐบาล ก็อยากเห็นว่าเมื่อ ต้องร่วมกันเป็นฝ่ายค้าน แล้วจะเกิดอะไรสนุกสนานบานเบิกขึ้นบ้าง...■■ พวกกัน ตามจริงก็แล้วกัน ตอนนี้ ขณะนี้ กกต. (คณะกรรมการการเลือกตั้ง) ยังไม่ประกาศ

รับรองผลการเลือกตั้งอย่างเป็นทางการ ดังนั้น ก็จึงยังไม่มีนักการเมืองคนใดกล้า
 ประกาศว่าตนเองคือ สส. ที่ถูกต้องตามกฎหมาย ดังนั้น เมื่อยังไม่มีคำรับรอง
 อย่างเป็นทางการ ก็หมายความว่า การตั้งรัฐบาลใหม่จะยังไม่บังเกิดขึ้น แม้แต่
 ละพรรคจะพยายามจับไม้จับมือให้คำสัญญาตมๆ แล้งๆ ว่าจะร่วมรัฐบาลกัน
 ก็ตาม แต่ก็ต้องย่ำว่ายังไม่มีรัฐบาลที่เป็นทางการ ดังนั้น ก็หมายความว่า รัฐบาล
 ปัจจุบัน คือรัฐบาลอนุทิน ชาญวีรกูล ยังคงทำหน้าที่เป็นรัฐบาลต่อไป ยิ่งรักษา
 การนานเท่าไร ก็หมายความว่า ได้ยึดกุมอำนาจรัฐไว้ในกำมือได้นานเท่านั้น ซึ่ง
 ก็คืออนุทินมีอำนาจรัฐต่อไปเรื่อย ๆ... ■■■ มีคำถามมากมายว่า Bar Code และ
 QR Code บนบัตรเลือก สส. ทั้งแบบบัญชีรายชื่อและแบบเขต จะทำให้ กกด.
 ทั้ง 7 คนต้องติดคุกหรือไม่ หรือจะทำให้การเลือกตั้งครั้งล่าสุดกลายเป็นโมฆะ
 หรือไม่ ตอบว่าไม่น่าจะรุนแรงถึงขนาดนั้น เพราะเมื่อเอาเข้าจริงๆ ก็จะมีคำตอบ
 ว่าในการเลือกตั้งเมื่อปี 2566 ก็มี Bar Code หรือ QR Code บนบัตรเลือกตั้ง
 สส. เช่นกัน แล้วในยุคนั้นพรรคก้าวไกลชนะเลือกตั้ง แต่ทำไมพรรคก้าวไกล
 (ปัจจุบันคือพรรคประชาชน) ไม่กีดกันหรือประท้วงเรื่องนี้... ■■■ เรื่อง Bar
 Code และ QR Code บนบัตรเลือกตั้ง สส. เป็นประเด็นการเมืองโดยแท้
 เพราะกลายเป็นประเด็นให้ทั้งคนสอนหนังสือในมหาวิทยาลัยที่ไม่มีความรู้ด้าน
 Bar Code และ QR Code รวมถึงสื่อมวลชนที่ไม่มีความรู้จริงๆ ด้านนี้ ตลอดจน
 บรรดานักเคลื่อนไหวเพื่อก่อให้เกิดความปั่นป่วนในบ้านเมือง ต่างดาหน้ากัน
 ออกมาวิพากษ์วิจารณ์เรื่อง Bar Code และ QR Code กันอย่างเมามั่น แต่
 ต้องบอกตรงๆ ว่าเวลาได้ฟังคนเหล่านี้ออกมาพาลำเรื่องที่ตนเองไม่รู้จริง ก็
 ทำให้เกิดอาการสุดสังเวชเป็นที่สุด แต่ที่สังเวชมากกว่าก็คือไม่มีคนที่รู้จริงเรื่อง
 Bar Code และ QR Code ที่สอนหนังสืออยู่ในจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
 มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ และมหาวิทยาลัยชั้นนำ
 ด้านเทคโนโลยีหลายแห่งของไทยออกมาพูด ออกมาให้ความเห็นที่เป็นหลัก
 เป็นฐานทางวิชาการกับสังคม ต้องย่ำว่าไม่มีคนรู้จริงเรื่องนี้
 ออกมาให้สติกับสังคมแม้แต่รายเดียว เห็นแบบนี้แล้วมันน่า
 สังเวชจริงๆ จนต้องตั้งคำถามว่าทำไมคนรู้จริงไม่พูด แล้ว
 ทำไมคนรู้ไม่จริงจึงพูดกันจังเลย น่าสังเวชสังคมไทย
 เสียเหลือเกิน... ■■■ ภาพ ยศชนัน วงศ์สวัสดิ์ พรรค
 เพื่อไทยสวมเสื้อแดงโดดเด่นเพียงหนึ่งเดียว โดยร่วมไปกับ
 คณะพรรคเพื่อไทย เพื่อเจรจาดกลางการเมืองกับ อนุทิน
 ชาญวีรกูล พรรคภูมิใจไทย ต้องบอกว่า ยศชนัน แสดงออก
 ชัดเจนว่าเขาถือตัวละครเอกของการเจรจา แต่ทว่า การไป
 เเจรจาในครั้งนั้น ปรากฏว่า ยศชนัน แทบจะไม่ได้พูดอะไร
 เลย มีผู้สังเกตการณ์แล้วบอกว่านับคำพูดจากปากของ
 ยศชนัน ได้ไม่นานจะเกิน 50 คำ แต่สิ่งที่น่าสนใจคือ อนุทิน
 ยกมือไหว้ยศชนันแบบไหว้แล้วไหว้อีก ไหว้ตั้งแต่เริ่มพบกัน
 จนกระทั่งถึงช่วงที่ยศชนันนั่งรถกลับ แต่ที่น่าสังเวชยิ่งกว่า
 ก็คือ อ้วน-ภูมิธรรม เวชยชัย คนสำคัญของเพื่อไทย คน
 ที่ ทักษิณ ชินวัตร เจ้าของพรรคเพื่อไทยไว้วางใจมากในลำดับ

ดันๆ ของกลุ่มพลพรรคของทักษิณ วันนั้นเมื่อ ภูมิธรรม
 ปะหน้ากับ อนุทิน ก็ดูเหมือนพูดจาประสาดอกไม้อีกกันและกัน
 ราวกับว่าทั้งสองคนนี้ไม่เคยฟาดฟันให้บรรลัยกันมาก่อน
 เห็นไหมว่านี่คือฉากละครการเมืองไทย ต่อให้เคยด่าทอ
 และฟาดฟันกันมาหนักเพียงใด แต่เมื่อต้องมาเจรจาแบ่งเค้ก
 ผลประโยชน์การเมืองกัน ก็สามารถจูบปากกันได้ ราวกับ
 ไม่เคยดบตีทะเลาะเบาะแว้งกันมาก่อน...■■■ หากพรรค
 เพื่อไทยจับมือกับพรรคภูมิใจไทยได้จริงๆ ก็มีคำถามว่าจะ
 เอาอย่างไรกับเรื่องเขากระโดง เรื่องฮั่ว สว. เรื่องบ่อนกาสิโน
 เรื่องกัญชา เรื่องที่ดินสนามกอล์ฟอัลไพน์ ต้องไม่ลืมว่า
 พรรคเพื่อไทยกับภูมิใจไทยเคยห้ามนักันอย่างดุเดือดในประเด็น
 เขากระโดง แล้วก็ยังมีการประเดิมแย่งเก้าอี้รัฐมนตรีกระทรวง
 มหาดไทย จนทำให้อนุทินถึงกับประกาศแยกทางจากรัฐบาล
 ที่มี **แพทองธาร ชินวัตร** เป็นนายกรัฐมนตรี โดยอนุทินยัง
 บอกอยู่ว่ารัฐบาลของเขานั้นไม่ใช่หลานของ uncle สุนเซน
 อย่างแน่นอน...■■■ ปิดท้ายด้วยข่าวคณะรัฐมนตรีใหม่ของ
 ไทยจะได้ชื่อว่า dream team หรือไม่ ก็ต้องรอดูกันต่อไป
 แต่เชื่อว่ารัฐบาลใหม่ของไทยจะเริ่มทำงานได้ไม่เร็วกว่า
 เดือนพฤษภาคม 2569 อย่างแน่นอน ส่วนรัฐมนตรีคลังจะ
 ชื่ออะไรไปไม่ได้เลยนอกจาก **เอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ** ใน
 กรณีที่นายกฯ ชื่อ **อนุทิน ชาญวีรกูล** ส่วนกัมพูชาจะรุกราน
 ไทยอีกหรือไม่ ก็ต้องรอดูว่าในวันทีอนุทินเป็นนายกฯ อย่าง
 เต็มตัวในรัฐบาลหน้า สุนเซนจะส่งสารแสดงความยินดีมา
 หรือไม่ หากส่งมาก็น่าจะเฝ้าเรื่องศึกกัมพูชากับไทย
 ได้ในระดับหนึ่ง แต่หากไม่มีสารยินดีมาจากพนมเปญก็
 หมายความว่าศึกก็ไม่น่าจบง่ายๆ ยกเว้นสุนเซนหัวใจ
 วายตายแบบกะทันหัน...■■■

ธรรมการ

QUOTE... of the Day



“ได้เตรียมกระบวนการ
ร่าง พ.ร.บ.งบประมาณ
รายจ่ายปี 2570
ไว้ล่วงหน้าแล้ว
เพื่อให้การดำเนินการเสร็จ
โดยเร็วไม่ล่าช้ามากเกินไป
ถ้ามีรัฐบาลเร็ว
จะทำให้ล่าช้าน้อยที่สุด”

เอกนิติ บิดิตถ์ที่ประกาศ
รองนายกรัฐมนตรี
และรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลัง

กรุงเทพธุรกิจ

เว็บไซต์เมื่อ 15 กุมภาพันธ์ 2569

f X 0 Q

กรุงเทพธุรกิจ
INSIGHT FOR OPPORTUNITIES

Login

กรุงเทพธุรกิจ Economics Finance Business Tech Sustainability Auto World Health&Wellness Politics Lifestyle News Opinion Event

หน้าหลัก > Economics

Economics 15 ก.พ. 2026 เวลา 8:35 น.

ลุ่มมาตรการลดหย่อนภาษีเวอร์ชันใหม่ 'คลัง'
หนุนช้อปสินค้า 'เมดอินไทยแลนด์'

By กรุงเทพธุรกิจ



ลุ่ม "คลัง" ออกมาตรการ เวอร์ชันใหม่ ช้อปดีมีคืน - Easy E-Receipt เวอร์ชันใหม่ หนุนสินค้าเมดอินไทยแลนด์ตามข้อเสนอของภาคเอกชน หลัง 'เอกนิติ' เปรกนนโยบายแบบเดิมได้ไม่คุ้มเสีย

จากกรณีที นายเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรีว่าการกระทรวงพาณิชย์ ได้เปิดเผยว่า ยังมีแนวคิดที่จะไม่นำมาตรการภาษีเพื่อกระตุ้นการบริโภคที่ใช้ฐานภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา อย่างช้อปดีมีคืน หรือ Easy E-Receipt กลับมาใช้ในขณะนี้ โดยให้เหตุผลว่าจากการประเมินผลสัมฤทธิ์ด้วยหลักฐานเชิงประจักษ์ พบว่ามาตรการในลักษณะดังกล่าวไม่ได้ส่งผลช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจในภาพรวมได้มากเท่าที่ควร เมื่อเทียบกับเม็ดเงินที่รัฐสูญเสียไป

อย่างไรก็ตาม แม้ว่าจะยังไม่มีการต่ออายุมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจด้วยการส่งเสริมการซื้อสินค้าในขณะนี้ แต่หลังช่วงจากกระทรวงพาณิชย์เปิดเผยกับ "กรุงเทพธุรกิจ" ว่ากระทรวงพาณิชย์กำลังอยู่ระหว่างการออกแบบมาตรการในลักษณะใกล้เคียงกับช้อปดีมีคืนแต่ต้องตอบโต้ในเรื่องของการกระตุ้นการซื้อสินค้าที่มีถิ่นกำเนิดในประเทศไทย หรือ สินค้า Made in Thailand ด้วย

ทั้งนี้ การปรับปรุงมาตรการจะเป็นไปตามข้อเสนอแนะเชิงนโยบายที่นำเสนอที่เสนอว่าหากกระทรวงพาณิชย์จะชื้อพิจารณาการกระตุ้นการบริโภคสินค้าอีกครั้งในอนาคต จำเป็นต้องมีการลดรอบรอบวีด้วยการเปลี่ยนเงื่อนไขมาสนับสนุนสินค้าที่ผลิตในประเทศไทย หรือ Made in Thailand อย่างจริงจัง โดยอาจใช้เกณฑ์ของสภาพคล่องทางการเงินของประเทศโดยที่ค่าเฉลี่ยสัดส่วนการใช้วัตถุดิบในประเทศไม่น้อยกว่า 40% เพื่อการันตีว่าเม็ดเงินภาษีทุกบาทจะถูกดึงเข้าสู่ห่วงโซ่มูลค่าภายในประเทศ เพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันให้ผู้ผลิตไทย และสร้างห่วงโซ่มูลค่าการเติบโตที่แท้จริง อันจะเป็นทางออกที่ยั่งยืนกว่าการพ่นไปประเทศเม็ดเงินแบบเดิมแบบที่นำมาโดยอดีต

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า ในช่วง 10 ปีที่ผ่านมา กระทรวงการคลังมีการออกแบบมาตรการลดหย่อนภาษีเพื่อกระตุ้นการบริโภคภายในประเทศอย่างต่อเนื่องเพื่อประคองเศรษฐกิจในประเทศที่ชะลอตัว

ย้อนไปในปี 2558 มีการออกมาตรการอย่าง "ช้อปช่วยชาติ" ให้นำค่าใช้จ่ายในการซื้อสินค้าที่มีใบกำกับภาษีเต็มรูปแบบ มาเป็นลดหย่อนภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาได้ตามจริง วงเงินไม่เกิน 15,000 บาท ต่อมาในปี 2563 ช่วงวิกฤตโควิด มีการปรับรูปแบบมาตรการมาเป็น "ช้อปดีมีคืน" เพิ่มวงเงินลดหย่อนเป็น 30,000 บาท และพัฒนาสู่ "Easy E-Receipt" ในปี 2567-2568 ที่ให้วงเงินเพิ่มขึ้นเป็น 50,000 บาท อย่างไรก็ตามมาตรการกำหนดเงื่อนไขให้ใช้ใบกำกับภาษีอิเล็กทรอนิกส์ (e-Tax Invoice) เท่านั้น

ทั้งนี้ หากย้อนดูผลจากมาตรการในปีที่ผ่านมาจาก สำนักงานเศรษฐกิจการคลัง (สศค.) พบว่าในปี 2565 ช่วยกระตุ้นการเติบโตของผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ หรือ GDP ได้ 0.12% โดยรัฐสูญเสียรายได้จากภาษีถึง 6,200 ล้านบาท หากเทียบกับเม็ดเงินหมุนเวียน 42,000 ล้านบาท ซึ่งส่งผลต่อ GDP เพียง 0.12% ขณะที่มาตรการ Easy E-Receipt 2.0 ในปี 2568 ที่คาดว่าจะสูญเสียรายได้ภาษีกว่า 10,500 ล้านบาท เพื่อแลกกับเม็ดเงินหมุนเวียน 70,000 ล้านบาท

โดยมีข้อสังเกตจากสถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย (ทีดีอาร์ไอ) มองว่าด้วยสถานการณ์เงินของเม็ดเงินในช่วงที่มีมาตรการนี้ไม่มีการเติบโตของเศรษฐกิจที่แท้จริง แต่เป็นเพียงการปรับเปลี่ยนช่วงเวลาการบริโภคของประชาชน ที่มีการซื้อของขึ้นใหญ่มาไว้ในช่วงที่มีมาตรการเพื่อหวังผลลดหย่อนภาษีเท่านั้น อีกทั้งไม่ได้ก่อให้เกิดการจ้างงานหรือการมีส่วนร่วมที่อย่างมีนัยสำคัญ มาตรการที่ออกมาใหม่จึงต้องแก้ไขจุดอ่อนของนโยบายในเรื่องนี้ด้วย

สถาปณภณ คลัง อยุ่จกัณ Easy E-Receipt EconomicWalth

© 2026 กรุงเทพธุรกิจ จำกัด. All Rights Reserved.

Bangkok Post

SUBSCRIBE NEWSLETTER

NEWS THAILAND BUSINESS LIFE GURU LEARNING MULTIMEDIA EVENTS

THAILAND | GENERAL

Anutin hails return to global stage

PUBLISHED: 14 FEB 2025 AT 01:01
NEWSPAPER SECTION: NEWS | WRITER: WICHIT CHANTAWALORNKUL

Add as a preferred source on Google



Prime Minister Anutin Charnvirakul chaired a meeting with senior cabinet members at the Ministry of Foreign Affairs yesterday, thanking them for helping return Thailand to what he described as 'the world's radar'.

Those attending included Deputy Prime Minister and Finance Minister Ekulni Nitithanprapas, Commerce Minister Suphatee Suthumpun and Foreign Affairs Minister Sihassak Phuangketkeow.

Mr Anutin said the renewed international attention should not be temporary and urged the government to build on its "Quick Big Win" policies introduced over the past four months.

As a majority government with a four-year mandate, he said, it had the momentum to strengthen the country's global standing.

"Thailand can be a tiger of any rank, but it must be a tiger," he said, adding that the country has the potential and opportunity to navigate current geopolitical challenges.

Eksiri Pintaruchi, the permanent secretary for foreign affairs, said during the meeting that the ministry was ready to work with all agencies under the "Team Thailand" approach.

Ms Eksiri said that restoring international confidence following years of political change and volatility was a key priority.

Subscribe to our newsletters for daily updates, breaking news and exclusive content.

Enter your email

Subscribe

By subscribing, you accept the [Privacy Policy](#) and [Terms of Service](#)

News ID: I-I260215000299

Page: 1 / 1

dxt:360
essential

Dataxet Limited | 888/178 Ploenchit Road, 17th Floor, Mahatun Plaza Building, Lumpini, Patumwan, Bangkok 10330, THAILAND

02-253-5000, 02-651-4700

www.dataxet.co

help@dataxet.co

Dataxet Thailand



'รัฐบาลใหม่' เตรียมพร้อมทำงานบปี 70
รอดก 'พรรคร่วม' ปรับกรอบ '3.788 ล้านล้าน'
> 3

'รัฐบาลใหม่' เตรียมพร้อมทำงานบปี 70 รอดก 'พรรคร่วม' ปรับกรอบ '3.788ล้านล้าน'

แผนการคลังระยะปานกลาง 2570-2573

ปีงบประมาณ	ปี 2570	ปี 2571	ปี 2572	ปี 2573
รายได้รัฐบาลสุทธิ (ล้านล้านบาท)	3.00	3.14	3.27	3.42
เปลี่ยนแปลง (%)	2.7	4.8	4.1	4.5
งบประมาณรายจ่าย (ล้านล้านบาท)	3.78	3.82	3.86	3.90
เปลี่ยนแปลง (%)	0.7	0.2	1.0	1.0
ดุลการคลัง (ล้านบาท)	788,000	681,000	590,000	481,000
ดุลการคลังต่อ GDP (%)	3.9	3.3	2.7	2.1
หนี้สาธารณะคงค้าง (ล้านล้านบาท)	13.79	14.41	14.95	15.33
หนี้สาธารณะคงค้างต่อ GDP (%)	69.36	69.78	69.52	68.22
GDP (ล้านล้านบาท)	20.04	20.83	21.68	22.66

16/02/2569 กราฟิก กรุงเทพธุรกิจ

ที่มา : กระทรวงการคลัง, สำนักงบประมาณ, สศช.

กรุงเทพธุรกิจ ● การใช้จ่ายงบประมาณของรัฐบาล ถือเป็นอีกเครื่องยนต์เศรษฐกิจที่สำคัญ ส่งผลทำให้เศรษฐกิจประเทศขยายตัวแต่ละปีงบเงินรายจ่ายของรัฐบาลปัจจุบันสูงกว่า 3 ล้านล้านบาทต่อปี ประกอบด้วยรายจ่ายประจำปีที่เป็นเงินเดือนของข้าราชการและลูกจ้าง ทั้งยังมีงบประมาณในการลงทุนในโครงการใหม่

รวมถึงโครงการต่อเนื่องวงเงินปีละหลายแสนล้านบาท ขั้นตอนการจัดทำงบประมาณที่ล่าช้าออกไปในปีที่มีการเลือกตั้งมักส่งผลต่อเศรษฐกิจให้ขยายตัวได้ไม่ได้ตามเป้าหมาย

ขั้นตอนการจัดทำ พ.ร.บ.งบประมาณรายจ่ายประจำปี 2570 ผ่านความเห็นชอบในส่วกรอบและวงเงินงบประมาณจากคณะรัฐมนตรี (ครม.) แล้วมีวงเงินงบประมาณรายจ่าย 3.788 ล้านล้านบาทเป็นการจัดทำงบประมาณแบบขาดดุล 788,000 ล้านบาท อย่างไรก็ตามเมื่อมีการยุบสภาผู้แทนราษฎรมีการเลือกตั้งและได้รัฐบาลใหม่ตามขั้นตอนการจัดทำ พ.ร.บ.งบประมาณในปีที่มีการเลือกตั้ง ต้องมีขั้นตอนการยืนยันงบประมาณของรัฐบาลใหม่

รวมทั้งต้องมีการประชุมหน่วยงานเศรษฐกิจ 4 หน่วยงาน ได้แก่ กระทรวงการคลัง

สำนักงบประมาณ สภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (สศช.) และธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ซึ่งนายกรัฐมนตรี เป็นประธานเพื่อกำหนดกรอบงบประมาณใหม่ หรือยืนยันกรอบงบประมาณเดิม เพื่อนำไปสู่ขั้นตอนการจัดทำ พ.ร.บ.งบประมาณฯ ต่อไป

ทั้งนี้ จากปฏิทินงบประมาณปัจจุบันที่ใช้ภายหลังการยุบสภา คาดว่า พ.ร.บ.งบประมาณปี 2570 จะประกาศใช้ได้ในช่วงเดือน ธ.ค.2569 ล่าช้าจากที่ พ.ร.บ.งบประมาณรายจ่ายประจำปีจะมีผลบังคับใช้ในวันที่ 1 ต.ค.ของแต่ละปี

'เอกนิติ' พร้อมเดินหน้าทำงานปี 70

เอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังเปิดเผยว่า กระบวนการเร่งการเดินหน้าผลักดันงบประมาณรายจ่ายประจำปี 2570 ขณะนี้ ยังคงต้องรอคณะกรรมการเลือกตั้ง (กกต.) รับรองผลการเลือกตั้งอย่างเป็นทางการ อย่างไรก็ตาม ข้อดีคือ หากเป็นรัฐบาลชุดเดิมการทำงานจะมีความต่อเนื่องจากรัฐบาลชุดที่แล้ว ทั้งนี้ได้หารือร่วมกับสำนักงานงบประมาณในขั้นตอนการทำงานซึ่งก่อนหน้านี้ได้เตรียมกระบวนการร่าง พ.ร.บ.งบประมาณรายจ่ายปี 2570 ไว้ล่วงหน้าอยู่แล้ว เพื่อให้การดำเนินการจัดทำงบประมาณแล้วเสร็จโดยเร็วไม่ล่าช้ามากเกินไป

"ถ้ามีรัฐบาลเร็ว จะทำให้ล่าช้าน้อยที่สุด จะดำเนินการอย่างสุดความสามารถ เพื่อให้การบังคับใช้งบประมาณปี 2570 ล่าช้ามากเกินไป" เอกนิติ กล่าว

รอดกพรรคร่วมทบทวนงบ 3.78 ล้านล้าน

ส่วนประเด็นการทบทวนกรอบวงเงินงบประมาณปี 2570 หรือไม่นั้น เอกนิติกล่าวว่า กรอบวงเงินรวมทั้งหมด จะยังคงเดิมตามแผนการคลังระยะปานกลางส่วนรายละเอียด เช่น งบกระตุ้นเศรษฐกิจ งบประมาณกลาง สามารถพิจารณาปรับวงเงินใหม่ได้ส่วนจะปรับรายละเอียดมากน้อยเพียงใดขึ้นกับพรรคร่วมรัฐบาลด้วยซึ่งขณะนี้ยังไม่สามารถระบุรายละเอียดที่ชัดเจนได้

ลวรณ แสงสนิท ปลัดกระทรวงการคลังกล่าวว่า การจัดทำงบประมาณรายจ่ายประจำปี 2570 จะมีผลบังคับใช้ล่าช้ามากแค่ไหนนั้นขึ้นอยู่กับกระบวนการการรองรับผลการเลือกตั้งอย่างเป็นทางการของ กกต.

ทั้งนี้ หาก กกต.รับรองผลเลือกตั้งได้เร็วกว่ากำหนด 60 วัน เมื่อมีรัฐบาลได้เร็วขึ้น การจัดทำงบประมาณปี 2570 ก็จะทำให้เร็วขึ้น แต่ที่ผ่านมาการเลือกตั้งหลายครั้ง กกต.ใช้เวลารับรองผลการเลือกตั้งเดิม 60 วันดังนั้นขั้นตอนต่างๆต้องรอการรับรองผลการเลือกตั้งดังกล่าวด้วย

รายงานข่าวจากกระทรวงการคลังระบุว่า ก่อนหน้านี้กระทรวงการคลังแถลงประมาณการเศรษฐกิจไทยปี 2569 จะขยายตัว 2% โดยรวมสมมุติฐานการจัดทำงบประมาณล่าช้า 1 ไตรมาส หรือ 3 เดือน รวมทั้งช่วงที่การจัดทำงบประมาณล่าช้า เมื่อสิ้นสุดปีงบประมาณ 2569 สำนักงานงบประมาณ จะประกาศระเบียบการใช้งบประมาณรายจ่ายไปพลางก่อน เพื่อให้เบิกจ่ายได้ปกติ และหากไม่ใช่งบที่เป็นข้อเสนอใหม่ให้เบิกจ่ายตามเกณฑ์ที่กำหนด

งบปี 70 ประกาศใช้ได้เดือน ธ.ค.นี้

ภราดร ปริศนานันทกุล รัฐมนตรีประจำสำนักนายกรัฐมนตรี กล่าวว่า การจัดทำงบประมาณรายจ่ายประจำปี 2570 ได้หารือผู้อำนวยการสำนักงานงบประมาณว่า ภายหลังจากจัดตั้งรัฐบาลเสร็จคาดว่าจะ รัฐบาลใหม่จะจัดทำงบประมาณปี 2570 ได้ตามกรอบเวลา

ส่วนการทบทวนกรอบวงเงินงบประมาณวงเงิน 3.78 ล้านล้านบาท และโครงการที่หน่วยงานที่ส่วนราชการเสนอมาตามขั้นตอนรัฐบาลใหม่จะทบทวน แต่คาดว่าจะเปลี่ยนแปลงไม่มากเพื่อให้เป็นไปตามปฏิทินงบประมาณเดิมที่คาดว่า พ.ร.บ.งบประมาณปี 2570 จะมีผลบังคับใช้ได้ภายในเดือน ธ.ค.ปีนี้

รัฐบาลบริหารงบกลาง 3 หมื่นล้าน

ส่วนงบกลางรายการสำรองจ่ายเพื่อกรณีฉุกเฉินและจำเป็นเร่งด่วน พ.ศ.2569 ภราดร กล่าวว่า ขณะนี้วงเงินดังกล่าวเหลือประมาณ 3 หมื่นล้านบาท ส่วนนี้รัฐบาลต้องบริหารจัดการการใช้งบประมาณไปจนกว่า พ.ร.บ.งบประมาณปี 2570 จะประกาศใช้

รายงานข่าว ระบุว่า ปฏิทินจัดทำงบประมาณล่าสุดที่ ครม.เห็นชอบสำหรับการจัดทำ พ.ร.บ.งบประมาณรายจ่าย พ.ศ.2570 ภายหลังจากการยุบสภาฯ ทั้งนี้ การทบทวนงบประมาณจะเสนอ ครม. ในเดือน พ.ค.2569 จากนั้น ภายในเดือน มิ.ย.2569 นายกรัฐมนตรี จะเป็นประธานมอบนโยบายการจัดทำ

งบประมาณรายจ่ายประจำปีงบประมาณ พ.ศ. 2570

หลังจากนั้นสำนักงานงบประมาณดำเนินการจัดพิมพ์ร่าง พ.ร.บ.งบประมาณรายจ่ายประจำปี งบประมาณ พ.ศ.2570 และเอกสารประกอบงบประมาณ วันที่ 25 ส.ค. 2569 ครม.ให้ความเห็นชอบร่าง พ.ร.บ.และนำเสนอสภาผู้แทนราษฎร

ส่วนขั้นตอนอนุมัติงบประมาณ วันที่ 2-4 ก.ย. 2569 สภาผู้แทนราษฎร พิจารณาร่าง พ.ร.บ.วาระที่ 1 ส่วนวันที่ 18-20 พ.ย. 2569 สภาผู้แทนราษฎร พิจารณาร่าง พ.ร.บ.วาระที่ 2-3 และวันที่ 23-24 พ.ย.2569 วุฒิสภา พิจารณาร่าง พ.ร.บ. และในวันที่ 3 ธ.ค.2569 สำนักเลขาธิการคณะรัฐมนตรี นำร่าง พ.ร.บ.ขึ้นทูลเกล้าฯ ถวายเพื่อประกาศบังคับใช้เป็นกฎหมายต่อไป

สลากฯ ปลื้ม
ยอดขาย N3 ฉลุย

หน้า... 7

สลากฯ ปลื้มยอดขาย N3 ฉลุย

ชีไม่กระทบ L6 จ่อเพิ่มตัวแทนหมื่นราย/ขยับดิจิทัล 29 ล้านใบ

พระราม 6 ● สุดปัง! 'สำนักงานสลากฯ' ปลื้มหาย N3 ฉลุย ยอดขายทะลุ 4.4 ล้านใบ เล็งขยับเพิ่มตัวแทนจำหน่าย 1 หมื่นราย พร้อมยืนยันไม่มีการแย่งตลาด L6 แจงงวด 1 มี.ค.69 ลุยเพิ่มสลากดิจิทัลเป็น 29 ล้านฉบับ

นายวรรณ แสงสนิท ปลัดกระทรวงการคลัง ในฐานะประธานกรรมการสลากกินแบ่งรัฐบาล กล่าวถึงความคืบหน้าการจำหน่ายสลาก N3 นั้น นายวรรณ ยืนยันว่า ปัจจุบันประสบความสำเร็จเป็นอย่างดี โดยในบางงวดมียอดขายสูงสุดถึง 4.4 ล้านใบ แต่ภาพรวมโดยเฉลี่ยมียอดขายอยู่ในเกณฑ์ที่ดี ที่ราว 4.1-4.3 ล้านใบ ถือว่าเยอะมาก จึงเป็นตัวเลขที่สะท้อนความสำเร็จของสลาก N3 ได้เป็นอย่างดี

และสามารถยืนยันได้อย่างชัดเจนว่าสลาก N3 ไม่ได้มีการแย่งตลาดกับสลาก L6 อย่างแน่นอน "สำนักงานสลากฯ ไม่ได้อยากให้ N3 โตเร็วเกินไป จึงค่อยๆ ดำเนินการส่วนนี้ไปเรื่อยๆ เพราะอยากให้ทุกฝ่ายมั่นใจ ชัดเจนว่า N3 ไม่ได้มาแย่งตลาด L6 ทั้งแบบดิจิทัลและแบบใบ ซึ่งจนถึงตอนนี้เราค่อนข้างมั่นใจแล้ว ดังนั้นเมื่อมั่นใจแล้วก็สามารถเพิ่มสัดส่วนตัวแทนจำหน่ายได้ จาก

ปัจจุบันอยู่ที่ 2-3 พันราย ก็มีโอกาสดังกล่าวเพิ่มเป็น 1 หมื่นรายได้ตามความเหมาะสม ซึ่งตรงนี้มีคิวอยู่แล้วจากการเปิดให้ลงทะเบียนในช่วงที่ผ่านมา จากข้อมูลพบว่ามีผู้ลงทะเบียนไว้ราว 2 หมื่นราย" นายวรรณกล่าว

สำหรับภาพรวมสลากดิจิทัล (L6) ที่จำหน่ายผ่านแอปพลิเคชัน เป้าตั้งนั้น ประธานกรรมการสลากกินแบ่งรัฐบาลระบุว่า ในงวดวันที่ 1 มี.ค.2569 จะเพิ่มเป็น 29 ล้านฉบับ จาก 28 ล้านฉบับ โดยก่อนหน้านี้ได้มีการปรับเพิ่มสลาก L6 มาแล้ว 1 ล้านฉบับ เนื่องจากความต้องการของตลาดอยู่ในระดับสูง

นอกจากนี้ ยังเป็นผลจากนโยบายการปรับสัดส่วนสลากใบให้เป็นสลากดิจิทัล จากการคัดเลือกแบบสุ่มจากผู้ประสงค์จะเปลี่ยนโควตาจากสลากใบมาเป็นสลากดิจิทัล ซึ่งสำนักงานสลากฯ จะเพิ่มโควตาให้กับผู้ที่เข้าร่วมมาตรการจาก 3 เล่มแบบใบ เป็น 5 เล่มแบบดิจิทัล และจะเพิ่มโควตาสลากแบบ 3 หลัก (N3) ให้อีก 1,350 ใบต่องวด ซึ่งได้มีการคัดเลือกมาราว 2 พันราย จากจำนวนตัวแทนผู้ค้าสลากมากกว่า 1.4 หมื่นรายที่แจ้งความประสงค์ปรับโควตาจากแบบใบมาเป็นแบบดิจิทัล เมื่อปลายปีที่ผ่าน

มา ซึ่งการคัดเลือกรอบแรกนี้ทำให้สามารถลดปริมาณสลากแบบใบได้ราว 1 ล้านฉบับ และได้เอามาปรับเพิ่มในส่วนของสลากดิจิทัล

“การปรับเพิ่มสัดส่วนสลากดิจิทัลนั้น สำนักงานสลากฯ ไม่ได้เสียผลกำไร มีการประเมินสถานการณ์อย่างใกล้ชิดและรอบคอบ มีการเติมแล้วก็พิจารณาว่าหากเติมแล้วสามารถจำหน่ายหมด 3 งวดติดต่อกัน ก็จะมาพิจารณาอีกครั้งว่าจะมีการเติมเพิ่มดีหรือไม่ดี ซึ่งที่ผ่านมาพบว่าสามารถจำหน่ายหมด ก็มีการเติมเพิ่มเข้าไป ทำให้ในงวดวันที่ 1 มี.ค.2569 มีจำนวนสลาก



ลวรรณ แสงสนิท

ดิจิทัลจำหน่ายที่ 29 ล้านฉบับ”
นายลวรรณกล่าว.

'ศุลกากร' เล็งขึ้นภาษี 'ลักซ์ซัวรี-อีคอมเมิร์ซ'

#กรมศุลกากร #กันหัน - 'กรมศุลกากร' เดินหน้าแก้ไขระเบียบล่าสุด - ปรับทัศนคติองค์กรจากผู้คุมกฎสู่ผู้สนับสนุนการค้า เตรียมเสนอรัฐบาลใหม่ขยายภาษีสินค้าอีคอมเมิร์ซเป็นอัตราเดียว 30-40% สกัดสินค้านำเข้าทะลักปกป้อง SMEs ไทย พร้อมศึกษาขึ้นภาษี → → อ่านหน้า 8



พินิจ ทอง ลอยกุลนันท์

▶ 'ศุลกากร' (ต่อจากหน้า 1)

สินค้านักชื้อเพิ่มรายได้รัฐ

อธิบดีศุลกากรคนใหม่ นายพินิจทองลอยกุลนันท์ กับบทบาทหน้าที่ของกรมศุลในปัจจุบันมีทั้งด้านเศรษฐกิจ คือ การขับเคลื่อนการค้าระหว่างประเทศและเก็บรายได้ และด้านสังคมคือการปกป้องสังคมจากสิ่งที่ไม่พึงประสงค์ เช่น ยาเสพติด หรือบุหรี่ไฟฟ้า ซึ่งตนได้ให้นโยบายต่อเจ้าหน้าที่ถึงการเปลี่ยน 'Attitude' หรือทัศนคติจากเดิมที่มักอ้าวงระเบียบเพื่อปฏิเสธการดำเนินการ ให้เปลี่ยนเป็นการแก้ไขระเบียบเพื่อสนับสนุนให้เกิดการค้า โดยมองว่า กว่า 95% คือ การค้าที่สุจริต ซึ่งหากไม่สนับสนุนการค้าประเทศที่พึ่งพาการส่งออกและท่องเที่ยวอย่างไทยจะอยู่รอดได้ยาก

● ไขว้รัดภาษีสินค้ากล่อง-แพลตฟอร์มขยาย

นายพินิจทอง กล่าวว่า ในส่วนของตัวเลขรายได้นั้น กรมศุลกากรดูแลมูลค่าการนำเข้าส่งออกรวมกว่า 22 ล้านล้านบาท และมีภาระการจัดเก็บรายได้รวม (รวมภาษีมูลค่าเพิ่มและภาษีสรรพสามิต) เกือบ 600,000 ล้านบาทต่อปี สำหรับมาตรการเก็บภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT) สำหรับสินค้าที่มีมูลค่าต่ำกว่า 1,500 บาท ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคมที่ผ่านมา พบว่า สามารถเก็บภาษีได้ถึง 470 ล้านบาทภายในเดือนเดียว ซึ่งสูงกว่าที่คาดการณ์ไว้

นอกจากนี้ สินค้าที่มีมูลค่าสูงกว่า 1,500 บาท ยังมียอดเติบโตขึ้นถึง 30% ซึ่งตนเชื่อว่า ไม่ใช่การเติบโตของปริมาณสินค้าจริง แต่เกิดจากการที่กรมศุล กำหนดให้แพลตฟอร์มอีคอมเมิร์ซ

ต้องส่งข้อมูลให้ ทำให้ไม่สามารถแสดงราคาต่ำกว่าความเป็นจริง (Under-Value) เพื่อหลบเลี่ยงภาษีได้เหมือนเมื่อก่อน ปัจจุบันรายได้จากสินค้าที่เป็นกล่องพัสดุรวมแล้วอยู่ที่เกือบ 1,000 ล้านบาทต่อเดือน

อธิบดีกรมศุลกากรแสดงความกังวลต่อผลกระทบของสินค้าจากต่างประเทศที่ส่งตรงถึงบ้านผ่านแพลตฟอร์ม ซึ่งทำให้ห่วงโซ่คุณค่าในประเทศหายไป ทั้งพ่อค้าคนกลาง ตลาดนัด และห้างสรรพสินค้า 'ถ้าปล่อยให้ส่งตรงจากต่างประเทศถึงบ้านเลย ตรงนี้หายไปหมด ใครจะไปเดินตลาด ใครจะไปเดินห้าง' หากเราไม่สร้างระบบนิเวศ (Ecosystem) ที่เอื้อต่อ SMEs ไทย ผู้ประกอบการในประเทศจะได้รับความเดือดร้อนอย่างหนัก

● ขงปรับภาษีอีคอมเมิร์ซอัตราเดียว 30-40%

ปัจจุบันสินค้าส่วนใหญ่ที่นำเข้าจากจีนและอาเซียนมีอัตราอากรขาเข้าเป็น 0% เนื่องจากข้อตกลง FTA และการที่รัฐบาลให้มาตรา 12 ในการลดอัตราอากรลงจากเพดานเพื่อช่วยภาคการผลิต อย่างไรก็ตาม ตนมองว่า สำหรับสินค้าอีคอมเมิร์ซที่ส่งถึงผู้บริโภคโดยตรง (End User) ไม่จำเป็นต้องลดภาษีให้ และเสนอว่าควรปรับอัตราภาษีเป็นอัตราเดียวที่ประมาณ 30-40% เพื่อให้ SMEs ไทยแข่งขันได้ เนื่องจากปัจจุบันภาษีเฉลี่ยที่จัดเก็บได้จริงอยู่ที่เพียง 10% ต้นๆ เท่านั้น

ทั้งนี้ กรมศุลมีแผนจะหารือกับระดับนโยบายเพื่อเสนอแก้ไขพระราชกำหนดเพื่อให้อำนาจรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังสามารถออกประกาศกำหนดอัตราอากรสำหรับ

'สินค้านักชื้ออีคอมเมิร์ซ' ได้โดยเฉพาะ เนื่องจากเป็นรูปแบบการค้าใหม่ที่กฎหมายเดิมยังไม่ครอบคลุม ซึ่งมาตรการนี้สอดคล้องกับแนวทางในหลายประเทศ เช่น สหภาพยุโรป (EU) ที่มีการเก็บค่าธรรมเนียมสินค้านักชื้ออีคอมเมิร์ซขึ้นเพื่อปกป้องผู้ประกอบการในประเทศ

อย่างไรก็ตาม การแก้ไขกฎหมายอาจใช้เวลาพอสมควร ดังนั้น ในระยะสั้นอาจมีการออกประกาศกระทรวงการคลัง เพื่อขึ้นอัตราภาษีนำเข้าสินค้าที่ส่งมาเป็นกล่องพัสดุ หรือ ผ่านแพลตฟอร์มออนไลน์ ซึ่งปัจจุบันอัตราภาษีนำเข้าของสินค้านักชื้อได้ปรับลดลงจากเพดานสูงสุดตามกฎหมาย เช่น บางสินค้าเพดานสูงสุดอยู่ที่ 40% ได้ปรับลดลงมาเหลือ 5% ประกาศกระทรวงการคลังดังกล่าวก็จะให้อำนาจ รว.คลัง ปรับเพิ่มภาษีนำเข้า ไปสู่อัตราเพดานตามเดิมได้

● เล็งขึ้นภาษีสินค้านักชื้ออีคอมเมิร์ซเพิ่มรายได้

ทั้งนี้มีความคิดที่ปรับเพิ่มภาษีสินค้า Luxury Goods เพื่อเพิ่มรายได้ให้รัฐ โดยก่อนหน้านี้ประเทศไทยต้องการเป็น Shopping Paradise จึงมีการลดอัตราภาษีนำเข้าสินค้าที่เรียกว่าเป็น Luxury Goods ซึ่งเราจะต้องปรับ แนวคิดนี้ใหม่หรือไม่ เพราะที่ผ่านมา นักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทย มุ่งที่จะมาซื้อสินค้าแบรนด์เนมในประเทศไทยหรือไม่ แต่สิ่งที่ปรากฏคือ คนไทยในประเทศ ได้ซื้อสินค้าเหล่านั้นในอัตราภาษีที่ต่ำ ซึ่งเราไม่ต้องการส่งเสริมให้คนไทยบริโภคสินค้านักชื้อ Luxury

ปัจจุบันอัตราภาษีนำเข้าสินค้าที่จัดอยู่ในกลุ่ม Luxury Goods มีอัตราภาษีหลายอัตรา เช่น กระเป๋าอยู่ที่ 20%, เสื้อผ้า 30%, จิวเวลรี่ อยู่ที่ 0%, นาฬิกา อยู่ที่ 5%, เครื่องสำอาง 30% สินค้าที่เป็น Luxury บางรายการมีอัตราภาษีนำเข้า 0% ถ้าเราปรับเพิ่มอัตราภาษีนำเข้าในกลุ่มสินค้านักชื้อเหล่านั้น จะทำให้รัฐมีรายได้เพิ่มหลายพันล้านบาทจากปัจจุบันที่การค้าของโลกทำผ่าน FTA ทำให้อัตราภาษีนำเข้าจำนวนมากลดลงเหลือ 0% หรืออยู่ในอัตราที่ต่ำ ทำให้รายได้จากภาษีนำเข้าของกรมศุลกากร อยู่ในกลุ่มสินค้านักชื้อหลักๆ เพียงไม่กี่รายการ โดยรายได้จากภาษีนำเข้า ปีละกว่า 1.2 แสนล้านบาทนั้น 1 ใน 3 มาจากภาษีนำเข้ารถยนต์, ชิ้นส่วนยานยนต์, กระเป๋า, เครื่องสำอาง, และยาเวชภัณฑ์

HUNGRY FOR REVENUE

The head of the Customs Department says discussions are planned to increase the duties for luxury goods. **3**

Customs mulls duty hike on luxury goods

Current system a jumble of rates

WICHIT CHANTANUSORNIRI

The Customs Department is considering raising import duties on luxury goods to increase government revenue.

According to Phantong Loykulnanta, the department's director-general, Thailand previously tried to position itself as a "shopping paradise" by reducing import duties on luxury goods.

However, the department needs to reconsider whether this approach remains appropriate, he said.

Mr Phantong questioned whether foreign tourists actually come to Thailand to purchase brand-name goods, as figures indicate it has been mostly Thais buying these goods at low tax rates. He said the department does not want to promote the consumption of luxury products among Thais.

"We do not want to encourage Thais to purchase luxury goods," said Mr Phantong.

Determining whether import duties on luxury goods will increase requires a policy discussion with the new government, he said.

"We need to consider whether we still want to maintain this shopping paradise policy. If we do, our import duty revenue will decline," said Mr Phantong.

Import duties on luxury goods vary by product category. For example, handbags are subject to a 20% duty, clothing 30%, jewellery 0%, watches 5% and cosmetics 30%.

He said there is no clear justification for why watches are taxed at only 5%, while handbags are taxed 20% and cosmetics 30%.

"If we consider these products to be luxury goods, they should be subject to the same import duty rate of 30%," said Mr Phantong.

He noted some luxury products are import duty-free. If import duties on those items were raised, the government could generate several billion baht in additional revenue.

As free trade agreements have been signed with several countries, many import duty rates are zero or at low levels, causing Customs duty revenue

to be concentrated in a small number of categories.

Of the more than 120 billion baht in import duty revenue collected each year, about one-third comes from imports of vehicles, auto parts, handbags, cosmetics and pharmaceuticals.

Thanks to the collection of taxes on de minimis (low value) goods introduced early this year, the department collected 470 million baht in revenue from this category in January alone, said Mr Phantong.

Full-year revenue from de minimis goods is projected to reach 4 billion baht, up from an earlier estimate of 3 billion.

Effective from Jan 1, 2026, imported de minimis goods priced from 1 baht are subject to import duties and value-added tax (VAT).

Previously, goods valued at 1,500 baht or less were not subject to any taxes.

He said the collection of import duties and VAT on de minimis goods has discouraged importers who previously under-declared the value of their goods (declaring prices of 1,500 baht or less to avoid tax) to report higher import



Luxury goods may be subject to an import duty hike in the near future. PRAKIT CHANTAWONG

values, due to stricter inspections by Customs officials.

As a result, the department has been able to collect higher tax revenue.

For the longer term, the department plans to propose amendments

to the Customs Act to grant the finance minister the authority to issue notifications setting a single import duty rate for parcel shipments or e-commerce goods across all product categories.

Such a unified rate could be set at 30-40%, compared with the current system under which duty rates vary by tariff classification, with an average rate of about 10%.

However, as legislative amendments often take considerable time, Mr Phantong said the department may initially issue a Finance Ministry notification in the short term to raise import duties on goods shipped as parcels or sold through online platforms.

Import duty rates for such goods have been reduced from their statutory ceilings. For example, some items with a legal maximum rate of 40% have rates as low as 5%, he said.

Under the proposed notification, the finance minister would be authorised to raise those rates back up to the legal ceiling.

Mr Phantong reiterated the collection of import duties on de minimis goods is intended to create a fair trading system for domestic operators.

"If cheap goods are allowed to be shipped directly from overseas to consumers' homes, who will go to markets or malls? If we do not create a system that supports Thai small businesses, they will suffer," he said.

Mr Phantong, who took office as director-general just over four months ago, said he wants to change the mindset of Customs officials so the department becomes a trade facilitation agency.

He said any regulations that hinder business operations need to be reviewed and amended.

จับกุมสินค้าละเมิดลิขสิทธิ์ล็อตใหญ่223ล้าน

ทำเนียบรัฐบาล • เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2569 น.ส.อัยรินทร์ พันธุ์ฤทธิ์ รองโฆษกประจำสำนักนายกรัฐมนตรี เปิดเผยผลการดำเนินการตามนโยบายของรัฐบาล ในการบูรณาการด้านการปราบปรามการลักลอบนำเข้าสินค้าละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา โดยความร่วมมือของกรมทรัพย์สินทางปัญญา กรมศุลกากร และสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (สมอ.) สามารถตรวจยึดสินค้าละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา และสินค้าผิดกฎหมายที่ไร้มาตรฐาน ณ สำนักงานศุลกากรท่าเรือแหลมฉบัง ท่าเรือกรุงเทพ เขตปลอดอากรในอำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี และด่านศุลกากรอรัญประเทศ จังหวัดสระแก้ว ระหว่างวันที่ 13 ม.ค.-6 ก.พ.2569 ที่ผ่านมามีการจับกุมฯ ได้จำนวน 42,451 ชิ้น มูลค่าความเสียหายกว่า 223 ล้านบาท

สำหรับสินค้าที่ตรวจสอบพบ ส่วนใหญ่

เป็นสินค้าละเมิดลิขสิทธิ์และเครื่องหมายการค้าแบรนด์ดัง เช่น Louis Vuitton, Dior, Gucci, Prada, Balenciaga เป็นต้น และเป็นสินค้าประเภทกระเป๋า รองเท้า นาฬิกา น้ำหอม ใช้อัพพลิเคชั่น และโคมไฟ Solar Light เป็นต้น ส่วนผลการปราบปรามสินค้าละเมิดทรัพย์สินทางปัญญาโดยกรมศุลกากร ช่วงปีงบประมาณ พ.ศ.2569 (1 ต.ค.2568-6 ก.พ.2569) สามารถตรวจยึดสินค้าลักลอบนำเข้าประเทศ ซึ่งเป็นสินค้าละเมิดเครื่องหมายการค้าและสินค้าละเมิดลิขสิทธิ์ รวมทั้งสิ้น 38 คดี คิดเป็นมูลค่าความเสียหายทางเศรษฐกิจกว่า 885 ล้านบาท ซึ่งเป็นสินค้าต้องห้ามนำเข้ามาในราชอาณาจักร ตาม พ.ร.บ.เครื่องหมายการค้า พ.ศ.2534 และ พ.ร.บ.การส่งออกนอกและนำเข้าในราชอาณาจักรซึ่งสินค้า พ.ศ.2522 ประกอบประกาศกระทรวงพาณิชย์ เรื่อง กำหนดให้

สินค้าละเมิดเครื่องหมายการค้าและสินค้าละเมิดลิขสิทธิ์ เป็นสินค้าที่ต้องห้ามส่งออกห้ามนำเข้า และห้ามนำผ่านราชอาณาจักร พ.ศ.2565 และ พ.ร.บ.ห้ามนำของที่มีการแสดงกำเนิดเป็นเท็จเข้ามา พ.ศ.2481

“รัฐบาลสั่งการหน่วยงานที่เกี่ยวข้องบูรณาการทำงานเชิงรุก ตรวจเข้มยึดสินค้าละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา และสินค้าผิดกฎหมายที่ไร้มาตรฐาน พร้อมทั้งขอความร่วมมือประชาชนร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการเฝ้าระวังและป้องกันการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา หากพบเห็นการกระทำที่เข้าข่ายละเมิด หรือพบเห็นสินค้าละเมิด สามารถแจ้งเบาะแสได้ที่กองป้องกันการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา กรมทรัพย์สินทางปัญญา โทร. 0-2547-4702 สายด่วน 1368 หรือเว็บไซต์ www.ipthailand.go.th” น.ส.อัยรินทร์กล่าว.



ธ.ก.ส. จับมือ ธนาคารเพื่อการพัฒนาภูมิภาค พัฒนาเพิ่มประสิทธิภาพธุรกรรมออนไลน์ระหว่างประเทศ

นายจิตรชัย ศรีไธ ผู้จัดการธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.) และ Ms. Tshering Om CEO Development Bank Limited (BDB) ร่วมลงนามบันทึกความเข้าใจระหว่าง ธ.ก.ส. และธนาคารเพื่อการพัฒนาภูมิภาค จำกัด เพื่อยกระดับการพัฒนาและเชื่อมโยงธุรกิจอย่างเป็นระบบ ครอบคลุมการเพิ่มประสิทธิภาพการทำธุรกรรมออนไลน์ระหว่างประเทศ การสนับสนุนสินเชื่อเพื่อธุรกิจการเกษตร ธุรกิจวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (Agri-SME) และการอำนวยความสะดวกให้แก่ผู้ประกอบการและธุรกิจการค้าในระดับสากลให้มีความคล่องตัว รวดเร็ว และปลอดภัย รวมถึงการแลกเปลี่ยนองค์ความรู้และเครือข่ายทางธุรกิจเพื่อรองรับการขยายตัวของการลงทุนและการค้าระหว่างไทยและภูมิภาคในอนาคต





ประธานคนใหม่ : ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.) เป็นเจ้าภาพในการจัดการประชุมคณะกรรมการบริหาร APRACA ครั้งที่ 79 (the 79th APRACA Executive Committee Meeting) และการประชุมสมัชชาใหญ่ ครั้งที่ 24 (24th APRACA General Assembly) เพื่อร่วมติดตามผลการดำเนินการแลกเปลี่ยน รับฟังข้อเสนอแนะจากคณะกรรมการพิจารณาแนวทางในการพัฒนาให้สมาชิกได้รับประโยชน์สูงสุดภายใต้การดำเนินกิจกรรมต่างๆ ในโอกาสนี้ Mr.QIAN Wenhui ประธานคณะกรรมการบริหาร Asia-Pacific Rural and Agricultural Credit Association : APRACA ผู้แทนธนาคารเพื่อการพัฒนาการเกษตรแห่งประเทศจีน (ADBC) ได้ส่งมอบตำแหน่งประธานคณะกรรมการบริหารสมาคมสินเชื่อการเกษตรและชนบทแห่งภาคพื้นเอเชียและแปซิฟิก (APRACA) ให้กับนายจักรชัย หิรัญไธ ผู้จัดการ ธ.ก.ส. ซึ่งจะดำรงตำแหน่งประธานคณะกรรมการบริหาร APRACA เป็นระยะเวลา 2 ปี (2569-2571)

สัมทบทุนชดเชย 42 สหกรณ์ ธ.ก.ส.ที่ไม่เข้าเกณฑ์ โรงสีตึงปิดตลาด

ฉบับ 42 สหกรณ์ขอชดเชยขาดทุนโครงการชะลอการขายข้าว ที่ประชุมสัมทบทุนใหม่ ธ.ก.ส.ที่ไม่เข้าเกณฑ์ ขณะโรงสีตึงเสี่ยงปิดเป็นตลาด จับตาเร่งขายหนีตรวดสต็อก เสี่ยงปัญหาคุณภาพ-ชนิดข้าวไม่ตรง

เมื่อวันที่ 11 กุมภาพันธ์ 2569 กรมส่งเสริมสหกรณ์ได้เสนอวาระขออนุมัติโครงการชดเชยการขาดทุนแก่สหกรณ์และกลุ่มเกษตรกร 42 แห่ง จากทั้งหมด 126 แห่ง ที่เข้าร่วมโครงการสินเชื่อชะลอการขายข้าวเปลือกนาปีปีการผลิต 2567/2568 ผ่านคณะกรรมการนโยบายและบริหารข้าวแห่งชาติ (นบข.) ด้านการผลิต โดยมีนายเรศ อ่างรงค์พิทยคุณ รัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ เป็นประธานในที่ประชุม ได้มีมติสัมทบทุนหลังโรงสีตึงมาติดด้านที่หาธุรกิจต้องรับความเสี่ยงเอง

แหล่งข่าวจากคณะกรรมการนโยบายและบริหารข้าวแห่งชาติด้านการผลิตเปิดเผยกับ “ฐานเศรษฐกิจ” ว่า กรมส่งเสริมสหกรณ์ได้เสนอวาระขออนุมัติโครงการชดเชยการขาดทุนแก่สหกรณ์และกลุ่มเกษตรกร 42 แห่ง จากทั้งหมด 126 แห่ง ที่เข้าร่วมโครงการสินเชื่อชะลอการขายข้าวเปลือกนาปีปีการผลิต 2567/2568 มีการจัดเก็บข้าวเปลือกประมาณ 37,500 ตัน ใช้เงินสินเชื่อไปแล้วกว่า 3,997 ล้านบาท

“สหกรณ์ที่รวบรวมข้าวเจ้าและข้าวหอมปทุมธานี กำลังเผชิญภาวะขาดทุนอย่างหนัก ปัญหาแบ่งออกเป็น 2 กรณีหลัก ได้แก่ 1. สหกรณ์ 10 แห่ง ไม่ได้ถอนข้าวเมื่อครบกำหนด และขอชดเชยส่วนต่างระหว่างราคาที่รับซื้อจริงกับราคาประกันของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.)



มติดกบทุน
ชดเชยการขาดทุนโครงการสินเชื่อ
ชะลอการขายข้าวเปลือกนาปี
ปี 2567/68

มติดคณะรัฐมนตรี
(29 พ.ย.67) งบ
8,362.76 ล้านบาท



กลุ่มสหกรณ์และ
กลุ่มเกษตรกร
126 แห่ง

จัดเก็บข้าวเปลือก
375,111.90
ตัน

ใช้เงินสินเชื่อโครงการ 3,997.32 ล้านบาท

1. ไม่ได้ถอนข้าวเปลือก
10 แห่ง
64,782.7 ตัน
มูลค่า 107,056,680 บาท

2. ได้ถอนข้าวเปลือก
แล้วนำไปขายต่ำกว่าทุน 32 แห่ง
111,662.8 ตัน
มูลค่า 472,102,450 บาท

รวม 1+2 ขอชดเชยการขาดทุน
รวมค่าใช้จ่ายในการดำเนินการ 579.29 ล้านบาท

ที่มา : คณะอนุกรรมการนโยบาย
และบริหารข้าวแห่งชาติด้านการผลิต

ข้อมูล ณ วันที่ 11 ก.พ.69

ฐาน INFO GRAPHIC

วงเงินประมาณ 107 ล้านบาท 2. สหกรณ์ 32 แห่ง ได้ถอนข้าวออกมาจำหน่ายเอง แต่ขายได้ต่ำกว่าทุนที่รับซื้อ และขอชดเชยส่วนต่างอีกประมาณ 472 ล้านบาท รวมทั้งสองกรณีขอชดเชยกว่า 579 ล้านบาท”

ทางกรม จึงได้เสนอให้ ธ.ก.ส.ชดเชยการขาดทุนเพื่อบรรเทาความเสียหายให้สหกรณ์บางแห่งที่ขาดทุนสูงถึงกว่า 10 ล้านบาท โดยเสนอให้ ธ.ก.ส. เป็นผู้สำรองจ่ายตามมาตรา 28 และให้กรมส่งเสริมสหกรณ์เป็นหน่วยงานหลักในการดำเนินโครงการ

ทั้งนี้ สาเหตุหลักมาจากช่วงต้นฤดูกาล สหกรณ์เข้ารับซื้อข้าวในราคาสูงเพื่อพยุงราคาเกษตรกร แต่เมื่อถึงช่วงจำหน่ายจริง ราคาตลาดกลับปรับลดลงอย่างมาก เช่น ข้าวเปลือกเจ้ามีราคาประกัน 9,000 บาทต่อตัน แต่สหกรณ์รับซื้อ 14,000 บาท และขายได้ 16,400 บาทตามเกณฑ์สูงสุด ขณะที่ข้าวหอมปทุมรับซื้อ 12,500 บาท ราคาประกัน 10,000 บาท แต่เมื่อนำออกขายจริงได้เพียง 7,900 บาทต่อตัน

ส่วนการไถ่ถอนออกมาขายก่อนครบกำหนด (กรณี 2) ทางผู้แทนกรมส่งเสริมสหกรณ์ชี้แจงว่า เกิดจากสหกรณ์ต้องการเงินค่าฝากเก็บจาก ธ.ก.ส. อีก 500 บาทต่อตัน เพื่อนำมาหมุนเวียนในระบบ และบางแห่งไม่มีโรงสีแปรรูปของตนเองจึงจำเป็นต้องเร่งขายออกไป

อย่างไรก็ตาม ผู้แทนสมาคมโรงสีข้าวไทยตั้งข้อสังเกตต่อราคาขายจริงของสหกรณ์ โดยเฉพาะกรณีข้าวหอมปทุมที่ขายได้เพียง 7,900 บาทต่อตัน ซึ่งต่ำกว่าราคาตลาดอย่างมีนัยสำคัญ พร้อมตั้งคำถามถึง

การใช้ราคาอ้างอิงหอมปทุมที่ 15,200 บาทต่อตัน ซึ่งสูงเกินจริงมาเป็นเกณฑ์คำนวณ อีกทั้งมองว่าสหกรณ์เป็นนิติบุคคลที่ดำเนินธุรกิจย่อมมีทั้งกำไรและขาดทุน หากบริหารผิดพลาดแล้วมาขอรัฐชดเชย อาจสร้างบรรทัดฐานที่ไม่เหมาะสม

“เหตุใดสหกรณ์ต้องรับขายข้าว อาจสะท้อนปัญหาคุณภาพ เช่น ปริมาณไม่ตรงคุณภาพเสื่อม หรือแฉงชนิดข้าวไม่ถูกต้อง เพราะหากปล่อยหลุดจำหน่ายจะต้องถูกตรวจสอบตื้อกอย่างเข้มงวด ความไม่โปร่งใสอาจถูกเปิดเผย จึงเลือกไถ่ถอนออกมาขายก่อนแล้วขาดทุนเอง แต่ยังคงมาขอให้รัฐชดเชย ย่อมสร้างความสับสนและบิดเบือนระบบทั้งวงจร” แหล่งข่าวระบุ

ทั้งนี้ การที่ปลัดกระทรวงเกษตรและสหกรณ์สั่งให้ทบทวนตัวเลขและเงื่อนไขทั้งหมดใหม่ มองว่าเป็นแนวทางที่ถูกต้องและจำเป็นเพื่อรักษาวินัยทางการเงิน ความโปร่งใส และเสถียรภาพของระบบค้าข้าวในระยะยาว

ด้านผู้แทน ธ.ก.ส. ชี้แจงว่า โดยปกติโครงการชะลอขายข้าวจะมีงบ 1,700 ล้านบาท เพื่อรองรับกรณีข้าวติดมือจนจบโครงการอยู่แล้วในกรณีที่ 1 แต่กรณีที่ 2 ซึ่งสหกรณ์ไถ่ถอนออกไปขายเอง ไม่อยู่ในหลักเกณฑ์ปกติ และที่น่ากังวลคือ ปริมาณข้าวในกรณีที่ 2 มากกว่ากรณีแรกถึง 2 เท่า แต่กลับมีมูลค่าขาดทุนสูงกว่าถึง 4 เท่า ซึ่งไม่สอดคล้องกับข้อเท็จจริง

บสย.เร่งเครื่อง คำประกันสินเชื่อ ดันSMEเข้าถึงทุน

บริษัทประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) โชว์ผลงานคำประกันสินเชื่อปี 68 กว่า 4 หมื่นล้านบาท ช่วยผู้ประกอบการ SMEs และ Micro SMEs เข้าถึงแหล่งเงินทุนในระบบ พร้อมเดินหน้าโครงการ SMEs Credit Boost และมาตรการคำประกันพิเศษ กระตุ้นสถาบันการเงินปล่อยสินเชื่อ เพิ่มสภาพคล่อง และขับเคลื่อนเศรษฐกิจฐานรากอย่างยั่งยืน

ดร.สิทธิกร ตีระกฤษณ์ กรรมการและผู้จัดการทั่วไป บริษัทประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) เปิดเผยว่า ผลดำเนินงานปี 2568 มียอดคำประกันสินเชื่อรวม 40,682 ล้านบาท จากโครงการตามมาตรการรัฐและโครงการที่ บสย. ดำเนินการเองในสัดส่วนใกล้เคียงกัน ช่วยให้ผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงสินเชื่อกว่า 52,550 ราย ส่วนใหญ่เป็นกลุ่ม Micro SMEs คิดเป็น 86%

สะท้อนบทบาทของ บสย. ในการเป็นกลไกสำคัญช่วย “คนตัวเล็ก” เข้าถึงแหล่งเงินทุนในระบบ ก่อให้เกิดสินเชื่อในระบบสถาบันการเงินกว่า 52,006 ล้านบาท รักษาการจ้างงานเกือบ 5 แสนตำแหน่ง และสร้างมูลค่าทางเศรษฐกิจมากกว่า 1.68 แสนล้านบาท

เมื่อพิจารณาตามประเภทธุรกิจ พบว่าอุตสาหกรรมที่ได้รับการคำประกันสูงสุด 3 อันดับแรก ได้แก่ ภาคบริการ อาหารและเครื่องดื่ม และภาคเกษตรกรรม

รวมสัดส่วนกว่า 51% ของยอดคำประกันทั้งหมด โดยเฉพาะภาคบริการที่เติบโตเด่นจากปีก่อน สะท้อนทิศทางการสร้างเศรษฐกิจไทยที่ขับเคลื่อนด้วยภาคบริการมากขึ้น

ขณะเดียวกัน บสย. ยังขยายขอบเขตความช่วยเหลือไปยังสินเชื่อ Non-Bank กลุ่มนาโนไฟแนนซ์และลิสซิง รวมถึงโครงการ “กระบะพี มีคลังคำ” เพื่อช่วย SMEs รายย่อย เกษตรกร และธุรกิจขนาดเล็กรายเข้าถึงสินเชื่อเข้าซื้อถาวรระยะได้ง่ายขึ้น

อีกหนึ่งผลงานสำคัญคือการนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาใช้ในการคำประกันสินเชื่อ ผ่านความร่วมมือกับผู้ให้บริการ Digital Lending ทำให้เกิดระบบคำประกันสินเชื่อดิจิทัลเต็มรูปแบบ ช่วยให้ผู้ประกอบการรายย่อยและกลุ่มเปราะบางเข้าถึงสินเชื่อได้สะดวกและรวดเร็วมากขึ้น

ขณะเดียวกัน บสย. ยังประสบความสำเร็จในการช่วยเหลือผู้ที่ถูกจ่ายเคลมให้สามารถปรับโครงสร้างหนี้และปลดหนี้ได้อย่างเป็นรูปธรรม โดยตั้งแต่เริ่มมาตรการจนถึงปัจจุบัน สามารถช่วยเหลือลูกหนี้สะสมกว่า 24,000 ราย มูลค่ากว่า 1.6 หมื่นล้านบาท สูงสุดนับตั้งแต่ก่อตั้งองค์กร

ล่าสุด บสย. ยังเดินหน้ามาตรการคำประกันสินเชื่อ “Quick Big Win” วงเงิน 50,000 ล้านบาท ซึ่งได้รับการตอบรับอย่างสูง มียอดอนุมัติแล้วกว่า 10,000 ล้านบาท ภายในเวลาไม่ถึง 2 เดือน ควบคู่กับการรับบทบาทเป็นผู้ดำเนินการ “โครงการกลไกการคำประกันสินเชื่อ “SMEs Credit Boost” ที่เริ่มตั้งแต่เดือนม.ค. 2569

โดยทำหน้าที่เป็นศูนย์กลางเชื่อมโยงข้อมูลระหว่างสถาบันการเงินและผู้ประกอบการ SMEs เพื่อลดความเสี่ยงด้านเครดิต เพิ่มโอกาสการอนุมัติสินเชื่อ และเสริมความเชื่อมั่นให้ระบบการเงินในการสนับสนุน SMEs อย่างยั่งยืน บสย.พร้อมทำหน้าที่เป็นกลไกหลักในการผลักดันเศรษฐกิจฐานราก ท่ามกลางภาวะเศรษฐกิจที่ยังมีความผันผวนต่อเนื่อง ■

สัมภาษณ์พิเศษ



พิชิต มีทรวงศ์

กรรมการผู้จัดการ
SME D Bank



“เป็นภารกิจที่คิดว่าเป็นเรื่องที่น่าสนใจมากๆ ได้มีโอกาสเข้ามาขับเคลื่อนองค์กรที่มีหน้าที่สำคัญในการช่วยเหลือเอสเอ็มอี ได้เข้ามาขับเคลื่อนเป็นหัวขบวนกับองค์กร แต่ว่าเป็นงานที่เป็นช่วงของความท้าทายมากๆ ในการปรับเปลี่ยน เพราะว่าธุรกิจเอสเอ็มอีได้รับผลกระทบมาหลายปีแล้ว แล้วก็ค่อนข้างที่จะมีปัญหาเข้ามากระทบเอสเอ็มอีอยู่เรื่อยๆ”

○ คุณพิชิต เริ่มทำหน้าที่กรรมการผู้จัดการ เมื่อเดือนมิถุนายน 2567 ได้ปีกว่า เกือบ 2 ปีแล้วเป็นอย่างไรบ้าง

เป็นภารกิจที่คิดว่าเป็นเรื่องที่น่าสนใจมากๆ ได้มีโอกาสเข้ามาขับเคลื่อนองค์กรที่มีหน้าที่สำคัญในการช่วยเหลือเอสเอ็มอี ได้เข้ามาขับเคลื่อนเป็นหัวขบวนกับองค์กร แต่ว่าเป็นงานที่เป็นช่วงของความท้าทายมากๆ ในการปรับเปลี่ยน เพราะว่าธุรกิจเอสเอ็มอีได้รับผลกระทบมาหลายปีแล้ว แล้วก็ค่อนข้างที่จะมีปัญหาเข้ามากระทบเอสเอ็มอีอยู่เรื่อยๆ เจอหลายระลอกจากปี 2562-2565 แม้เอสเอ็มอีจะปรับตัวมามากแต่ก็ยังเจอปัญหาในเรื่องของสินค้าเงินรวมทั้งจากประเทศอื่นที่เข้ามาโดยมีต้นทุนถูกมากๆ เข้ามากระทบเอสเอ็มอี แล้วก็มาเจอโควิด จบโควิดก็เจอเรื่องภาษีตอบโต้/ทรมัปปาธิ์ เรื่องผลกระทบจากเศรษฐกิจเรื่องของค่าจ้างแรงงานที่ต้องเป็นไปตามกฎหมาย รวมทั้งยังมีเรื่องภัยพิบัติต่างๆ แผ่นดินไหว น้ำท่วม คือมีผลกระทบเข้ามามากมายในช่วง 4-5 ปีมานี้ ทำให้เอสเอ็มอีไม่ฟื้นตัวเป็นไปตามคาด แม้เราจะใส่ความช่วยเหลืออะไรไปก็ยังไม่เพียงพอ

○ เหมือนเทน้ำลงดินทราย

ประมาณนั้นเลยครับ จริงๆ แล้วผมเชื่อว่าเอสเอ็มอีปรับตัวได้ค่อนข้างเร็ว แต่ปัญหามันมาทีละระลอกๆ จนทำให้แบบ เอ๊ะ ปรับยังงั้นก็ไม่พอ เพราะทุกครั้งที่ปรับมันต้องใช้ทุน เวลาจะเติมทุนเข้าไป ไม่ว่าจะเป็นทุนของตัวเองหรือทุนจากสถาบันการเงินก็เป็นภาระทั้งสิ้น แล้วภาระเหล่านี้มันต้องสอดคล้องกับรายได้ พอสถานการณ์เศรษฐกิจไม่ได้ได้อย่างที่เราประมาณการไว้ ก็จะมีผลกับรายได้ของเอสเอ็มอี...อันนี้คือเรื่องที่เราคิดว่ามันท้าทายมากๆ

SME D Bank เองมีพันธกิจ ก็คือช่วยรายเล็ก รายย่อม ส่วนที่เป็นรายขนาดกลางมาอยู่ที่เราไม่ได้มาก รายย่อมที่มาขอสินเชื่อกับเรารายได้ยังไม่ถึง 100 ล้านบาทเลย แล้วขอสินเชื่อรายละ 5 ล้าน 7 ล้าน 10 ล้าน เฉลี่ยแล้ววงเงินเอสเอ็มอีที่อยู่กับเรารายใหม่ๆ ก็อยู่ประมาณสัก 5-6 ล้านบาทเอง ซึ่งค่อนข้างเป็นรายเล็กมาก อันนี้ก็เป็นภาระสะท้อนให้เห็นสภาพเศรษฐกิจด้วย แล้วก็ความท้าทายของเอสเอ็มอี และความท้าทายของ SME D Bank ที่จะเข้าไปช่วยเหลือเอสเอ็มอีให้ได้ทันทั่วทั้งซึ่งเป็นภาพที่เห็นในช่วงปีที่ผ่านมา

สัมภาษณ์พิเศษ

“เอสเอ็มอีปรับตัวได้ค่อนข้างเร็ว แต่ปัญหามันมาทีละระลอกๆ จนทำให้แบบ เอ๊ะ ปรับยังไ่มันก็ไม่พอ เพราะทุกครั้งที่ปรับมันต้องใช้ทุน เวลาจะเติมทุนเข้าไป ไม่ว่าจะเป็นทุนของตัวเองหรือทุนจากสถาบันการเงินก็เป็นภาระทั้งสิ้น”

○ คุณพิชิต น่าจะมีความเข้าใจลูกค้ามาก เพราะอยู่ที่ SME D Bank มาจนพอสมควร อยู่ตั้งแต่ยังไม่ขึ้นมาเป็นเบอร์ 1

ใช่ครับ เพราะผมเป็นลูกหม้อของที่นี่ วันที่ผมยังไม่มานั่งเบอร์ 1 มันไม่เห็นว่าจะมีปัญหาอื่นๆ เข้ามาเยอะขนาดนี้ ตอนนั้นเข้าใจว่าถ้าโควิดหมดแล้ว คนน่าจะออกมาท่องเที่ยว คนจะมาลงทุนทำอะไรเหมือนเดิม แต่พอโควิดหาย ก็จะเจอปัญหาราคาสินค้าราคาถูกเข้ามาอีก ทั้งซื้อบิ๊งออนไลน์ นันนูนนี่เต็มไปหมด เอสเอ็มอีจริงๆ ปกติก็ผลิตสินค้าที่อาจจะไม่ได้ Economy of Scale เท่าไหร่ มันก็แบกรับไม่ทันกับสินค้าที่ทะลักเข้ามา

○ อยู่ที่นี่มาและได้เห็นวิกฤตมาหลายระลอก ตั้งแต่ต้มยำกุ้งมัย

ผมมาอยู่ที่นี่หลังต้มยำกุ้ง ผมเข้ามาที่นี้ประมาณปี 2545 เข้ามาก็เจอเรื่องวิกฤตซับไพร์ม ปี 2551 แต่ตอนนั้นเป็นวิกฤตที่กระทบกับธุรกิจใหญ่ๆ ไปแข่งขันแล้วก็สู้เงินต่างชาติเข้ามา แต่ในรอบปี 2562 เป็นต้นมา และที่มีโควิดเป็นเรื่องที่กระทบรายเล็กรายน้อย กระทบบุคคล ซึ่งรายใหญ่กลับได้รับผลกระทบน้อย เพราะเขามีมาร์จิ้นพอ แต่เอสเอ็มอีนี่เจ๊งกันเต็มๆ หนักหนาмаก ที่ว่าหลังโควิดจะขยายเรื่องการท่องเที่ยวที่เป็นจุดเด่นก็พอได้ แต่ภาคผลิตพอลดลงก็จะพินยากหน่อย

○ ช่วยเอสเอ็มอีพวกนี้ยังไ

จริงๆ อย่างที่เคยเห็นปัญหาของเอสเอ็มอีบางรายอาจจะมีความเก่งเรื่องการทำธุรกิจ แต่เรื่องการบริหารจัดการเนี่ยเขาจะมีข้อจำกัดทำให้ไม่พร้อมในเรื่องการบริหารจัดการ เรื่องของเทคโนโลยี การบริหารสินค้า บัญชี ตรงนี้เป็นบทบาทของ SME D Bank ที่จะเข้าไปช่วยยกระดับเหมือนไปเติมความรู้ เขาต้องใช้รูปแบบจัดการที่ดีขึ้นสามารถบริหารต้นทุนที่ดีได้ ถ้าทำธุรกิจไม่รู้จักต้นทุนอันนั้นอันตราย เพราะเราจะไม่รู้ว่ามันกำไรเท่าไร พอที่จะไปขยายงานได้ไหม พอเก็บเป็นทุนต่อได้ไหม หรือพอที่จะทำอย่างอื่นเช่นขยายไลน์ผลิตได้หรือไม่ เราถึงความพยายามที่จะไปหากลุ่มเป้าหมายที่จะมาใช้บริการของธนาคาร เราเลยมีแพลตฟอร์มชื่อ DX by SME D Bank ซึ่งเมื่อก่อนเวลาที่เราจะไปช่วยเอสเอ็มอีพัฒนาส่วนใหญ่เรา ออนไลน์ซึ่งจะได้คนไม่มาก อย่างเก่งก็ 70-80 คน ถ้าจะให้ 100 คนก็อาจทำให้การดูแลโฟกัสไม่ได้ไม่เต็มที่ แต่ถ้าเป็น ออนไลน์ ลูกค้าที่พร้อมไม่ว่าเท่าๆ ไหร่ก็เข้ามาเรียนได้แล้วก็เลือกเรียนในสิ่งที่ตัวเองอยากเรียน เราก็ก่อนทำแพลตฟอร์มขึ้นมาเพื่อให้ผู้ประกอบการเอสเอ็มอีเข้ามาใช้บริการ e-learning ทำสุขภาพธุรกิจ ก็เป็นการช่วยคนมากระดับ เรามีการจัดกิจกรรมทางด้านการตลาด เรามีกิจกรรมด้านอีเว้นท์ สิทธิประโยชน์ต่างๆ ที่จะให้เอสเอ็มอีเข้ามาใช้บริการง่ายๆ แต่เอสเอ็มอีเข้ามาสมัครเป็นสมาชิก ลงทะเบียนง่ายๆ ก็สามารถเห็นข้อมูลต่างๆ



○ การตอบรับดีมี

เราเปิดมาราว 2 ปี ปีแรกมีสมาชิกประมาณ 2 หมื่นกว่าๆ มาปีนี้ในปีที่ 2 ได้เพิ่มเป็นราว 4-5 หมื่น แปลว่ามีคนเพิ่มเท่าตัวและแอ็คทีฟด้วย เพราะเราพยายามจัดกิจกรรมกับลูกค้าจำนวนที่เข้ามาที่มันสะท้อนให้เห็นว่ามีประโยชน์ มีการสื่อสาร มีการเล่าสู่กันฟัง หรือช่องทางอื่นๆ ก็สมัครเข้ามา คนที่เข้ามาทดสอบสุขภาพทางธุรกิจ มีเป็นหมื่นราย ซึ่งระดับหมื่นรายนี้สามารถสะท้อนผลงานได้กว้างกว่างานวิจัย เพราะตัวอย่างงานวิจัยส่วนใหญ่สุ่มตัวอย่างแค่หลัก 2,000-3,000 เวลาเราเอาตัวเลขบางเรื่องมาอธิบายเช่นเอสเอ็มอี มีข้อจำกัดอะไร ตัวอย่างหมื่นรายนี้ก็จะสะท้อนข้อเท็จจริงได้ค่อนข้างที่จะแม่นยำกว่า เราก็พยายามที่จะยกระดับข้อมูลเหล่านี้ให้กระจายมากขึ้นและใช้ประโยชน์ได้มากขึ้น ในด้านการพัฒนา

○ ที่พูดก่อนหน้านี้ว่ามี 6 โมดูล

ครบมี 6 โมดูล มีเรื่อง business health check มีเรื่อง e-learning มีโค้ชให้ แล้วก็กิจกรรมด้านการตลาด มี privilege มีช่องทางติดต่อลูกค้าได้ ช่วยให้เอสเอ็มอีได้ครบด้าน เรามีการยกระดับให้ข้อมูลนี้สำหรับไปใช้เป็นเบสให้ลูกค้าออกวิธีการช่วยเหลือและพัฒนาเอสเอ็มอี เป็นดาต้าให้ใช้สำหรับการพัฒนา

○ แพลตฟอร์มมีการเชื่อมโยงกับการขอสินเชื่อได้ไหม

มีครับ แพลตฟอร์มเชื่อมโยงการขอสินเชื่อได้ ผู้ประกอบการสามารถลิงค์เข้าไปหาเจ้าหน้าที่เพื่อ เจ้าหน้าที่ให้บริการรับข้อมูลของลูกค้าที่สนใจ คือจะไม่ใช้แพลตฟอร์มขอสินเชื่อโดยตรง แต่เจ้าหน้าที่จะนำส่งข้อมูลให้อีกฝ่ายหนึ่งของแบงก์เพื่อให้ตามสาขาต่างๆ ดูแล

○ นำดาต้าไปใช้ในการพิจารณาสินเชื่อ

ครับเราก็จะเห็นว่าลูกค้ารายนี้ๆ เข้ามามีกิจกรรมอย่างไร อบรมอะไรบ้าง เพื่อยกระดับในการพัฒนาสินเชื่อ

○ ที่ผ่านมามีการรับตำแหน่งปีครึ่งแล้ว ถือว่าทุกอย่างเป็นไปตามแผนหรือไม่

หลายเรื่องดีกว่าแผน ยกตัวอย่างที่ผมอยากเล่าคือเรื่องของ NPL ที่เราเคยกังวลกัน เพราะว่าพอเจอสถานการณ์แบบนี้ เราก็จะกังวลว่าลูกค้าของเราที่เคยช่วยมาแล้วหลายรอบ เราจำเป็นต้องบอกว่าเป็นเรื่องสำคัญมากที่เราต้องช่วยเอสเอ็มอีให้สามารถยืนต่อไปได้ ให้ผ่านพ้นวิกฤตได้ เพราะว่ามีผลกระทบกับเอสเอ็มอี เพราะถ้าเราช่วยเขาไม่ได้ เขาจะเป็น NPL พอเป็น NPL จะกระทบกับเรื่องเครดิตลูกค้าด้วยนะครับ เครดิตลูกค้า ประวัติการชำระหนี้จะมีผลกระทบไปอีกสองสามอย่าง แต่ถ้าเราช่วยลูกค้าดูแลสภาพธุรกิจของเขาไปได้ แก่ไหนเขาไปได้ก็จะทำให้ประวัติการชำระหนี้ของเขายังเป็นปกติอยู่ แล้ววิธีการแก้หนี้ของ SME D Bank ค่อนข้างที่จะช่วยลูกค้ามากๆ เลย เพราะว่าเราดูจากความสามารถในการชำระหนี้จริงๆ เราไม่ได้บอกว่าจะผ่อนเท่านั้น ต้องผ่อนเท่านั้น เราดูจากเงินที่เขาเหลืออยู่มีความสามารถที่จะจ่ายหนี้เราได้ บางเรื่องเราอาจผ่อนปรนจนที่ว่าจ่ายมานิดเดียวแล้วเอาไปช่วยตัดต้นให้ทั้งจำนวนเลยก็ได้ ซึ่งเมื่อสมัยก่อนส่วนใหญ่เวลาชำระหนี้เราต้องจ่ายดอกเบี้ยก่อนแล้วค่อยตัดต้น แต่เราจะมาดูก่อนว่าลูกค้ารายไหนที่มีความเสี่ยง หรือเรามองว่าลูกค้ารายไหนที่ต้องช่วยผ่อนปรน เพราะมันมีเกณฑ์...ไม่ใช่ว่าช่วยรายไหนก็ได้เลย...ว่าลูกค้าแบบนี้ๆ เราต้องเอาเงินที่เขาให้มาไปตัดต้นก่อน ดอกเบี้ยพักไว้ก่อน การตัดต้นลูกค้าได้ประโยชน์ตรงจะตัดต้นได้เร็ว ถ้าเขาต้องจ่ายแต่ดอกเบี้ยต้นมันก็ไม่ลด เขาก็ต้องอึดทนอยู่นั่นแหละ เราต้องการให้เขาเคลียร์หนี้เงินต้นให้หมดเร็วที่สุด อันนี้เรียกว่าลดต้น หรือบางรายโตขึ้นมากหน่อยเราอาจช่วยลดดอกเบี้ยให้ เคยคิด MLR+1 ก็อาจจะลดลงมา หรือ บางกรณีเราอาจให้จ่ายดอกเบี้ยบางส่วนหรือต้นบางส่วน

สัมภาษณ์พิเศษ

เพราะฉะนั้นแนวทางของเราเนี่ยมันมีลดต้นทุนลดดอกเบี้ย หรือแม้กระทั่งในเรื่องของการขยายระยะเวลา อันนี้คือพวกที่เรามองโดยใช้เครื่องมือมาวิเคราะห์ เป็นสัญญาณเตือนว่า ลูกค้ายกนี้ๆ อาจจะเป็น NPL มั้ย เราก็มาดูว่าความเข้มแข็งเขาอยู่ระดับไหน แล้วเราก็ช่วยไปตามสภาพของลูกค้า วิธีการช่วยแบบนี้จะทำให้เราเข้าไปช่วยลูกค้าได้ทันทั้งที่ ก็เลยทำให้ NPL ของเราร่วง 9 เดือน เราสามารถมี ยอด NPL สุทธิไตรมาส 3/2568 เทียบกับ ไตรมาส 3/2567 ลดลง 31.5% คือ ลดลงจาก 12,000 ล้านกว่าๆ ลงมาเป็น 8,500 ล้านบาท นี่ขนาดว่าเราไม่ได้ลด NPL ด้วยวิธีการขายหนี้ หรือว่าเอาพองไปที่เอเอ็มซีเลยนะ แก่ด้วยฝีมือของ ทีมแก้หนี้ส่วนๆ เพราะว่าเราเคยจะทำโครงการขายหนี้ แต่เนื่องจากว่า สภาพ ความต้องการหนี้มันมีน้อย เพราะว่าในระบบมีหนี้เยอะ AMC เขาก็เลือกไปซื้อ ที่ถูกกว่าเรา อันนี้การลด NPL ของเราจึงเป็นฝีมือล้วนๆ

เราทำแบบนี้มา 2 ปีแล้ว คือ ปี 2567 ปี 2568 ขายหนี้ให้ AMC ไม่ได้ ก่อนหน้านั้นเคยขายได้ซึ่งก็จะช่วยให้เราลด NPL ได้ดี แต่ว่าด้วยข้อจำกัดใน ดีมานด์ซัพพลายของ NPL ในตลาดก็ทำให้แผนของเราไม่เป็นไปตามแผน แต่ ทีมก็พยายามลดซึ่งลดได้ถึง 31% ซึ่งก่อนผมมาเป็นเอ็มดีก็ไม่ได้เคยลดได้มาก ขนาดนี้ ไม่ได้เป็นนัยสำคัญขนาดนี้

อีกอันหนึ่งคือยอดเบิกจ่ายเราเทียบกับปีที่ผ่านมาปี 2568 ก็ต่างกัน ... ปี 2567 มีผลกระทบแต่เทียบความรุนแรงต่อนื่องนั้น ปี 2568 ยังไงก็ต้องหนักกว่าปี 2567 เพราะไม่มีสถานการณ์ใดที่เป็นบวกเพิ่มขึ้นเลย แต่ยอดเบิกจ่ายของเราไตรมาส 3/2567 กับ ไตรมาส 3/2568 เราเพิ่มขึ้น 35.6% ก็ถือว่ามีความพยายามแรงที่จะ เบิกจ่ายให้เอสเอ็มอี ได้มีเงินหมุนเวียน ได้มีสภาพคล่องมากขึ้น

อีกอย่างที่เราถือว่ามีความโดดเด่นมากเลยคือ ทุกครั้งเวลาที่เราบริหารจัดการ เมื่อมี NPL เราต้องมีการสำรอง การสำรองหนี้ NPL นั้นต้องอยู่ในเกณฑ์ที่ เพียงพอและเหมาะสมของกิจการนั้นๆ เพื่อไม่ให้กิจการนั้นๆ มีความสูญเสียต่อ สถานะของกิจการเอง ในช่วงที่เราต้องสำรองไว้โดยมาตรฐานเนื่องจาก SME D Bank ยังไม่เข้ามาตรฐานบัญชี TFRS ที่จริงแบงก์รัฐน่าจะมีแค่ EXIM ที่เข้า มาตรฐานแล้วเพราะลูกค้าเขาค้าขายต่างประเทศ มาตรฐานบัญชีเขาเลยทำไป พร้อมแบงก์เอกชน แต่แบงก์รัฐอื่นๆ จะเข้าปี 2570 เพราะฉะนั้นทุกธนาคาร ก็ต้องเตรียมสำรองไว้ให้เพียงพอที่จะให้เข้าตามเกณฑ์ จริงๆ เราต้องมีสำรองไม่ น้อยกว่า 150-160% ของ NPL ซึ่งแบงก์รัฐใหญ่ๆ เขาน่าจะเพียงพอเพราะ เขามีกำไรตลอด แต่ว่าเรากำไรบางมาก ปี 2567 เราขาดทุน แต่ปี 2568 ผลงานเรา ดีขึ้นพอมีกำไรบ้าง แต่ยังมีบางอยู่ สำรองตัวนี้ไตรมาส 3/2567 มีประมาณ 94% แต่พอไตรมาส 3/2568 เราได้ 139% ซึ่งเพิ่มขึ้น 48%

ที่กล่าวมาทั้ง 3 ตัวข้างต้นนี้เป็นตัวหลักๆ

อีกประการที่อยากบอก คือ เรื่องการพัฒนาผู้ประกอบการ ซึ่งปี 2567 เรามีสมาชิก 2 หมื่นกว่าราย แต่ ไตรมาส 3/2568 เรามีสมาชิกอยู่ 4.2 หมื่นราย ถือว่าเพิ่มขึ้นค่อนข้างมาก เรามีสมาชิกเพิ่มขึ้นเราก็ต้องทำงานพัฒนามากขึ้น ไตรมาส 3/2567 กับ 3/2568 เรามีการพัฒนาศักยภาพเอสเอ็มอีเพิ่มขึ้น 48.9% คือเพิ่มจากหมื่นกว่ารายนิดๆ ตอนนั้นเราเพิ่มได้สัก 1.5 หมื่น กว่าราย



“เป็นการสะท้อนให้เห็นสภาพ เศรษฐกิจด้วย เป็นความท้าทาย ของเอสเอ็มอี และความท้าทาย ของ SME D Bank ที่จะเข้าไปช่วย เหลือเอสเอ็มอีให้ได้ทั่วทั้งก”



0 3-4 ตัวนี้ถือว่าเป็นไฮไลท์ของเรา ทำให้เราทำพันธกิจได้ดีขึ้น

ก็พยายามครับ เราอาจไม่ถึงเป้าหมายในบางตัว แต่ภาพใหญ่ๆ ผมเชื่อว่าในสถานการณ์แบบนี้เราขับเคลื่อนในการช่วยเหลือเติมทุนลูกค้า ในการลด NPL แล้วก็ในเรื่องการสร้างฐานะขององค์กรให้เข้มแข็ง รวมทั้งบริบทในการพัฒนาผู้ประกอบการใน 4 เสาหลัก ผมว่าเราทำได้ดีมาก ก็พยายามให้กำลังใจทีมงานว่าในสถานการณ์เช่นนี้แต่เราสามารถขับเคลื่อนได้แบบนี้ก็ถือว่าเป็น...ฝีมือพอสมควร

0 แบบนี้เอง ถึงได้เห็นคุณพิชิตออกเยี่ยมสาขาต่างๆ ตลอด

ครับก็พยายามให้กำลังใจ อาจจะเหนื่อยนิดหนึ่งแต่ถ้าเราพยายามวิ่งเข้าหาลูกค้าอยู่ตลอดเวลาก็น่าจะทำให้เป้าหมายของเราสำเร็จได้

“ถ้าทำธุรกิจไม่รู้จักต้นทุนอันนี้อันตราย เพราะเราจะไม่รู้ว่ามีกำไรเท่าไรหรือจะไปขยายงานได้ไหม พอเก็บเป็นทุนต่อได้ไหม หรือพอที่จะทำอย่างอื่นเช่นขยายไลน์ผลิตได้หรือไม่”

0 ในช่วง 2 เดือนสุดท้ายของปี 2568 ทำอะไรบ้าง

เรามี 2 เรื่องใหญ่ตามนโยบายรัฐบาล ซึ่งความจริงเราก็ทำกันอยู่แล้ว แต่เพื่อให้สอดคล้องกับนโยบายรัฐบาลมากขึ้นเราก็จะขยายผลมากขึ้น อย่างนโยบายคิกออฟปี เป็นเรื่องที่เป็นภารกิจของเราโดยตรงเลย คือเราต้องคิกออฟอยู่แล้ว แต่คิกออฟบางเรื่องอาจจะมีข้อจำกัด แต่ภาพใหญ่ผมเชื่อว่าขับเคลื่อนได้ ที่สำคัญคือเราอยากให้เอสเอ็มอีเข้าถึงทุนได้เร็วขึ้นไวขึ้น ได้สะดวกมากขึ้น รวมทั้งอยากให้เอสเอ็มอีได้ต้นทุนการเงินที่เหมาะสม เพราะในสถานการณ์แบบนี้ค่าใช้จ่ายๆ สูง ต้นทุนต่างๆ ค่อนข้างสูง ค่าครองชีพสูง วัตถุดิบต่างๆ ก็สูง การที่จะไปยกระดับปรับเปลี่ยนอะไรก็จะมีต้นทุนที่อาจจะทำให้กิจการเขาไม่แข็งแรงมากนัก เราก็จะมีโครงการสินเชื่อที่ผ่อนปรน เราขับเคลื่อนสินเชื่อ 2-3 ตัวที่เป็นเรื่องขององค์กรในช่วง 2 เดือนสุดท้ายปี 2568 มีสินเชื่อปลูกพลังเอสเอ็มอี สำหรับระดับไมโคร สินเชื่อไม่เกิน 1.5 ล้านสำหรับรายกลางๆ เป็นสินเชื่อ Beyond ติดปีก SME วงเงิน 15 ล้าน สองโครงการนี้ใช้สำหรับหมุนเวียนหรือว่าเสริมสภาพคล่อง โดยดอกเบี้ยพิเศษมากคือ คงที่ 3% 3 ปี ในช่วง 3 ปีนี้ผมคิดว่าเอสเอ็มอีน่าจะได้ประโยชน์จากต้นทุนค่าใช้จ่ายที่ 3% ที่เหลือรัฐบาลจ่ายให้ซึ่งโครงการสำคัญที่รัฐบาลช่วยแบ่งเบาภาระให้เอสเอ็มอีเสริมสภาพคล่องและเติมทุนในการทำธุรกิจในช่วงนี้

เรายังมีอีกโครงการที่เป็นการยกระดับเอสเอ็มอี เป็นการทรานส์ฟอร์มในการที่จะปรับเปลี่ยนเครื่องจักรการใช้พลังงานสะอาด การติดตั้งโซลาร์รูฟ อันนี้ชื่อโครงการว่า SME Green Productivity ชื่อก็บอกอยู่แล้วว่า กรีน พลังงานทางเลือก ให้สินเชื่อ 10 ล้านบาท/ราย ที่โดดเด่นมากๆ คือตัวนี้ไม่ต้องใช้หลักประกันที่เป็นที่ดินสิ่งปลูกสร้างก็ได้ เพราะเราทำความร่วมมือกับ บสย. ใช้หนังสือค้ำประกันจาก บสย.มาค้ำประกันได้ทั้งจำนวน เป็นสินเชื่ออัตราดอกเบี้ยต่ำเหมือนกัน คือคงที่ 3% 3 ปี

3 โครงการนี้ เป็นโครงการที่ค่อนข้างมีประโยชน์มากๆ ถ้าเอสเอ็มอีมีข้อจำกัดในบางเรื่อง ไม่สามารถเข้าโครงการนี้ได้ เรายังมีสินเชื่อตัวอื่นๆ อีกเยอะแยะที่จะรองรับเอสเอ็มอีได้ในช่วงเวลานี้จนถึงกลางปี 2569 และผลิตภัณฑ์ของเราก็พร้อมที่จะเพิ่มเข้ามาเรื่อยๆ อันนี้คือด้านเงินทุนที่เราทำตั้งแต่ไตรมาสที่ 4/2568 อย่างเข้มข้น

สัมภาษณ์พิเศษ

อีกอย่างหนึ่งที่เรากำลังทำก็คือเรื่องของ การแก้ปัญหาหนี้ เราก็คงนโยบายสำคัญคือ “3 ลด” ลดอัตราการผ่อนชำระให้เหมาะสม ลดเงินต้น ลดดอกเบี้ยที่ค้างชำระ แล้วแต่ว่าลูกค้าจะเข้ามาติดต่อกับเราว่าต้องการจะปรับเปลี่ยนวิธีการชำระหนี้แบบไหนบ้างเพื่อให้เขาสามารถที่จะต่อ ยอดได้ บางคนอาจจะไม่ต้องการกู้เงินเพิ่มเพียงแค่ลดเงินผ่อนลง เพื่อเอาเงินผ่อนที่มีอยู่ไปหมุนเวียนในกิจการตัวเอง เราจะทำแบบนี้ไปทั่วประเทศ โดยอาจทำโอวาทที่ไปกับกระทรวงยุติธรรมบ้าง ของแบงก์เราทำเองบ้างเพื่อให้บริการเอสเอ็มอีให้ถึงที่เลย

ส่วนอีกกลุ่มหนึ่งก็คือ เรื่องของการพัฒนานี้แหละ ที่เราจะต้องให้ความสำคัญว่า ช่วงที่เราจะเปลี่ยนผ่านหรือการที่จะพร้อมรับการกระตุ้นเศรษฐกิจของรัฐบาลมีอะไรบ้างที่ธนาคารต้องเข้าไปเสริม เพราะว่าในไตรมาส 4/2568 เราจะเห็นนโยบายของรัฐบาลหลายนโยบาย เช่นการกระตุ้นการท่องเที่ยว เรื่องคนละครึ่งพลัส อีกเรื่องก็คือการทรานส์ฟอมเมชันเพื่อให้เอสเอ็มอีเข้มแข็ง แข็งแรง เสริมศักยภาพในการใช้ดิจิทัล ใช้เทคโนโลยีมาบริหารจัดการ อันนี้เป็นงานพัฒนาที่เราทำร่วมกับ สสว ร่วมกับ ดีป้า ร่วมกับหน่วยงานของกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เพื่อพาลูกค้ากลุ่มนี้มาสู่การช่วยเหลือของธนาคารได้

○ จริงๆ แล้วที่ผ่านมา SME D Bank เองก็ต้องปรับตัวเยอะ เพราะว่ามีการเปลี่ยนรัฐบาลบ่อย อย่างช่วง 2 ปีมา นโยบายรัฐก็มีเข้ามาใหม่เปลี่ยนไปตามรัฐบาล ทำให้แบงก์ก็ต้องปรับตัว

ไม่มีปัญหาเรื่องการปรับตัวครับ เพราะจริงๆ แล้วตัวพันธกิจหลักของเราเองชัดเจนอยู่แล้ว คือการเข้าช่วยเหลือเอสเอ็มอี และนโยบายของรัฐบาล หรือ รว.แต่ละท่านเข้ามาไม่ได้มีนโยบายที่ขัดแย้งอะไรเลย มีแต่นโยบายที่จะเข้ามาเสริม/สนับสนุนให้เอสเอ็มอีเข้าถึงทุนได้เร็วขึ้น กว้างขวางมากขึ้น ซึ่งมันเป็นงานที่เราทำอยู่แล้ว เพียงแต่ทำให้มีความโดดเด่น เราก็รับนโยบายมาขับเคลื่อนให้ชัดเจนมากขึ้น บางเรื่องเราก็ทำอยู่แล้วแต่อาจไม่ได้เข้มข้น พอมีนโยบายก็ทำให้เข้มข้นขยายผลให้ภาพมันชัดมากขึ้น แล้วหลายๆ นโยบายสำคัญๆ ทั้งของรัฐบาลเอง ทั้งของทางกระทรวงการคลัง กระทรวงอุตสาหกรรม เพราะเรามี 2 กระทรวงนี้กำกับ แต่ทั้ง 2 กระทรวงก็เป้าหมายเดียวกันคือ การทำให้เอสเอ็มอีเข้าถึงแหล่งทุน ที่เราเห็นนโยบายคิวบิกวิน-กระตุ้นสินเชื่อ ผลกระทบ ส่วนนโยบายของ กระทรวงอุตสาหกรรมก็คือ ฝ่า พัน ต้น ดิ่ง เอสเอ็มอี เราก็ตอบใจทันทีว่า SME ก็ช่วยในเรื่องของการฝ่า...ฝ่าก็คือพาเอสเอ็มอีฝ่าไปให้รอด ก็เนี่ยครับ เราใช้นโยบาย 3 ลด นี้แหละ ลดเงินต้น ลดดอกเบี้ย แล้วก็เติมทุน แล้วก็ช่วยทั้งต้น ทั้งดิ่ง ช่วยในการพัฒนา เราก็มีปรับปรุงมาทำบ้าง เรามีการเปิดศูนย์ด้วยนะ อย่างที่พูดว่าความจริงเดิมเราทำอยู่ แต่เมื่อ รว.มาให้นโยบายเราก็รับมาทำให้ภาพชัดขึ้นในไตรมาส 4/2568 จึงมีศูนย์เพื่อจะทำงานให้เร็วขึ้น ให้โฟกัสมากขึ้น ตั้งเป็นศูนย์ชื่อ “ศูนย์ฝ่าฟัน ต้น เอสเอ็มอี” ซึ่งตั้งที่สำนักงานใหญ่ของเรา แล้วก็จะเปิดเป็นจุดบริการที่สาขา 96 สาขาทั่วประเทศ ทำ 3 เรื่องใหญ่ๆ คือ เติมทุน เติมความรู้ และแก้หนี้ยั่งยืน ก็ไปสอดคล้องกับนโยบายของท่าน รว.พอดี



○ NPL ที่ว่าทำได้ดี เป็นฝีมือล้วนๆ แต่อย่างไรก็ตาม ก็ยังมีอีกส่วนที่มีปัญหาแก้ไม่ได้กลุ่มนี้เราจะช่วยอย่างไร แก้อย่างไร

คือเราก็พยายามติดต่อลูกค้า ถ้าลูกค้ารายใดที่ประสงค์จะเข้ามาแก้ไข ทางธนาคารก็พร้อมที่จะแนะนำ หรือพร้อมที่จะหาวิธีการที่จะทำให้การแก้ไขหนี้ของเอสเอ็มอีให้เบาลง หรือมีวิธีการปลดหนี้ได้อย่างไรบ้างเราจะแนะนำ หรือส่วนที่ว่าจะทำได้หรือไม่ได้ เรามีทีมที่ปรึกษาอยู่แล้ว เรามีทีมที่เกี่ยวข้องกับการแก้ไขหนี้ ซึ่งถ้าเราแก้ไขหนี้ที่ละเปาะ ลูกค้าตั้งใจแก้ไขหนี้เราพร้อมจริงๆ เราอยาก



โชว์ตัวเลขหนึ่งที่เราเคยช่วยเหลือเอ็มอี ในเรื่องการแก้ไขหนี้ ในโครงการคุณผู้
เราช่วย...ถ้าคุณผู้เราก็คือ ถ้าคุณไม่ผู้เราไม่รู้จะไปช่วยท่านได้อย่างไร
โครงการนั้นเราช่วยเหลือเอ็มอีที่เข้าโครงการ เงินต้น 8,000 ล้านบาท
ลูกค้ากลุ่มนี้เราจะให้จ่ายตามนโยบายของรัฐบาลกับแบงก์ชาติ คือปีแรก
จ่าย 50% ของงวดเดิม สมมติเดิมเคยจ่าย 5,000 ถ้าเข้าโครงการจ่าย
แค่ 2,500 เมื่อก่อน 5,000 ต้องตัดต้น ตัดดอก ตัดค่าธรรมเนียม ตาม
หลักการ แต่เข้าโครงการ 2,500 ที่เราช่วย ตัดต้น 100% เลย ส่วนค่าใช้จ่าย
พักไว้ ถ้าแก้ไขได้ใน 3 ปี ดอกเบี้ยที่ตั้งพักไว้รัฐบาลยกให้ฟรีๆ ไม่ต้อง
จ่ายเลย ก็จ่ายเฉพาะดอกเบี้ยที่ก่อนหน้าที่จะเข้าโครงการ ซึ่งแน่นอนว่า
เป็นประโยชน์กับเอสเอ็มอีมากๆ หลักการของเราเหมือนกัน ถ้าเราจะช่วย
เอสเอ็มอีที่ไม่พ้นแต่อยากพ้น คืออยากให้เราช่วยก็เข้ามาหาคุยกับเรา เรา
พยายามส่งจดหมายไปหาลูกค้าตลอดเวลา มาเลยครับ เชิญเลย เรา
เปิดรับ พร้อมแก้ไข

“เรามีแพลตฟอร์มชื่อ DX by SME D Bank เพื่อให้ผู้ประกอบการเอสเอ็มอีเข้ามาใช้บริการ e-learning เป็นการช่วยพัฒนาระดับ”

O มั่นติดปัญหาอะไร ถ้าไม่เข้ามา หรือ ไม่มาเข้าโครงการ

ส่วนใหญ่ลูกค้าที่เป็น NPL แล้วไม่มาแก้ไขที่หนักที่สุดคือ หยุตกิจการ คือไม่มีรายได้ ไม่มีอะไร
ที่จะมาคุย เขาก็เลยไม่มา ส่วนที่เข้ามาคุยเขาจะมา 2 ทาง ทางหนึ่งคืออาจจะขายหลักประกัน
อีกทางหนึ่งคือทำอยู่ แต่ว่ามันไม่พอจ่ายแบบที่คุยกันไว้ ยิ่งทำยิ่งลดลงก็ต้องมาคุยกันเรื่อยๆ
แบบนี้ถ้าเข้ามาแก้ได้ แต่ที่ไม่เข้ามาเลยอันนั้นบอกตรงๆ ว่าเราก็ไม่รู้จะติดต่ออย่างไร ถ้าติดต่อ
ตามทะเบียนบ้านเบอร์โทรที่ให้ไว้ก็เปลี่ยน หรือลูกค้าที่ไม่ได้เข้มขันสุดๆ เราไม่ได้เข้าไป
ดำเนินคดีกับลูกค้า อยากชวนให้เข้ามาที่เรา ผมพร้อมที่จะหากระบวนการที่จะช่วยแก้ไขให้ได้
หรืออีกส่วนหนึ่งคือลูกค้าที่เป็นปกติอยู่แต่คิดว่าการผ่อนชำระของเขามันเยอะอยู่เขาก็ปรับไม่ได้
แต่ก็มีบางประเด็นที่ลูกค้าห่วงว่าติดเครดิตบูโรหรือปล่าว คือจริงๆ แบงก์ไม่ได้กำหนดหนี้สินนะ
มันเป็นการกำหนดหนี้เพื่อให้เห็นประวัติของลูกค้าหนึ่งเฉยๆ มันเป็นเรื่องของข้อมูลเครดิตเอง
แบงก์เป็นคนรายงาน ดังนั้นบางคนเคยเล่าว่าไม่ได้เป็น NPL มีหนี้ปรับหนี้ก่อนปรับอัตรา
ผ่อนลดลงนั้นโน่นนี่แล้วเขาจะไม่สามารถไปขอกู้กับที่อื่นได้ ผมเชื่อว่าไม่ได้เป็นแบบนี้ทุกแบงก์
อาจจะบางหน่วยงานที่เขาอยากได้ลูกค้าครึ้มๆ แต่ถ้าท่านมีประวัติแบบนี้ไปขอสินเชื่อ
ที่ไหนไม่ได้ มาที่ SME D Bank ได้นะ เราไม่ได้ติดขัดเรื่องการชำระหนี้แบบนี้เลย เพราะมัน
เป็นเรื่องความสามารถในการชำระหนี้ในขณะนั้นๆ เวลาที่เราจะให้สินเชื่อใหม่เราก็ไม่ได้ดูแค่
ข้อมูลนั้นนะ ข้อมูลนั้นมันแค่ประวัติ มันเป็นส่วนหนึ่งขององค์ประกอบเท่านั้นเอง แต่จริงๆ แล้ว
มันคือรายได้ของลูกค้าที่พอจะจ่ายหนี้ได้ไหมรวมทั้งหนี้เก่า ถ้าเขาไม่ปรับแบบนี้ แล้วหนี้ใหม่
ก็เกิด หนี้ใหม่ก็ยังค้างเยอะ ยิ่งไงเขาก็กู้ไม่ได้ นี่คือสิ่งที่อยากจะสื่อสารว่าผู้ประกอบการ
จริงๆ แล้ว มันเป็นเรื่องประวัติการชำระหนี้เฉยๆ ไม่ได้ไม่ให้กู้หรืออะไรต่างๆ แล้วก็ไม่ได้นั้น
ข้อจำกัดในการที่จะไม่อนุมัติสินเชื่อด้วย สำหรับการปรับโครงสร้างหนี้แบบเชิงป้องกัน อันนี้
เป็นประโยชน์กับตัวลูกค้าเอสเอ็มอีมากกว่า



สัมภาษณ์พิเศษ

O มีที่ว่างให้ล้างเครดิตบูโรไปเลย

อันนั้นเป็นโครงการของรัฐบาลสมัยที่แล้ว คือสำหรับรายย่อยๆ ครับ พวกบัตรเครดิต สินเชื่อบุคคลอะไรต่างๆ อันนั้นน่าจะเป็นเฉพาะบางแบงก์ เขาอาจจะมียุทธศาสตร์แล้วเขามีโครงการแบบนี้กับรัฐบาล รัฐบาลก็ชดเชยให้อาคารที่เหลือ 10 บาท 20 บาท เขาก็เฉลี่ยเหลือ 5,000 เหลือ 10,000 เขาก็เฉลี่ยรีดดอกออกไป อันนั้นก็ช่วยได้แล้วส่วนหนึ่ง คราวนี้อันใหม่ผมไม่แน่ใจ เพราะบางทีมันเป็นนโยบายรัฐ ถ้าเป็นธนาคารทำแล้วล้างหนี้เองน่าจะไม่มี แต่ถ้าเป็นรัฐบาลช่วยเป็นบางเวลา

O มองกันว่า ถ้าจะช่วยจริงๆ มันต้องช่วยเติมเงินให้เขารอดก่อน ต่อลมหายใจให้เขาก่อน ค่อยมาพูดเรื่องจ่ายหนี้คืน ไม่อย่างนั้น เขาก็ไม่มีกำลังมาจ่าย

คือเรื่องเดียวกันมีคนอธิบายความเป็น 2 แบบ เลยทำให้ผู้ฟังกับคนที่มีส่วนเกี่ยวข้องยังเข้าใจไม่ครบ ถ้าจะดู ข้อมูลเครดิต ถ้าเป็น NPL อันนี้ชัดว่ายังไม่เข้าก็ไม่ได้ให้ แต่ถ้าเป็นแบบพันหลอ คือจ่ายบ้าง ไม่จ่ายบ้าง จ่ายช้าบ้าง บางแบงก์เขาก็ยอมรับได้นะ แต่หัวใจของการให้สินเชื่อ คือ ณ วันที่ขอสินเชื่อ ถ้าลูกค้าสามารถบอกและพิสูจน์ได้ว่า เขามีรายได้ที่จะจ่ายหนี้เดิมที่ผ่อนอยู่บวกกับหนี้ใหม่ที่จะเพิ่มขึ้นได้ แบบนี้ใครก็ปล่อยสินเชื่อ แต่ประเด็นมันอยู่ที่ว่าของเก่าที่จ่ายไม่ได้แล้วจะไปเติมของใหม่มันก็จะไปปล่อย ที่นี้คนที่ไปปล่อยเลือกซื้ออันแรกไม่ซื้ออันหลัง ซึ่งข้อมูลก็อาจจะไม่สมบูรณ์ ถ้าสมบูรณ์ต้องบอกว่าที่คุณกู้ไม่ได้เพราะหนี้คุณเยอะคุณจ่ายภาระใหม่ไม่ได้ด้วย อันเก่าก็กระเทือนกระแทก ถ้าบอกว่าอันเก่ากระเทือนกระแทกนิดหน่อยแต่ผมก็พยายามจ่าย จันไหนมาดู ถ้าดูว่าเออไอเขาให้สินเชื่อ เคยมีปัญหาค่อนหนี้มาพันหลอตลอด แบงก์เขาก็กลัวให้ไปใหม่ก็จะพันหลออีก คนที่ตรวจสอบทานก็จะบอกว่าคุณพิจารณาสินเชื่อระยะหวังไหม ไปส่งเสริมให้เกิดหนี้หรือเปล่า มันกลายเป็นคนที่มีความเชื่อที่ระยะหวังว่าเวลาเราปล่อยมีข้อมูลเชิงประจักษ์รองรับก็กลัวจะตัดสินใจปล่อยกู้ อยู่ในนโยบายของแต่ละแบงก์ อย่างของเราเราพยายามที่จะหาเหตุผลมาช่วยสนับสนุนลูกค้ามากกว่าที่จะเจอแล้วเขียนทิ้ง เราหาเหตุผลที่จะช่วยมากกว่าเหตุผลที่จะปฏิเสธ ยกเว้นมันสุดจริงๆ ก็ดูเป็นกรณีๆ ไป



“บอกพนักงานว่าอาจจะเหนื่อยนิดหนึ่งแต่ถ้าเราพยายามวิ่งเข้าหาลูกค้าอยู่ตลอดเวลา ก็จะทำให้เป้าหมายของเราสำเร็จได้”

O จบปี 2568 ถึงปีผลการดำเนินงานเราจะออกมาดี ?

ผมคิดว่าด้วยยอดขายเติมเงินเติมทุน เบิกจ่ายเท่าที่ผมดูภายใต้สมมติฐานว่าดำเนินการได้ตามแผน เราจะบรรลุเป้าหมายเบิกจ่าย 75,000 ล้านบาท ซึ่งเป็นยอดที่เป็นปีแรกในรอบหลายๆ ปี ที่เราทำได้ตามเป้า ที่ผ่านมารายยังไม่เคยทำได้ถึงเลขนี้คือกำหนดไว้ในแผนแต่ทำได้ไม่ถึงเพราะว่าเจออุปสรรค แต่ปี 2568 ของเรา 2 เดือนสุดท้ายเป็นเรื่องที่ทำหายมากๆ ที่เราพยายามให้เต็มที่ ทีมงานก็ทำเต็มที่ ส่วน NPL เราดีกว่าเป้าแน่นอน เป้าเราตั้งไว้ 9,200 ล้านบาท ณ เดือนตุลาคมอยู่ที่ 8,300 ล้าน ก็เป็นผลงานที่เราชื่นใจ ที่เราดูแลได้ ส่วน NCR ดีขึ้นแน่นอน เพราะว่าเราใช้นโยบายเข้มข้นตามนโยบายของบอร์ดที่ให้อำนาจ เรามีสำรองส่วนเกินทุกเดือนเพิ่มจากสำรองตามกฎหมาย อันนี้เราได้เกินกว่าเป้าแน่นอน 3 ตัวนี้เป็นกุญแจสำคัญของเรา ส่วนเรื่องการพัฒนาผู้ประกอบการนี้เข้าเป้าแน่นอน รวมเป็น 4 เสาหลักที่จะช่วยให้งานของเราบรรลุเป้าหมาย



○ NPL คิดเป็นเปอร์เซ็นต์ เท่าไหร่

ณ ไตรมาส 3/2568 ราว 8% นิดๆ NPL เป้า 9% กว่า ซึ่งดีกว่าเป้า แต่ NPL เรามี 2 ตัวใจ คือ NPL ก่อนปี 2558 กับหลังปี 2558 ทำไมเราถึงแยก ก็เพราะว่าสมัยก่อนถ้าจำได้ NPL เก่าสมัยเป็นแบงก์ก็ยึดทรัพย์มา ตอนนั้นยังขายไม่ได้เลย แก่นนี้ตั้งแต่ปี 2545 ตอนนั้นยังขายหนี้ไม่หมดเลย อันนี้เรามีอยู่ประมาณสัก 5% กว่าๆ แล้วก็หนี้ใหม่หลังปี 2558 ซึ่งเป็นหนี้วงเงินต่ำกว่า 15 ล้าน เรามีอยู่ 3% กว่าๆ บวกกัน 8% นิดๆ คือยังงี้ๆ ก็ต่ำกว่า 9% ซึ่งแปลว่าดีกว่าปลายปี 2567 ที่ 9.4% ถ้าทั้งปี ได้ไม่เกิน 8.7% จะถือว่าดูดีมาก ในสถานการณ์แบบนี้ที่ขายหนี้ก็ไม่ได้ ต้องแก้หนี้ตัวเองอย่างเดียว แล้วก็ระดับปะคองไม่ให้หนี้หล่นชั้นก็เป็นเรื่องที่ค่อนข้างท้าทาย คือมีบางคน บอกว่า เอ้ย NPL คุณเยอะนะ 8% กว่าเลย แต่บอกแล้ว มี 2 ส่วน ถ้าส่วนหลังก็แค่ 3% กว่าๆ เทียบกับแบงก์ใหญ่ๆ ได้ ที่เขาทำเอสเอ็มอีล้วนๆ เขาก็ประมาณ 7% แต่ผมจะไม่เทียบกับแบงก์ที่เขาสามารถเอาหนี้ออกได้ไว อันนั้นเราวัดกันไม่ได้ เพราะของผมกว่าจะเอาหนี้ออกไปได้ด้วยวิธีขายหนี้ ผมต้องให้ลูกค้ากระบวนการ ของที่อื่นพอ 90 วันเขาแฮงค์ได้ เอกชนเขาสบาย ไม่มีปัญหา ผลคือทั้งปี 2568 NPL ลงมาเหลือเพียง 7.9 % ต่ำสุดนับจากมีแบงก์นี้มา

○ สินเชื่อเพิ่มขึ้น

สินเชื่อเพิ่มขึ้นอาจจะยากอยู่เหมือนกัน ด้วยยอดเบิกจ่ายจะเพิ่มขึ้น แต่ว่ายอดใช้หนี้เร็วก็เยอะขึ้น ตัว 75,000 ล้าน คือตัวที่เราจ่ายออก ลูกค้ายกก็ดีดหนี้ คือเขาไม่บิดพลิ้วเลย เพราะว่าเขาไม่ยอมมีการะ พุดง่าย ๆ เรารับชำระเดือนหนึ่ง 4-5 พันล้านต่อเดือน เบิกจ่ายเราต้องมีมากกว่า เอาที่แสนดีถึงมันถึงจะเพิ่ม

“ที่ถ้ามาหลายเรื่องดีกว่าแพน ยกตัวอย่างที่พมอยากเล่าคือเรื่องของ NPL ที่เราช่วยลูกค้าได้กันท่วงทีทำให้เพียง 9 เดือน NPL ลดลง 31.5% คือลดลงจาก 12,000 ล้านบาท ลงมาเป็น 8,500 ล้านบาท นี่ขนาดว่าเราไม่ได้ลด NPL ด้วยวิธีการขายหนี้ หรือว่าเอาพองไปที่เอเอ็มซีเลยนะ”

○ ปี 2569 วางแผนงานอย่างไร

เราก็จะขับเคลื่อนต่อเนื่อง เราจะทำงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพราะว่าเราอยากจะทำให้การเข้าถึงแหล่งทุนให้มีประสิทธิภาพ และเราอยากพยายามทำให้องค์กรเราให้เป็นดิจิทัลเพิ่มขึ้น อันนี้มันจะทำให้เราแก้ปัญหาเรื่องค่าใช้จ่ายของธนาคารได้ดียิ่งขึ้น อันนี้เป็นหัวใจที่เราจะดำเนินการ

อีกเรื่องคือการมุ่งไปสู่เรื่องของ ESG มากขึ้น เราต้องวางแผนเรื่องของการออกผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องในเรื่องของการส่งเสริมหรือการพัฒนาเรื่องกรีน เรื่องคาร์บอนฟุตพริ้นท์ เรื่องเน็ทซีโร ซึ่งเหล่านี้ไม่ใช่ทำเฉพาะปี 2569 แต่มันเป็นจุดเริ่มต้นที่จะทำไปสู่อีก 2570-2571 ไปเรื่อยๆ ซึ่งเราจะต้องเตรียมการโครงสร้างสภาพแวดล้อมให้พร้อม ขณะที่เอสเอ็มอีก็ต้องเข้าใจด้วยว่าถ้าทำเรื่องกรีน เขาจะได้แอนด์แคปเพิ่มขึ้น

สัมภาษณ์พิเศษ

O เราจะปรับเทคโนโลยี เอไอ แต่พนักงานสาขาของเราจะกระเทือนมั้ย ลดคนมั้ย

คนของเรามีประสิทธิภาพ เราไม่ได้มีแผนที่จะลดคน แต่การที่จะยกระดับพนักงานของเราให้รู้เท่าทันเทคโนโลยี อันนี้คือเรื่องใหญ่ และเรื่องที่เราต้องปรับมุมมองการทำงานให้สอดคล้องกับบริบทที่กำลังจะเปลี่ยน เราก็มองไว้ว่าปี 2569 นี้เราจะต้องยกระดับความรู้ความเข้าใจของพนักงานมากขึ้น ในเรื่องของกรีน ในเรื่องของคาร์บอนเครดิตต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง

เรื่องลดคน เราไม่ลดหรอกครับ แต่นี้ก็มีจำกัดอยู่แล้ว เพียงแค่ว่าทำอะไรให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น มีความรู้ความเข้าใจลูกค้ามากขึ้น แล้วก็ทันสมัยมากขึ้น



SME Development Bank

“ในสถานการณ์แบบนี้เราขับเคลื่อนในการช่วยเหลือเติมทุนลูกค้า ในการลด NPL แล้วก็ในเรื่องการสร้างฐานะขององค์กรให้เข้มแข็ง รวมทั้งบริบทในการพัฒนาผู้ประกอบการใน 4 สาขาหลัก พบว่าเราทำได้ดีมาก เราสามารถขับเคลื่อนได้แบบนี้ก็ถือว่า...พื้มีพอสมควร”

O แบงก์เราทำหน้าที่ดูแลเติมทุนให้ลูกค้าแล้ว ในส่วนของแบงก์เอง สถานะเป็นอย่างไรบ้าง ต้องเติมทุนเหมือนกันมั้ย

ของเราก็มีแผนอยู่ครับ ก็เนื่องจากว่ามันมีอยู่ 2 เรื่องที่เราต้องดูคือ เรื่องของกาเข้า TFRS มันมีผลกระทบมัย แต่ที่เราดูอยู่ว่ากระทบก็คงไม่มาก ถ้าเรามีการวางแผนในเรื่องการสำรองไว้ ซึ่งตอนนี้เรามี 140 แต่ว่าก็ยังไม่เพียงพอในระดับที่เราต้องยกขึ้นไป เพราะว่าลูกหนี้ของเราอยู่ในลักษณะที่ค่อนข้างเปราะบาง ดังนั้นพอถึงปี 2569 ที่พอเข้ามาตราฐานจริงๆ มันจะไหลขนาดไหนหรือไม่ อันนี้เราต้องเตรียมคาดการณ์ไว้ กับอีกเรื่องหนึ่งคือ เรามองว่าธุรกรรมที่เรามีอยู่ทุกวันนี้ถ้าเราขยายสินเชื่อภายในวงเงินแค่ไม่เกิน 15 ล้าน หรือ 50 ล้านต่อราย มันอาจจะไม่เพียงพอกับเอสเอ็มอี เราอาจจะต้องขยายวงเงินสินเชื่อที่วงโตขึ้น เพราะฉะนั้นเมื่อขยายโตขึ้นทุนที่จะเติมที่มีอยู่อาจจะหมุนไม่พอ ดังนั้นเพื่ออนาคตเราก็เตรียมไว้โดยหาหรือกับทางกระทรวงการคลังว่า เรามีแผนที่จะขยายธุรกิจเพิ่มขึ้น เราก็อาจจะขอการเพิ่มทุน แต่ว่ายังไม่เรียบร้อยนะครับ ก็ต้องทำตามขั้นตอน ต้องคุยกันเป็นระยะๆ และตามสถานะที่เกี่ยวข้อง แต่เราก็มีแผนเรื่องพวกนี้อยู่ ถ้าเราจะต้องขยายธุรกิจเราก็ต้องมีเงินเพียงพอ เราก็คุยกับกระทรวงการคลังเป็นระยะๆ แต่ไม่ใช่แผนฉุกเฉิน



Development

ส่วนสภาพคล่องปกติเรามีเหลือเฟืออยู่ตอนนี้กับเงินที่เรามีพร้อมที่จะปล่อยสินเชื่อ เพียงพอ ไม่ต้องไปใช้วิธีการที่ไม่ปกติ เงินที่มีอยู่ก็เพียงพอ ทุกวันนี้ก็เห็นอยู่ว่าหลายๆ แบงก์ เขาไม่ค่อยได้ปล่อย คือจริงๆ มันไม่อยู่ที่ปล่อยหรือไม่ปล่อย มันอยู่ที่ลูกค้าก็ไม่ได้ด้วย คนไม่อยากจะกู้คือคนที่แบงก์อยากจะให้กู้ แต่คนที่อยากจะกู้ก็มีข้อจำกัดแบงก์ก็ระวัง เรื่อง NPL เพราะถ้าเป็น NPL เขาต้องทำงานมากขึ้น ต้นทุนสูงขึ้น เขาก็ไม่คุ้ม ต้องดูประวัติก็เลยเป็นปัญหาของเอสเอ็มอีที่เข้าถึงแหล่งทุนยาก...พัวพันกันอยู่อย่างนี้

ดังนั้นผมมองว่าตัวแบงก์เองโดยบทบาทหน้าที่มันได้อยู่ในระดับหนึ่ง แต่เรื่องการให้บริการที่ครอบคลุมมันต้องใช้เงินลงทุน พอแบงก์มีข้อจำกัดเรื่องการขยายอะไรต่างๆ ก็จะมีเรื่องความทันสมัยไปแข่งขันกับแบงก์เอกชนยากหน่อย เราเลยต้องมีผลิตภัณฑ์ ที่มันเฉพาะเจาะจง เราไม่ได้มีรายได้อื่น ผมเชื่อว่าเราจะเป็นแบงก์เดียวด้วยซ้ำไป ที่เรามีรายได้หลักคือ รายได้ดอกเบี้ย ในขณะที่แบงก์อื่นเขาเปลี่ยนไปเป็นรายได้จาก ค่าธรรมเนียมหมดแล้ว เขาจะไม่เน้นการปล่อย ดังนั้นเขาก็ไม่เดือดร้อนหรอก แต่ เรื่องการให้บริการเก็บค่าธรรมเนียมการอำนวยความสะดวกให้ลูกค้าเขามีพร้อม ดังนั้น เขาจะคิดเท่าไรก็พอได้ แต่ของเรามันไม่มี แบงก์เราเนียค่าธรรมเนียมไม่ถึง 10% ถ้าเราปล่อยสินเชื่อไม่ได้เราก็ไม่มีรายได้เลย นี่คือหัวใจที่เราต้องรู้ตัวเองว่าเมนหลัก เส้นเลือดหลักเรามีเส้นเดียว ไม่ได้มีสองเส้นสามเส้นเหมือนคนอื่นเขา ดังนั้นการบริหาร ความเสี่ยงของเราก็จะมีข้อจำกัดมาก

○ ต้องเก่งจริงๆ

ครับก็ต้องฝ่าฟัน ทำตามนโยบายและเราก็ต้องทำเอาตัวเองให้รอดเหมือนกัน สินเชื่อปล่อยง่ายคือสินเชื่อบุคคล ปล่อยไม่ยาก ปล่อยไวด้วย แต่เวลาเสียก็เสียไว เหมือนกัน แต่สินเชื่อที่ปล่อยยากมากคือ สินเชื่อเอสเอ็มอีนี้แหละ เพราะเวลาพิสูจน์ รายได้ การลงบันทึกบางทีเขาก็ไม่ให้เราเห็นรายการเคลื่อนไหว พูดยาววิชาการก็โอเค การพิสูจน์รายได้เป็นเรื่องยาก การดูแลเอสเอ็มอีเป็นเรื่องยากแต่ก็พอได้ดูจากข้อมูล เครดิต ดูพฤติกรรมความระมัดระวัง ถ้าลูกค้ามีวินัยเราก็พร้อมปล่อยสินเชื่อ

“การเปลี่ยนรัฐบาลไม่มีปัญหาเรื่องการปรับตัวครับ เพราะจริงๆ แล้วตัวพันธมิตรหลัก ของเราเองชัดเจนอยู่แล้ว คือการเข้าช่วยเหลือเอสเอ็มอี และนโยบายของรัฐบาล หรือ รบว.แต่ละท่านเข้ามาก็ไม่ได้มีนโยบายที่ขัดแย้งอะไรเลย”

○ ลูกค้าเอสเอ็มอีที่ล้มหายตายจากไปเลยจริงๆ เยอะมั๊ย

ไม่เยอะ เรามีการสำรวจทุกเดือนจากที่เขาไป จดล้างเลิก คือลูกค้าของที่อื่นเราไม่รู้นะแต่ที่เป็นลูกค้าของเรา ไม่เยอะที่ล้มหายตายจากไปเลิกกิจการไป ส่วนหนึ่งที่บอกว่าการเลิกย่อนั้นนะเกิดใหม่ก็เยอะนะ เขาก็ปิดบัญชีเขา มาเปิดบัญชีใหม่ก็มี อาจจะเป็นคนทำธุรกิจใหม่อ้างอิงประสบการณ์เดิม



เก็ง'แบงก์'จัดหนักปันผล จับตาKTBจ่ายสูงกว่าคาด

#ปันผล #ทับทิม - จับตา "กลุ่มแบงก์" หอยยประกาศจ่ายเงินปันผลงวดครึ่งปีหลัง 2568 สัปดาห์นี้ คาด เชื่อถือได้สูง 4-6% มีหุ้น KTB จ่ายปันผลสูงกว่าที่คาดไว้ ที่ 1.28 บาทต่อหุ้น คิดเป็น Yield 4.2% มองปันกำไรปรับตัวลง เน้นเลือกลงทุนเป็นรายตัว ชู KTB เด่น มีหุ้นปันผลพิเศษ-ซื้อหุ้นคืน เคารราคาเหมาะสมนี้ → → → **อ่านหน้า 2**



➔ เก็ง'แบงก์' (ต่อจากหน้า 1)

32 บาทต่อหุ้น

กลุ่มธนาคารพาณิชย์ (แบงก์) คาดจะเริ่มทยอยประกาศปันผลสัปดาห์นี้ 16-20 ก.พ.69 เป็นต้นไป ที่มีหุ้นประกาศปันผลสูงกว่าประมาณการคือ KTB จากฐานะการเงินแข็งแกร่ง ส่วนกรณี ADVANC ประกาศปันผลสูงกว่าคาดว่าเป็น One Time ส่วนแบงก์เน้นความสม่ำเสมอ ก็น่าจะเป็นการปันผลสูงในระดับที่เหมาะสม

นายตฤณ สิทธิสวัสดิ์ ผู้อำนวยการฝ่ายวิเคราะห์การลงทุน บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด เปิดเผยมว่า ฝ่ายวิจัยประเมินแนวโน้มการจ่ายเงินปันผลงวดครึ่งปี 2568 ของ 7 ธนาคารพาณิชย์ (ที่ผ่านวิจัยทำบทวิเคราะห์) โดย SCB คาดจ่าย 9.19 บาทต่อหุ้น คิดเป็นผลตอบแทนเงินปันผล (Dividend Yield) รว 6.5% รวมปันผลทั้งปี 11.19 บาทต่อหุ้น ขณะที่ KBANK คาดจ่าย 10.30 บาทต่อหุ้นคิดเป็น Dividend Yield 5.2% รวมปันผลทั้งปี 12.30 บาทต่อหุ้น

● กำไรปีนี้ทรงตัว

ด้าน KTB คาดจ่ายปันผลงวดครึ่งปีหลังของปี 2568 ที่ 1.28 บาทต่อหุ้น คิดเป็น Yield 4.2% รวมปันผลทั้งปี 1.71 บาทต่อหุ้น, BBL คาดจ่าย 7.30 บาทต่อหุ้น คิดเป็น Dividend Yield 4.2% รวมปันผลทั้งปี 9.30 บาทต่อหุ้น, TTB คาดจ่าย 0.07 บาทต่อหุ้น คิดเป็น Dividend Yield 3.5% รวมปันผลทั้งปี 0.14 บาทต่อหุ้น, TISCO คาดจ่าย 5.11 บาทต่อหุ้น คิดเป็น Dividend Yield 4.5% รวมปันผลทั้งปี 7.11 บาทต่อหุ้น และ KKP คาดจ่าย

3.04 บาทต่อหุ้นคิดเป็น Dividend Yield 4.3% รวมปันผลทั้งปี 4.54 บาทต่อหุ้น

สำหรับแนวโน้มกำไรสุทธิทั้งปี 2569 ของกลุ่มธนาคารพาณิชย์ มีแนวโน้มปรับตัวลดลงเล็กน้อย 0.2% YoY จากแรงกดดันรายได้ดอกเบี้ยและรายได้ที่ไม่ใช่ดอกเบี้ย โดยกำไรจากเงินลงทุนจะลดลงจากฐานสูง ขณะที่ NIM เผชิญแรงกดดันจากการลดดอกเบี้ยและการปล่อยสินเชื่ออย่างระมัดระวัง แม้จะมีการลดต้นทุนเงินฝากช่วยพยุง ส่วน Credit Cost มีแนวโน้มผ่อนคลายหลังตั้ง Management Overday ไว้สูงในปี 2568

อย่างไรก็ตามยังคงน้ำหนักลงทุนกลุ่ม "เท่กับตลาด" โดยให้เป็นหุ้นปันผลสูง มีเงินกองทุนแข็งแกร่ง และมีโอกาสเห็นปันผลพิเศษหรือซื้อหุ้นคืนเพิ่มเติม โดยเลือก KTB เป็น Top Pick ราคาเหมาะสม 32 บาท

● กำไรเงินลงทุนลด

นายกรรช เสวตร์ครุฑมัต ผู้อำนวยการฝ่ายวิเคราะห์หลักทรัพย์ บริษัทหลักทรัพย์ กลีกรไทย จำกัด (มหาชน) ระบุว่า ปี 2569 กลุ่มธนาคารพาณิชย์ จะไม่มีแรงหนุนจากกำไรจากเงินลงทุนและกำไรสุทธิจากเครื่องมือทางการเงินที่วัดมูลค่าด้วยมูลค่ายุติธรรมผ่านกำไรหรือขาดทุน (FVTPL) และการขายเงินลงทุนเหมือนปี 2568 ซึ่งสัดส่วนกำไรดังกล่าวคิดเป็น 25-31% ของกำไรไตรมาส สูงกว่าค่าเฉลี่ย 8-20% ในช่วงปี 2565-2567 โดยแรงหนุนที่ผ่านมามีเกิดจากบอนด์ยีลด์ที่ปรับลดลง แต่ทิศทางผลตอบแทนพันธบัตรไทยเริ่มกลับทิศตั้งแต่ไตรมาส 4/2568 และโอกาสลดดอกเบี้ยเพิ่มเติมมีจำกัด ทำให้กำไรจากการลงทุนปี 2569 มีโอกาสจำกัด

ในเบื้องต้นคาดว่ากำไรกลุ่มปี 2569 จะลดลงราว 4% YoY แม้อินเชอเทปโต 0-3% กดดันจาก NIM ที่ลดลงราว 12bps, รายได้ที่ไม่ใช่ดอกเบี้ยหดตัว 7-8% และ CIR เพิ่มขึ้นเป็น 44.7% ท่ามกลางรายได้อ่อนตัว แม้ Credit Cost มีแนวโน้มลดลงเล็กน้อยจากการทยอยคลาย Overlay ที่ตั้งไว้ 2-3% ของสินเชื่อรวม แต่ถือเป็นปัจจัยพียงเพียงด้านเดียว ขณะที่ ROE มีแนวโน้มทรงตัวแถว 8.5% ต่ำกว่าจุดสูงสุดในปี 2568

อย่างไรก็ตาม กลุ่มธนาคารพาณิชย์ยังมีเงินกองทุนแข็งแกร่ง โดย CET1 อยู่ราว 14-20% สูงกว่าขั้นต่ำ 8.5% และมีเงินกองทุนส่วนเกินเกือบ 1.4 ล้านล้านบาท รองรับการจ่ายปันผลระดับสูงได้ต่อเนื่อง แต่บล.กลีกรไทย มองว่าความน่าสนใจด้านปันผลและการซื้อหุ้นคืนสะท้อนไม่ในราคาแล้ว หลัง P/BV กลุ่มปรับขึ้นจาก 0.57 เท่าเป็นราว 0.7 เท่า จึงปรับลดมุมมองกลุ่มเป็น "ลบ" จาก "เป็นกลาง"

● แนะนำลงทุนรายตัว

พร้อมกันนี้แนะนำนักลงทุนเลือกลงทุนหุ้นที่มีปัจจัยหนุนเฉพาะ โดยเลือก KTB และ KKP เป็นหุ้นเด่น พร้อมปรับเพิ่มราคาเป้าหมาย KTB เป็น 33 บาทต่อหุ้น สะท้อนโอกาสเติบโตจากโครงการภาครัฐและพอร์ตสินเชื่อเวิร์บ ขณะที่ KKP เติบโตจากค่าธรรมเนียม Bancassurance และ Wealth Management ราคาเหมาะสม 77 บาทต่อหุ้น ส่วน TTB ถูกปรับลดค่าแนะนำเป็น "ถือ" ราคาเป้าหมาย 2.00 บาทต่อหุ้น จากแนวโน้มกำไรอ่อนตัวหลังสิทธิประโยชน์ภาษีสิ้นสุด แม้ยังได้ Dividend Yield สูง

ดอกเบี้ย

The Interest
Circulation: 145,000
Ad Rate: 50,000

Section: -/-

วันที่: อาทิตย์ 1 - เสาร์ 28 กุมภาพันธ์ 2569

ปีที่: 45

ฉบับที่: 535

จำนวนหน้า: 10

Ad Value: 500,000

หน้า: 1 (เต็มหน้า), 28to36

PRValue (x3): 1,500,000

ศิลปิน: สีส

คอลัมน์: เรื่องจากปก: DOKBIA AWARDS CEO of the Year สูดยอดผู้นำธุรกิจแห่งปี 2 ปีซ้อน...

60.00 บาท



ปีที่ 45 ฉบับที่ 535

ดอกเบี้ย

THE INTEREST MAGAZINE



"ลมใต้ปีก SME ไทย
ผ่านความท้าทายในปี 2569"

พิชิต มิตรวงศ์
กรรมการผู้จัดการ
ธนาคารพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลาง
และขนาดย่อมแห่งประเทศไทย
SME D BANK



DOKBIA
AWARDS

CEO

of the Year

สุดยอดผู้นำธุรกิจแห่งปี

2 ปีซ้อน

2024-2025

พยง ศรีวัฒนิช

กรรมการผู้จัดการใหญ่
ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน)

เรื่องจากปก



กองบรรณาธิการ “นิตยสารดอกเบีย” สื่อสารมวลชนด้านเศรษฐกิจ การเงิน การคลังและภาคธุรกิจ อายุ 46 ปี
เก่าแก่ที่สุดในประเทศไทย ประกาศยกย่อง “ผยง ศรีวณิช” กรรมการผู้จัดการใหญ่ ธนาคารกรุงไทย (แบงก์กรุงไทย)
หรือ Krungthai และประธานสมาคมธนาคารไทย (The Thai Bankers' Association : TBA) ให้ได้รับรางวัล
เกียรติยศแห่งความภาคภูมิใจ “CEO of the Year 2025” ... “สุดยอดผู้นำธุรกิจแห่งปี 2568”

สำหรับการมอบรางวัลในครั้งนี้ส่งผลทำให้ ผยง ศรีวณิช ได้รับรางวัล CEO of the Year 2 ปีติดต่อกัน โดย
ผลงานตลอดปี 2568 อันโดดเด่นเป็นที่ประจักษ์ต่อสาธารณะเป็นส่วนสำคัญที่ทำให้คณะกรรมการตัดสินรางวัลของ
“เครือดอกเบีย” มีมติเป็นเอกฉันท์มอบรางวัลอันทรงคุณค่าให้แก่ ผยง ศรีวณิช อีกครั้ง

ขณะที่ผลงานที่ผลักดันให้ได้รับรางวัลเกิดจาก กรรมการผู้จัดการใหญ่ ธนาคารกรุงไทย ได้แสดงบทบาทการเป็นผู้นำที่โดดเด่นและสร้างสรรค์ผลงานที่น่าประทับใจ ทั้งในระดับองค์กรและระดับอุตสาหกรรม โดยเฉพาะอย่างยิ่งในการผลักดันธนาคารกรุงไทยให้เป็นธนาคารที่ขับเคลื่อนด้วยดิจิทัลทำให้กรุงไทยมีภาพลักษณ์ของการเป็น “ธนาคารแห่งนวัตกรรม” หรือ “ธนาคารแห่งอนาคต” ขณะเดียวกันในฐานะประธานสมาคมธนาคารไทย พยง ศรีวณิช ยังเป็นกลไกหลักที่สำคัญในการขับเคลื่อนการปรับโครงสร้างเศรษฐกิจของประเทศให้ก้าวเดินไปสู่การเติบโตอย่างยั่งยืนที่แท้จริง

ทั้งนี้ ปี พ.ศ. 2568 นับเป็นอีกหนึ่งปีสำคัญของระบบการเงินและเศรษฐกิจไทย ท่ามกลางความผันผวนของเศรษฐกิจโลก การเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีอย่างรวดเร็ว ปัญหามิรัฐศาสตร์ อีกทั้งแรงกดดันจากภาวะหนี้ครัวเรือนต่อจีดีพีที่อยู่ในระดับสูงซึ่งยังคงกดทับอย่างหนักหน่วง และความจำเป็นเร่งด่วนในการปรับโครงสร้างเศรษฐกิจของประเทศให้หลุดพ้นจากโครงสร้างเดิมที่ไม่สร้างการเติบโตเพื่อก้าวไปสู่การเติบโตอย่างยั่งยืน ทำให้ประเทศไทยต้องการผู้นำที่ไม่เพียง “บริหารองค์กรให้เติบโต” แต่ต้องสามารถ “กำหนดทิศทางอนาคต” ให้กับทั้งระบบ ซึ่ง พยง ศรีวณิช ผู้สวมหมวก 2 ใบ หรือมี 2 บทบาท คือ ผู้นำที่ตอบโจทย์ดังกล่าวอย่างแท้จริง ด้วยผลงานที่โดดเด่น ครอบคลุมทั้งระดับองค์กร ระดับอุตสาหกรรม และระดับเศรษฐกิจประเทศ

หมวกใบแรก คุณแบ่งกู่ดิจิทัลเพื่อสังคม

บทบาทที่หนึ่ง หรือ “หมวกใบแรก” การเป็นแม่ทัพแบงก์กรุงไทย ผู้นำ “แบงก์พาณิชย์ของรัฐ” ซึ่งมีการกิจที่ต้องทำเพื่อสังคมและประชาชนมากกว่าธนาคารทั่วไป โดยในปี 2568 กรรมการผู้จัดการใหญ่แบงก์กรุงไทย ได้รับยุทธศาสตร์ให้เรียบง่ายและมุ่งเป้าชัดเจนขึ้นภายใต้แนวคิด “Galaxy of Krungthai” เพื่อตอบสนองการเปลี่ยนแปลงและสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยปรับยุทธศาสตร์สำคัญจาก “ดาว 7 ดวง” ให้เหลือเป็น “ดาว 5 ดวง” เพื่อลดความซับซ้อนลง ให้พนักงานและพันธมิตรสามารถเข้าใจและนำไปปฏิบัติได้ง่ายขึ้น ประกอบด้วย

1. สร้างมูลค่าทางเศรษฐกิจและผลกำไรจากกระบวนการในปัจุบันของแบงก์อย่างเต็มศักยภาพ
2. สร้างแพลตฟอร์มที่ส่งเสริมการเติบโตในอนาคต
3. ยกระดับการให้บริการลูกค้าทั้งระบบแบบ End to End
4. พัฒนาโครงสร้างพื้นฐานเทคโนโลยีและข้อมูลให้พร้อมสำหรับการก้าวสู่อนาคต
5. ขับเคลื่อนวัฒนธรรมและการทำงานรูปแบบใหม่ เพื่อให้พร้อมต่อทุกความท้าทายและการเปลี่ยนแปลง

ภายใน Galaxy of Krungthai ที่กำลังจะก้าวผ่านเฟส 2 (Digital Transformation) ซึ่ง พยง ศรีวณิช วางแผนให้เป็นการสร้างแพลตฟอร์มเชื่อมโยง ธุรกิจ-รัฐ-ประชาชน หรือ X2G2X คือ การเชื่อมโยง บริการทางการเงิน (Supply Chain Financing) ระหว่างภาคธุรกิจ-ภาครัฐ-ประชาชนอย่างครบวงจรด้วยแพลตฟอร์ม Krungthai NEXT, เป้าตั้ง, ดึงเงิน และ Krungthai BUSINESS ภายใต้แนวคิด Open Finance ซึ่งไม่จำกัดเฉพาะลูกค้าแบงก์กรุงไทย แต่เปิดให้คนไทยจำนวนมากใช้งานได้จนจำนวนผู้ใช้งานทะลุ 40 ล้านราย โดยช่วยให้ผู้ใช้สามารถชำระเงินแบบไร้เงินสด รับเงินสวัสดิการของรัฐ ทำธุรกรรมการเงินดิจิทัล เข้าถึงสินเชื่อและบริการลงทุนได้อย่างสะดวกทั่วประเทศ ซึ่งเป็นการเชื่อมต่อบริการทางการเงินให้เข้ากับชีวิตประจำวันของคนไทยได้อย่างแท้จริง

ขณะเดียวกันสำหรับภาคธุรกิจยังได้มีการพัฒนาโซลูชันสำหรับธุรกิจขนาดเล็กและผู้ประกอบการเช่น Krungthai BUSINESS และ ดึงเงิน ที่ช่วยให้ธุรกิจขนาดกลางและย่อยสามารถรับชำระเงินผ่าน QR, ติดตามการขายและเข้าถึงโครงการของรัฐได้ง่ายขึ้น ซึ่งช่วยเพิ่มประสิทธิภาพและโอกาสในการเติบโตของภาคธุรกิจอย่างเป็นรูปธรรม รวมทั้งได้มีการนำเทคโนโลยีล้ำสมัยเช่น ปัญญาประดิษฐ์ (AI) และบล็อกเชนมาใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพของบริการ เช่น การลดเวลาการคืน VAT สำหรับนักท่องเที่ยวจากเป็นเดือนเหลือเพียง 1-3 วัน และสนับสนุนการจัดหาเงินทุนในห่วงโซ่อุปทานของลูกค้าบริษัท

เรื่องจากปก

การดำเนินการดังกล่าวอยู่บนเป้าหมายรวมร่าง 5 ระบบนิเวศหลัก ประกอบด้วย ระบบการเงิน, ระบบภาครัฐ, ระบบขนส่งมวลชน, ระบบการศึกษา และระบบสุขภาพ และการรักษาพยาบาล ถือเป็นการเชื่อมโยงทุกจุดเข้าด้วยกันหรือ Connect the Dots ตามนิยามของ พยง ศรีวณิช ซึ่งมีผลงานปรากฏเป็นที่ประจักษ์ต่อสาธารณชน เช่น โครงการ “เที่ยวไทยคนละครึ่ง” ที่มีการจัดสรรงบประมาณจากภาครัฐ ส่งต่อไปถึงผู้ประกอบการ โรงแรม ร้านค้า และนักท่องเที่ยวอย่างมีประสิทธิภาพ สร้างเม็ดเงินหมุนเวียนกลับสู่ระบบเศรษฐกิจ ตลอดจนโครงการล่าสุดอย่าง “คนละครึ่ง พลัส” เป็นตัวอย่างที่ชัดเจนของการใช้แพลตฟอร์มดิจิทัลของกรุงไทยเป็นเครื่องมือหลัก ในการขับเคลื่อนนโยบายเศรษฐกิจของภาครัฐสู่ประชาชน

ในขณะที่เฟส 2 ยังดำเนินการและประสบผลสำเร็จไปแล้วอย่างโดดเด่นดังตาม พยง ศรีวณิช กำลังนำพาธนาคารก้าวเข้าสู่แผนงานระยะที่สาม หรือเฟสที่ 3 Future Business ด้วยการบุกเบิกอนาคต (New Growth Platforms) ซึ่งนับเป็นผลงานสำคัญที่แสดงให้เห็นถึงวิสัยทัศน์ในการมองไปข้างหน้า โดยก้าวสำคัญที่สุดในปี 2568 คือ... แบงก์กรุงไทย ประกาศความร่วมมือกับ บริษัทโทรคมนาคมและบริษัทเทคโนโลยีชั้นนำ ประกอบด้วย บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (ADVANC) หรือกลุ่ม AIS และ บริษัท ปตท.น้ำมันและการค้าปลีก หรือ OR เพื่อยื่นขออนุญาตจัดตั้ง Virtual Bank หรือ “ธนาคารไร้สาขา” จากธนาคารแห่งประเทศไทย (แบงก์ชาติ) โดยมีเป้าหมาย ในการให้บริการทางการเงินแก่กลุ่มประชาชนที่เข้าถึงบริการทางการเงินในระบบ (Underserved) และการนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่ยืดหยุ่นและตอบโจทย์ลูกค้าเฉพาะกลุ่ม ซึ่งในที่สุดได้รับใบอนุญาตและมีการจดทะเบียนจัดตั้งบริษัทชื่อ “ธนาคารคลิกซ์” (Clickx) ที่ดำเนินงานภายใต้ บริษัท ไทย ทรินิตี้ โฮลดิ้ง ถือหุ้นโดย 3 พันธมิตรคือ แบงก์กรุงไทย 41%, AIS 39% และ OR 20% เตรียมเปิดทำการช่วงกลางปี 2569

ภายใต้การนำของ พยง แนวคิด Virtual Bank ไม่ได้เป็นเพียงโครงการทางธุรกิจ เท่านั้น แต่เป็นกลยุทธ์เชิงนโยบายการเงินเพื่อสร้างความเท่าเทียมทางการเข้าถึงบริการ โดยใช้เทคโนโลยีและระบบนิเวศจากพันธมิตร เช่น โครงสร้างฐานลูกค้าจำนวน มหาศาลของ AIS เพื่อเชื่อมโยงกลุ่มประชาชนที่ก่อนหน้านี้ไม่สามารถเข้าถึงบริการ ลินเชื่อหรือการออมได้สะดวกมากนัก รวมทั้งยังสอดคล้องกับนโยบายของธนาคาร แห่งประเทศไทยในการเปิดโอกาสให้ผู้ให้บริการรายใหม่ในระบบการเงิน เพื่อเพิ่ม การแข่งขัน ส่งเสริมนวัตกรรม และขยายการเข้าถึงบริการทางการเงินให้ครอบคลุม มากยิ่งขึ้น

ขณะเดียวกันยังเป็นการเตรียมพร้อมที่จะเผชิญหน้ากับความท้าทายของโลกการเงิน ยุคใหม่และพร้อมที่จะเป็นผู้นำกำหนดทิศทางของธนาคารในอนาคต โดยมุ่งเน้นการใช้ ข้อมูลขนาดใหญ่ (Big Data) เพื่อสร้างประสบการณ์ทางการเงินที่เฉพาะบุคคล (Personalized Banking) โดยมีเป้าหมายให้ ธนาคารคลิกซ์ ไม่เป็นเพียงธนาคารดิจิทัล หากจะมีบทบาทสู่ “Beyond Banking” ต่อไปในอนาคต



DOKBIA
AWARDS

CEO

of the Year
สุดยอดผู้นำธุรกิจแห่งปี

2 ปีซ้อน

2024-2025

พยง ศรีวณิช

กรรมการผู้จัดการใหญ่
ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน)

DOKBIA AWARDS

ผลงานกรูไทยโตเด่น เติบโตแข็งแกร่งทุกด้าน

นอกจากการให้ความสำคัญในการพัฒนาเทคโนโลยีทางด้านผลการดำเนินงานภายใต้การบริหารของ **ผยง ศรีวณิช** ก็มีการเติบโตอย่างแข็งแกร่งและโดดเด่นเช่นกัน โดยผลการดำเนินงานของแบงก์กรุงไทยปี 2568 เทียบกับปี 2567 เติบโตอย่างยั่งยืนและมีคุณภาพตามยุทธศาสตร์ ท่ามกลางความท้าทายทางเศรษฐกิจทั้งในและต่างประเทศ โดยมีกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของธนาคารเท่ากับ 48,229 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4.5% สะท้อนประสิทธิภาพและผลผลิตการดำเนินงานในทุกมิติ ควบคู่การบริหารพอร์ตสินเชื่อบริษัทและ Business Mix อย่างรอบคอบ รักษาสมดุลระหว่างความเสี่ยงและผลตอบแทน ส่งผลให้สินเชื่อบริษัทยังคงขยายตัว 0.5% จากสินเชื่อบริษัทที่ยังคงขยายและสินเชื่อบริษัทที่รุนแรง ท่ามกลางการแข่งขันที่รุนแรงและการชำระคืนของสินเชื่อบริษัทขนาดใหญ่ อีกทั้งยังได้รับแรงหนุนจากการขยายตัวของธุรกิจ Wealth ช่วยผลักดันรายได้ค่าธรรมเนียมเพิ่มขึ้น 3.0% รวมถึงการขยายตัวของธุรกิจตลาดเงินตลาดทุนและกำไรจากเงินลงทุน ขณะที่รายได้ดอกเบี้ยสุทธิลดลงตามภาวะดอกเบี้ยและการปรับโครงสร้างหนี้เชิงรุกเพื่อช่วยเหลือลูกค้า โดยยึดหลักแก้หนี้อย่างยั่งยืน

แบงก์กรุงไทย สามารถบริหารจัดการค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ Cost to Income Ratio ลดลงมาอยู่ที่ 40.3% จาก 42.6% พร้อมเดินหน้าลงทุนด้านเทคโนโลยีและดิจิทัล เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และรองรับการเติบโตในระยะยาวด้านคุณภาพสินทรัพย์ยังคงแข็งแกร่ง โดยสัดส่วนหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL Ratio) ลดลงมาอยู่ที่ 2.90% จาก 2.99% ณ สิ้นปี 2567 และมี Credit Cost อยู่ในระดับที่เหมาะสมที่ 1.14% สะท้อนคุณภาพสินทรัพย์และยังคงรักษา Coverage Ratio ในระดับสูงอย่างต่อเนื่องที่ 203.6% เพื่อรองรับความไม่แน่นอนที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต ท่ามกลางความขัดแย้งของมหาอำนาจโลก ทั้งด้านภูมิรัฐศาสตร์ เศรษฐกิจ และการค้าโลก

ทั้งนี้ **ผยง** บริหารแบงก์โดยรักษา ROE ที่ระดับ 10.67% พร้อมจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากผลประกอบการงวดครึ่งปีแรกของปี 2568 สะท้อนความแข็งแกร่งทางธุรกิจและศักยภาพในการสร้างผลตอบแทนที่มั่นคงแก่ผู้ถือหุ้น ขณะเดียวกัน S&P Global Ratings ได้ปรับเพิ่มอันดับความน่าเชื่อถือขึ้นสู่ระดับ 'BBB-/A-2' จากเดิม 'BBB-/A-3' เมื่อเดือนมีนาคม 2568 เนื่องจากมีสถานะทางธุรกิจที่แข็งแกร่งขึ้น การทำกำไรดีขึ้น มีการบริหารจัดการที่ดีและมีโอกาสสูงที่จะได้รับการสนับสนุนจากภาครัฐ ซึ่งปัจจัยเหล่านี้สะท้อนความสามารถในการแข่งขันและความแข็งแกร่งทางการเงินที่เพิ่มขึ้นของธนาคาร

รวมทั้ง Fitch Ratings (ฟิทช์ เรตติ้งส์) ได้ปรับเพิ่มอันดับความแข็งแกร่งทางการเงิน (Financial Strength Rating-FSR) ของแบงก์กรุงไทย สะท้อนถึงความแข็งแกร่งด้านเงินกองทุนคุณภาพสินทรัพย์ที่ปรับดีขึ้น และการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ โดยเฉพาะการเติบโตของธุรกิจดิจิทัลและฐานลูกค้าที่แข็งแกร่ง

นอกจากนี้ แบงก์กรุงไทยยังสร้างความสำเร็จครั้งประวัติศาสตร์ ด้วยการคว้า 100 รางวัล จากเวทีชั้นนำทั้งในและต่างประเทศ โดยเฉพาะรางวัลด้านนวัตกรรมและ Digital Banking สะท้อนความมุ่งมั่นในการลงทุนพัฒนาและต่อยอดเทคโนโลยีทางการเงินอย่างต่อเนื่องเพื่อยกระดับประสบการณ์และตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าทุกกลุ่มได้อย่างครอบคลุมในทุกมิติ เสริมศักยภาพรองรับการเติบโตในอนาคตอย่างมั่นคง ดอกเบี้ยมาตรฐานความเป็นเลิศและบทบาทผู้นำด้านนวัตกรรมการเงินของประเทศ

เรื่องจากปก

ขณะที่ในวาระที่แบงก์กรุงไทยจะครบรอบ 60 ปี ในปี 2569... **ผยง ศรีวณิช** ได้กำหนดยุทธศาสตร์ให้ธนาคารกรุงไทยเดินหน้าขับเคลื่อนองค์กรด้วยนวัตกรรม ภายใต้แนวคิด “ทุกอย่างก้าว สร้างคุณค่า สู่อนาคต” เพื่อรับมือกับความท้าทายรอบด้าน โดยมุ่งพัฒนาทักษะแห่งอนาคต เร่งใช้เทคโนโลยี ข้อมูล และ AI อย่างมีความรับผิดชอบยกระดับประสิทธิภาพและกระบวนการทำงาน เพื่อส่งมอบคุณค่าแก่ลูกค้าและผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม พร้อมเร่งขับเคลื่อน 5 ยุทธศาสตร์หลัก สร้างความสามารถในการแข่งขัน และการเติบโตอย่างยั่งยืน พร้อมเดินหน้าธุรกิจ Virtual Bank ขยายบทบาทสู่ “Beyond Banking” ร่วมมือกับพันธมิตรเพื่อยกระดับประสิทธิภาพการลูกค้า ลดช่องว่างการเข้าถึงแหล่งเงินทุนในระบบมากขึ้น

ขณะเดียวกัน แบงก์กรุงไทย จะยังเดินหน้าช่วยเหลือลูกค้าและประชาชนอย่างต่อเนื่อง ผ่านมาตรการแก้หนี้และฟื้นฟูศักยภาพ เช่น โครงการ “ปิดหนี้ไว ไปต่อได้” สำหรับลูกค้า NPL ไม่เกิน 100,000 บาท ควบคู่กับโครงการ “คุณสู้ เราช่วย” และ “สินเชื่อรวมหนี้ข้าราชการยั่งยืน” รวมถึงมาตรการช่วยเหลือในภาวะวิกฤต พร้อมยกระดับโอกาส SMEs ผ่านแนวทาง “Reinvent Thailand พลวัตใหม่เพื่อเศรษฐกิจไทย” เช่น โครงการค้าประกันสินเชื่อ “SMEs Credit Boost” และสนับสนุนเงินทุน เสริมสภาพคล่องให้ 6 อุตสาหกรรมเป้าหมาย ได้แก่ อิเล็กทรอนิกส์ อัจฉริยะ ยานยนต์ ค้าปลีก Healthcare เกษตรและอาหาร และการท่องเที่ยว เพื่อกระจายโอกาสทางเศรษฐกิจและผลักดันการเติบโตที่มีคุณภาพ ครอบคลุม และยั่งยืน สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ “กรุงไทย เคียงข้างไทย สู่ความยั่งยืน”

หมวดใบที่ 2 ผู้ริเริ่ม

ปฏิรูปโครงสร้างเศรษฐกิจไทย

ในบทบาทแรก การดำเนินการเชิง “รุก” เพื่อสร้างอนาคตให้กับองค์กรประสบความสำเร็จไปแล้วอย่างงดงามในบทบาทที่สอง หรือการสวมหมวกใบที่สอง ในฐานะ “ประธานสมาคมธนาคารไทย” **ผยง ศรีวณิช** ขยายบทบาทจาก “ผู้นำองค์กร” สู่ “ผู้นำการเปลี่ยนโครงสร้างเศรษฐกิจไทย” โดยมีการทำงานเพื่อส่วนรวมอย่างโดดเด่นด้วยการ “รับ” และ “แก้” ปัญหาใหญ่ระดับชาติ

ตลอดปี 2568 **ผยง** เป็นหัวหอกสำคัญของภาคธนาคารในการทำงานร่วมกับภาครัฐและธนาคารแห่งประเทศไทย โดยเป็นคนริเริ่มและผลักดันแนวคิด “Reinvent Thailand” ซึ่งถือเป็นผลงานเชิงนโยบายที่สำคัญอย่างยิ่งในปี 2568 โดย Reinvent Thailand ถือเป็นกรอบความร่วมมือระหว่างภาคการเงิน ภาคธุรกิจ และภาครัฐ เพื่อแก้ปัญหาเชิงโครงสร้างของเศรษฐกิจไทย โดยมี “Reinvent Thailand Platform” เป็นเครื่องมือสร้างความร่วมมือระหว่างภาครัฐ ภาคเอกชน และภาคการเงิน เพื่อแก้ไขปัญหาเชิงโครงสร้างเศรษฐกิจไทยและสร้างพลวัตการเติบโตใหม่ที่ยั่งยืน

ทั้งนี้ **ผยง** ได้เสนอ 5 แนวทางในการพลิกโฉมเศรษฐกิจไทยตามแนวคิด Reinvent Thailand คือ

1. **ผนวกเศรษฐกิจนอกระบบเข้าในระบบ** ด้วยการลดอุปสรรค ให้แรงจูงใจ และเชื่อมโยงข้อมูลภาครัฐ
2. **แก้ไขปัญหานี้** ด้วยการสร้าง National Credit Score แยกกลุ่มลูกค้า และใช้เครื่องมือ AMC ในการแก้ไข
3. **ยกระดับรายได้ครัวเรือน** โดยจ่ายค่าตอบแทนตามทักษะและปรับปรุงสวัสดิการ

DOKBIA
AWARDS



4. ผลักดันการลงทุน ดึงดูดการลงทุนโดยตรงจากต่างประเทศ (FDI) สนับสนุนเทคโนโลยี ยกย่อง Local Content

5. สร้างการเติบโตใน 5 อุตสาหกรรมเป้าหมาย ประกอบด้วย ท่องเที่ยว เกษตรและอาหาร ยานยนต์ Medical & Wellness และ Smart Electronic ซึ่งการดำเนินการทั้งหมดเพื่อแก้ไขความท้าทายเชิงโครงสร้างและสร้างการเติบโตที่ยั่งยืนของเศรษฐกิจไทย ผ่านการออกแบบนโยบายที่ใช้ข้อมูลเป็นฐาน (Data-Driven) และมุ่งเน้นผลลัพธ์ (Result-Oriented) โดยมีภาคเอกชนเป็นแกนหลักในการขับเคลื่อน

ขณะที่ในเดือนกันยายน ผยง ศรีวณิช ในนามประธานสมาคมธนาคารไทย ได้นำทีมผู้บริหารธนาคารสมาชิกหารือกับ อนุทิน ชาญวีรกูล นายกรัฐมนตรี และทีมเศรษฐกิจชุดใหม่ ณ ที่ทำการสมาคม เพื่อวางแนวทางแก้ปัญหาเศรษฐกิจ โดยเฉพาะการผลักดันแผน “Quick Big Win” ของรัฐบาลที่มุ่งเน้นการแก้หนี้ ทั้งระบบ (หนี้ครัวเรือนและ SME) และการอัดฉีดสภาพคล่องให้ตรงจุด ผลักดัน SMEs สู่ดิจิทัล โดยผลักดันการใช้เครื่องมืออย่าง PromptBiz เพื่อเสริมศักยภาพผู้ประกอบการ SMEs ให้เข้าสู่ระบบการค้าดิจิทัล ซึ่งเป็นกุญแจสำคัญในการแข่งขันยุคใหม่ ขณะเดียวกันยังได้นำเสนอแพลตฟอร์ม “Reinvent Thailand” ให้รับดำเนินการ ซึ่งรัฐบาลเห็นด้วยและรับเข้าสู่แผนของรัฐบาลเพื่อเป็นเครื่องมือและแนวทางในการแก้ไขปัญหาโครงสร้างเศรษฐกิจไทย

บทบาทนี้ของ ผยง แสดงให้เห็นถึงความเป็นผู้นำที่สามารถประสานประโยชน์มองเห็นภาพใหญ่ของระบบเศรษฐกิจ และกล้าที่จะเป็นผู้นำในการเจรจาเพื่อหาทางออกที่ยั่งยืนให้กับประเทศ ไม่ใช่แค่สถาบันการเงินใดสถาบันการเงินหนึ่ง

นอกจากนี้ในช่วงไม่กี่ปีที่ผ่านมา ภัยคุกคามจากแก๊งสแกมเมอร์และขบวนการคอลเซ็นเตอร์นับเป็นปัญหาเชิงโครงสร้างที่สร้างความเสียหายอย่างรุนแรงต่อระบบเศรษฐกิจ ความเชื่อมั่นของประชาชน และเสถียรภาพของระบบการเงินไทย การรับมือกับอาชญากรรมรูปแบบใหม่นี้ไม่อาจอาศัยเพียงมาตรการด้านกฎหมายหรือเทคโนโลยีเพียงอย่างเดียว หากแต่ต้องอาศัย “ผู้นำ” ที่มีวิสัยทัศน์ กล้าตัดสินใจ และสามารถประสานพลังทุกภาคส่วนได้อย่างแท้จริง

หนึ่งในผู้นำที่มีบทบาทโดดเด่นและได้รับการยอมรับอย่างกว้างขวาง คือ ผยง ศรีวณิช จากการมีส่วนร่วมอย่างสำคัญในการขับเคลื่อนการปราบปราม

แก๊งสแกมเมอร์และคอลเซ็นเตอร์อย่างเป็นรูปธรรม โดยภายใต้การนำของ ผยง แบงก์กรุงไทยมิได้มองปัญหาสแกมเมอร์ในฐานะ “ความเสี่ยงของธนาคารใดธนาคารหนึ่ง” แต่ยกระดับให้เป็น ปัญหาเชิงระบบของประเทศที่ต้องอาศัยความร่วมมือระหว่างสถาบันการเงิน หน่วยงานกำกับดูแล หน่วยงานบังคับใช้กฎหมาย และภาคเทคโนโลยี ในส่วนของแบงก์กรุงไทยภายใต้การบริหารของ ผยง ได้เร่งพัฒนาและนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาใช้ในการตรวจจับความผิดปกติของธุรกรรม การแจ้งเตือนลูกค้าแบบเรียลไทม์และการอายัดบัญชีต้องสงสัยอย่างรวดเร็ว เพื่อลดความเสียหายก่อนที่จะลุกลาม

เรื่องจากปก



ขณะที่ในฐานะประธานสมาคมธนาคารไทย พยง มีบทบาทสำคัญในการผลักดันให้เกิดความร่วมมือระหว่างแบงก์พาณิชย์อย่างใกล้ชิด ทั้งในด้านการแลกเปลี่ยนข้อมูล การพัฒนามาตรการป้องกันเชิงรุกและการยกระดับมาตรฐานการดูแลลูกค้าให้เท่าทันกลไกที่ซับซ้อนและเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว

นอกจากนี้ ยังมีบทบาทสำคัญในการสนับสนุนมาตรการระดับชาติ อาทิ การเชื่อมโยงข้อมูลบัญชีม้า การยกระดับระบบยืนยันตัวตน และการผลักดันให้เกิดแนวปฏิบัติร่วมกันของทั้งระบบธนาคาร ซึ่งช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการสกัดกั้นเส้นทางการเงินของขบวนการอาชญากรรมได้อย่างมีนัยสำคัญ

ในบทบาทประธานสมาคมธนาคารไทย พยง ศรีวิชัย แสดงให้เห็นถึงภาวะผู้นำที่ยึดประโยชน์สาธารณะเป็นศูนย์กลาง ไม่เพียงทำหน้าที่เป็นตัวแทนของภาคธนาคาร แต่ยังเป็น “แกนกลาง” ในการประสานความร่วมมือกับภาครัฐ ธนาคารแห่งประเทศไทย สำนักงานตำรวจแห่งชาติ และหน่วยงานที่เกี่ยวข้องเพื่อผลักดันมาตรการปราบปรามแก๊งคอลเซ็นเตอร์อย่างต่อเนื่องและเป็นระบบ บทบาทดังกล่าวช่วยยกระดับภาพลักษณ์ของภาคธนาคารไทย จากผู้ให้บริการทางการเงิน ไปสู่ผู้พิทักษ์ความมั่นคงทางเศรษฐกิจและความปลอดภัยของประชาชน

ความทุ่มเท ความชัดเจนในจุดยืน และการสื่อสารอย่างตรงไปตรงมาของ พยง ศรีวิชัย มีส่วนสำคัญในการสร้างความเชื่อมั่นให้กับประชาชนว่าระบบธนาคารไทยไม่ได้ยืนอยู่เพียงเดียวกับการเทคโนโลยีหรือผลกำไร แต่ยืนอยู่เคียงข้างประชาชนในการต่อสู้กับภัยคุกคามรูปแบบใหม่

ตลอดจนการให้ความช่วยเหลือลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยประสานงานกับสถาบันการเงินสมาชิกในการออกมาตรการช่วยเหลือและปรับปรุงโครงสร้างหนี้ให้กับลูกหนี้กลุ่มเปราะบางได้อย่างทันท่วงทีและครอบคลุม ซึ่งเป็นการตอกย้ำถึงบทบาทของธนาคารในการรับผิดชอบต่อสังคม (Social Responsibility) แม้กระทั่งการออกมาตรการให้ความช่วยเหลือประชาชนที่ประสบภัยธรรมชาติและผู้ได้รับผลกระทบจากการสู้รบตามแนวชายแดน

DOKBIA
AWARDS

CEO
of the Year
สุดยอดผู้นำธุรกิจแห่งปี
2 ปีซ้อน
2024-2025

พยง ศรีวิชัย

กรรมการผู้จัดการใหญ่
ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน)

ดูแล ESG เข้มข้น เปิดตัวนวัตกรรมแบงก์แรก

ในฐานะประธานสมาคมธนาคารไทย ที่เป็นผู้ริเริ่มและผลักดันแนวคิด “Reinvent Thailand” การดำเนินการให้ภาคธุรกิจการเงินของไทยได้รับความเชื่อมั่นจากประชาชนและมีการเติบโตอย่างเข้มแข็ง ซึ่งนับได้ว่าเป็นการดำเนินการด้าน ESG ระดับชาติ

ส่วนทางด้านการดูแลสังคมและสิ่งแวดล้อม (ESG) ในฐานะผู้นำของแบงก์กรุงไทย นอกจากในฐานะ “ธนาคารพาณิชย์ของรัฐ” ซึ่งมีการกิจที่ต้องทำเพื่อสังคมและประชาชนมากกว่าธนาคารทั่วไป ทำให้การดำเนินงานของกรุงไทยมี ESG in process อยู่แล้ว พยง ยังให้ความสำคัญกับการดำเนินงานด้าน ESG (สิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล) ในด้านอื่นๆ อย่างต่อเนื่อง ซึ่งจากข้อมูลที่พบในช่วงปี 2568 มีโครงการและความสำเร็จด้าน ESG ของแบงก์กรุงไทยในปี 2568 โดดเด่น เช่น

1. โครงการ ESG & Green Deposit Linked FX Hedging Program

โดย แบงก์กรุงไทย ร่วมกับ สยามโกลบอลเฮาส์ เปิดตัวโปรแกรม ESG & Green Deposit Linked FX Hedging ซึ่งเป็นโครงการแรกของประเทศไทย ที่เชื่อมโยงการบริหารความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยน (FX Hedging) กับผลการดำเนินงานด้าน ESG ของลูกค้า โดยผู้ประกอบการที่บรรลุเป้าหมาย ESG จะได้รับสิทธิประโยชน์เพิ่มเติมผ่านบัญชีเงินฝากสีเขียว (Green Deposit) ที่ได้รับการรับรองมาตรฐานสากล ซึ่งช่วยส่งเสริมการดำเนินธุรกิจที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมและยั่งยืนให้กับภาคเอกชนไทยอย่างเป็นรูปธรรม

2. MOU ร่วมกับไทยออยล์ (Thai Oil) โดยแบงก์กรุงไทยได้ลงนามบันทึก

ข้อตกลง (MOU) กับ ไทยออยล์ เพื่อพัฒนาการทำธุรกรรมบริหารความเสี่ยง FX แบบเชื่อมโยงกับตัวชี้วัด ESG ด้วยกัน ซึ่งเป็นครั้งแรกในอุตสาหกรรมโรงกลั่นที่สามารถผสานการจัดการความเสี่ยงทางการเงินเข้ากับเป้าหมายด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาลอย่างครบถ้วน

3. Green Deposit “เงินฝากสีเขียว” และ Green Financing Framework

แบงก์กรุงไทยได้จัดทำผลิตภัณฑ์ Green Deposit ตามมาตรฐานสากล โดยบัญชีเงินฝากเหล่านี้ถูกกำหนดให้ใช้สนับสนุนการให้สินเชื่อและการลงทุนในโครงการที่ส่งผลดีต่อสิ่งแวดล้อม ประกอบด้วย พลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy) เช่น โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์และพลังงานลม อาคารประหยัดพลังงาน (Green Building) ที่ออกแบบเพื่อลดการใช้พลังงานและปล่อยคาร์บอน ระบบขนส่งสะอาด (Clean Transportation) เช่น โครงการยานยนต์ไฟฟ้าและโครงสร้างพื้นฐานด้านขนส่งที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม การจัดการของเสียและน้ำ (Waste and Water Management) เช่น โครงการรีไซเคิลหรือน้ำเสียกลับมาใช้ใหม่ ตลอดจนธนาคารขยายผลการจัดสรรสินเชื่อสีเขียวให้กับพันธมิตรธุรกิจใหญ่ๆ เช่น PTT และ PTTEP ซึ่งอยู่ภายใต้กรอบการเงินเพื่อสิ่งแวดล้อม (Green Financing Framework)

เรื่องจากปก

4. Green Loan สำหรับโครงการอาคารสำนักงาน S-OASIS ของ Singha Estate แบงก์กรุงไทยให้สินเชื่อสีเขียวจำนวน 1.9 พันล้านบาท เพื่อนำไปพัฒนาอาคารสำนักงาน S-OASIS ที่วางแนวความคิดการก่อสร้างตามมาตรฐาน LEED Gold และมีระบบเทคโนโลยีที่ช่วยบริหารจัดการพลังงาน ลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก พร้อมทั้งลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม ซึ่งแสดงให้เห็นถึงการสนับสนุนด้านการเงินเชิงเศรษฐกิจสีเขียวที่เป็นรูปธรรม

5. โครงการ Health Wallet ขยายบริการด้านสุขภาพที่เท่าเทียม โดยโครงการ Health Wallet ที่ธนาคารกรุงไทยพัฒนาร่วมกับสำนักงานหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) เพื่อเพิ่มการเข้าถึงบริการสุขภาพของประชาชนกว่า 47 ล้านคน ผ่านระบบดิจิทัลที่เชื่อมโยงรายนามชุมชนและบริการตรวจรักษา ลดเวลารอคิวในโรงพยาบาล และช่วยลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมจากการเดินทางโดยไม่จำเป็น โครงการนี้ได้รับรางวัลด้านนวัตกรรมและการดูแลพนักงานเชิง ESG ในปี 2568 อีกด้วย

6. โครงการพัฒนาคุณภาพชีวิตพนักงาน แบงก์กรุงไทยมีโครงการพัฒนาสุขภาพและความเป็นอยู่ของพนักงานอย่างครบวงจร (Workplace Wellness Program) ที่ครอบคลุมทั้งด้านร่างกาย จิตใจ การเงิน และการพัฒนาอาชีพ เช่น คลินิกสุขภาพสำหรับพนักงาน ศูนย์ฟื้นฟู รักษา และบริการให้คำปรึกษาด้านจิตใจ รวมทั้งศูนย์ฝึกอบรมทางการเงิน ทำให้ความผูกพันของพนักงานสูงขึ้น และอัตราการลาออกลดลงอย่างมีนัยสำคัญ

7. การเสริมแกร่งด้านมาตรฐานการดำเนินงานและลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมในองค์กร โดยได้ตั้งเป้าหมายและตัวชี้วัดด้านการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก พร้อมกำหนด KPI เพื่อให้ทุกส่วนขององค์กรมีส่วนร่วมในการเพิ่มประสิทธิภาพด้านสิ่งแวดล้อม รวมถึงใช้เทคโนโลยีและแนวปฏิบัติใหม่ๆ เช่น การติดตั้งไฟ LED ประหยัดพลังงาน การพัฒนาระบบอาคารเขียว และการนำระบบบริหารจัดการคาร์บอนมาใช้ภายในองค์กรอย่างเป็นรูปธรรม

ผลงานในตำแหน่งผู้บริหารสูงสุดขององค์กรและในฐานะผู้นำ ใน 3 สาขาหลักของระบบเศรษฐกิจประเทศไทย ปรากฏเป็นที่ประจักษ์แล้วในปี พ.ศ.2568 ซึ่ง ผยง ศรีวณิช ได้แสดงให้เห็นถึงความเป็นผู้นำที่มีวิสัยทัศน์กว้างไกล การมีจริยธรรมสูงสุด ความมุ่งมั่นในการพัฒนานวัตกรรมที่สร้างคุณค่าให้กับลูกค้า และสังคม ตลอดจนการสร้าง ความมั่นคงทางเศรษฐกิจให้แก่ประเทศ ทั้งหมดถือเป็นผลงานที่เกิดขึ้นอย่างโดดเด่น หลากหลาย และครบทุกมิติในแง่มุมมองของผู้บริหารธุรกิจการเงิน หรือนักการเงินคนหนึ่ง

ด้วยผลงานดังที่กล่าวมาทั้งหมดข้างต้น ผยง ศรีวณิช กรรมการผู้จัดการใหญ่ แบงก์กรุงไทย และ ประธานสมาคมธนาคารไทย จึงเหมาะสมที่สุดแล้วกับการได้รับรางวัลเกียรติยศแห่งความภาคภูมิใจ “CEO of the Year 2025” หรือ “สุดยอดผู้บริหารแห่งปี 2568”

..... และควรค่าแก่การจดจำด้วยการได้รับรางวัล CEO of the Year นับจากปี 2024 และปี 2025 ติดต่อกัน 2 ปีซ้อน!!



EXIM BANK

ตั้งเป้าท้าทาย



ส่งออกโต 2%

ปรับบทบาททุน SME

EXIM BANK ตั้งเป้าท้าทาย

ส่งออกโต 2%-ปรับบทบาททุน SME

“มุมมองของ EXIM Bank การตั้งเป้าเชิงบวกมีความสำคัญ ต่อแรงจูงใจของผู้ประกอบการ และเชื่อว่าการผลักดันให้การส่งออก เติบโต 2% เป็นเป้าหมายที่เป็นไปได้” นายชัช รัตนบุญนิธิ กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM Bank) ให้สัมภาษณ์ สื่อมวลชนถึงทิศทางการดำเนินงานในปี 2569 ล่าสุด

ตั้งเป้าเชิงบวกมองส่งออกโตได้ 2%

“ชัช” กล่าวว่า EXIM Bank คาดการณ์การส่งออกของไทย สามารถจะ ขยายตัวมากกว่า 2% ต่อปีได้ ยกตัวอย่าง เช่น ในปี 2567 ที่เคยคาดการณ์กันว่า การส่งออกจะไม่ดี แต่ผลออกมาขยายตัว ถึง 8% ทั้งนี้ ธนาคารตั้งเป้าปล่อย สินเชื่อใหม่ เพื่อรองรับความต้องการ เงินทุนของผู้ประกอบการ ในการขยาย ตลาดและเพิ่มขีดความสามารถในการ แข่งขันไว้ที่ 60,000 ล้านบาท

โดยมีวงเงินสินเชื่อหมุนเวียน (Working Capital) กว่า 50,000 ล้านบาท เพื่อ รองรับออร์เดอร์และการขยายตัวของ

ผู้ประกอบการ ซึ่งสินเชื่อหมุนเวียนนั้น มีความยืดหยุ่นสูง สามารถหมุนเวียนได้ 2-3 รอบตามรอบการค้าปกติ (3-6 เดือน) ทำให้ยอดสะสมการสนับสนุนจริงอาจ สูงกว่าวงเงินที่ตั้งไว้ หรือราว 1 แสน ล้านบาท

“ธนาคารตั้งเป้าไม่ให้ลดลงจากปีก่อน ซึ่งก็มีโอกาสที่ส่งออกจะเติบโตมากกว่า 2-3% หรืออาจขยายตัวได้สูงกว่านั้น ขึ้นอยู่กับปริมาณคำสั่งซื้อ โดยลักษณะ การดำเนินงานของ EXIM Bank แตกต่าง จากธนาคารพาณิชย์ทั่วไป เนื่องจาก ประเมินการปล่อยสินเชื่อจากออร์เดอร์ ส่งออก ไม่ได้ประเมินจากแผนลงทุนหรือ การขยายกิจการโดยตรง หากผู้ส่งออก มีคำสั่งซื้อเพิ่ม ธนาคารก็พร้อมสนับสนุน วงเงินเพิ่ม”

นอกจากนี้ยังมีโอกาสจากตลาดโลก ที่มีขนาดใหญ่กว่าประเทศไทย และยังมีพื้นที่ใหม่ที่ไทยยังไม่เข้าไปตลาด อย่างเต็มที่ ปัจจุบันต้นทุนโลจิสติกส์ และการค้าผ่านระบบออนไลน์เอื้อต่อ เอสเอ็มอีมากขึ้น การส่งสินค้าราคาต่ำ ก็สามารถทำได้ แต่เอสเอ็มอียังมีข้อจำกัด



ชัช รัตนบุญนิธิ

ด้านการสื่อสาร การตลาด และการสร้างแบรนด์

ปักธงสินเชื่อนี้ใหม่ปี 6 หมื่นล้าน

สำหรับผลการดำเนินงานปี 2568 ที่ผ่านมา EXIM Bank ได้อนุมัติสินเชื่อใหม่ไปรวม 54,346 ล้านบาท ยอดสินเชื่อคงค้างและการผูกพันรวม ณ สิ้นปี 2568 อยู่ที่ 191,800 ล้านบาท ขณะที่ธุรกิจประกันการส่งออกและประกันความเสี่ยงการลงทุนมีปริมาณธุรกิจรวม 194,564 ล้านบาท สะท้อนว่าการปล่อยสินเชื่อยังคงดำเนินต่อเนื่อง ส่วนปี 2569 ตั้งไว้ที่ 60,000 ล้านบาท

“ชลัช” กล่าวว่า ในโอกาสที่ธนาคารจะเปิดดำเนินงานอย่างเป็นทางการครบ 32 ปี ก้าวสู่ปีที่ 33 ซึ่งตรงกับวันที่ 17 ก.พ.นี้ EXIM Bank ในฐานะสถาบันการเงินเฉพาะกิจของรัฐบาลได้การกำกับดูแลของกระทรวงการคลัง จึงมุ่งปรับบทบาทสู่การเป็น “Export Co-pilot” ที่เข้าใจทิศทางการส่งออก วิธีบริหารจัดการความเสี่ยง และสนับสนุนผู้ส่งออกไทยอย่างครบวงจร ตั้งแต่การให้คำปรึกษาเสริมองค์ความรู้ เติมสภาพคล่อง ไปจนถึงการจัดหาเครื่องมือบริหารความเสี่ยงในทุกช่วงจังหวะของธุรกิจ เพื่อช่วยผู้ประกอบการไทย โดยเฉพาะ SMEs ก้าวข้ามความท้าทายของเศรษฐกิจโลกที่ผันผวนและข้อจำกัดเชิงโครงสร้างของประเทศ

“จะเน้นการสร้างเกราะป้องกันความเสี่ยงผ่านแพ็คเกจสินเชื่อควบคู่บริการประกันการส่งออก และเครื่องมือบริหารความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนเพื่อเสริมสภาพคล่องและเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันในเวทีการค้าโลก”

หนุนเอสเอ็มอีหา “ตลาดใหม่”

“ชลัช” กล่าวว่า ภาคเกษตรอาหาร และบริการ ยังเป็นจุดแข็งของไทย แต่ส่วนใหญ่ยังส่งออกในลักษณะสินค้าโภคภัณฑ์ ไม่ได้เพิ่มมูลค่าด้วยนวัตกรรมหรือการสร้างแบรนด์ จึงควรยกระดับสินค้าเพื่อ

เพิ่มมูลค่า

ทั้งนี้ ปัจจุบันประเทศไทยมีผู้ส่งออกประมาณ 2.7 หมื่นราย เป็นผู้ประกอบการขนาดใหญ่ประมาณ 5,000-6,000 ราย ในจำนวนนี้เป็นเอสเอ็มอีราว 2.2 หมื่นราย จากจำนวนเอสเอ็มอีทั้งประเทศที่มีประมาณ 3 ล้านราย

“เอสเอ็มอีที่เลือกกว่า 2.9 ล้านราย ยังพึ่งพาตลาดในประเทศ ซึ่งมีประชากรราว 66 ล้านคน ส่งผลให้การแข่งขันสูงและโอกาสเติบโตจำกัด หากไม่มีการพัฒนานวัตกรรมหรือขยายตลาดใหม่ อาจประสบปัญหาการแข่งขันด้านราคาและความอยู่รอดในระยะยาว”

โดย EXIM Bank พร้อมช่วยเอสเอ็มอีในการหาช่องทางตลาดใหม่ ๆ โดยเฉพาะหากมีฐานการส่งออกที่ติดอยู่แล้ว แต่สามารถขยายตลาดใหม่เพิ่มเติม นอกเหนือจากตลาดหลัก เช่น สหรัฐอเมริกา หรือจีน จะช่วยเพิ่มคำสั่งซื้อและเพิ่มโอกาสในการขอสินเชื่อ พร้อมพิจารณาเงินตามออร์เดอร์ทั้งหมด หากวงเงินมีขนาดใหญ่เกินขีดความสามารถ ธนาคารได้เตรียมความร่วมมือกับสถาบันการเงินอื่นไว้รองรับ โดยเฉพาะในกลุ่มสถาบันการเงินเฉพาะกิจของรัฐ (SFI) และธนาคารพาณิชย์ เพื่อร่วมสนับสนุนวงเงิน

“ธนาคารพร้อมผลักดันการกระจายความเสี่ยงด้วยการรุกตลาดใหม่ ลดการพึ่งพาตลาดเดิม โดยมุ่งเงินอนุมัติสินเชื่อในกลุ่มประเทศ CLMV (กัมพูชา สปป.ลาว เมียนมา และเวียดนาม) และตลาดใหม่รวม 9,125 ล้านบาท เพื่อเสริมสภาพคล่องและความต่อเนื่องในการดำเนินธุรกิจของผู้ประกอบการไทย ท่ามกลางความผันผวน

ของเศรษฐกิจโลกและการแข่งขันที่รุนแรง”

NPLs ลดเหลือ 3.66%

“ชลัช” กล่าวว่า ด้านแนวโน้มหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) ของธนาคารมีการปรับลดลง จากการปรับตัวของผู้ประกอบการ โดยปัจจุบันอัตรา NPLs อยู่ที่ประมาณ 3.66% ซึ่งธนาคารมีแนวทางรักษาระดับ NPLs ให้คงที่ แม้สินเชื่อใหม่จะเพิ่มขึ้น ทั้งนี้ ลูกหนี้ที่เป็น NPLs ส่วนใหญ่เป็นธุรกิจในประเทศมากกว่าผู้ส่งออก

“ธนาคารยังคงให้การสนับสนุนลูกค้าที่มีศักยภาพ โดยเฉพาะหากเป็นธุรกิจส่งออก แม้สถานะปัจจุบันจะเป็น NPLs ก็ยังสามารถให้การช่วยเหลือต่อเนื่อง เนื่องจากหากหยุดสนับสนุนจะไม่มีโอกาสฟื้นตัว และอาจกลายเป็น NPLs ระยะยาว”

หนุนป้องกันความเสี่ยงค่าเงิน

กรรมการผู้จัดการ EXIM Bank กล่าวว่า ปัจจุบันผู้ประกอบการต้องบริหารความเสี่ยงจากความผันผวนของเงินบาท โดยใช้เครื่องมือป้องกันความเสี่ยง เช่น การทำสัญญา Forward แทนการเก็งกำไรค่าเงิน ซึ่งธนาคารมีมาตรการจูงใจด้วยการลดค่าธรรมเนียมหรือให้สิทธิพิเศษในการจอง Forward เพื่อส่งเสริมการบริหารความเสี่ยงอย่างเป็นระบบ และชี้ให้เห็นว่าการอุดหนุนเงินจากภาครัฐเพื่อประกันความเสี่ยงไม่ใช่แนวทางที่ยั่งยืน แต่ควรเสริมศักยภาพผู้ประกอบการให้จัดการความเสี่ยงได้ด้วยตนเอง

นอกจากนี้ ธนาคารยังมอบประกันภัยการส่งออกและประกันภัยอัตราแลกเปลี่ยนให้กับลูกค้าผู้ส่งออกทุกราย เพื่อช่วยลดผลกระทบจากเงินบาทผันผวน

“ในส่วนตลาดสหรัฐ ผู้ส่งออกไทยได้ปรับตัวรับมาตรการภาษีของสหรัฐ ด้วยการเจรจาปรับขึ้นราคาสินค้า แม้สหรัฐยังเป็นตลาดหลัก แต่ควรกระจายความเสี่ยงด้วยการขยายตลาดใหม่เพิ่มเติม”



■ ■ เดือนมีนาคม 2569 นี้...ธนบัตร
ลอตแรกที่มีลายเซ็นของคุณวิทย์ รัตนกร
ผู้ว่าการธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.)
ที่เซ็นกำกับคุณเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ
รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลัง...จะเข้า
สู่ระบบ...ที่เป็นจุดเด่นของธนบัตรชุดนี้คือ...
ผู้ว่าแบงก์ชาติและรมว.คลัง คือเพื่อนสนิทที่
เรียนร่วมคณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัย
ธรรมศาสตร์ มาด้วยกัน ซึ่งความสัมพันธ์
ของทั้งสองคนมีมาอย่างยาวนานหลาย
ทศวรรษ...!! ว่าแต่ตอนที่เรียนอยู่ด้วยกัน
เจ้าตัวทั้งสองท่านจะคาดคิดไหมว่าวันหนึ่ง
จะต้องมาเซ็นชื่อในธนบัตรด้วยกัน..จึง
ไม่แปลกใจเลยที่ช่วงที่ผ่านมาแบงก์ชาติกับกระทรวงการคลังจะ
ทำงานเข้าหากันได้ดีหลายเรื่อง...เช่น การสกัดการเทรดทองค่า
บนแพลตฟอร์มออนไลน์ ที่ปั่นป่วนค่าเงินบาท...การตรวจเส้น
เงินที่ต้องสงสัย...ฯลฯ อ้อ...ผู้บริหารระดับสูงท่านหนึ่งที่อยู่ใน
“กลุ่มก๊วนเพื่อนสนิท”นี้คือ...ดร.กฤษณ์ ตันติเตมิต อธิบดีกรม
สรรพากร...ผู้บริหารหญิงเก่งมีครบจบในคนเดียว...จับตาจิ้งหะ
ก้าวของเธอให้ตึกลับพี่น้อง...■ ■ ธนาคารเพื่อการเกษตรและ
สหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.)...ถือโอกาสได้เป็นเจ้าภาพจัดการ
ประชุมสมาคมสินเชื่อการเกษตรและชนบทแห่งประเทศไทย



วิทย์
รัตนกร



เอกนิติ
นิติทัณฑ์ประภาศ

และเปซิฟิค Asia-Pacific Rural and Agricultural
Credit Association หรือ APRACA...ก็โซว์ของมัน
เสียเลย...โดยนำ คณะกรรมการบริหาร และ คณะกรรมการ
บริหารสมาคมสินเชื่อเกษตรและชนบทแห่งภาคพื้นแอฟริกา
African Rural and Agricultural Credit Association
หรือ AFRACA...ลงพื้นที่ศึกษาดูงานและเยี่ยมชมกิจการของ
เกษตรกรลูกค้า ธ.ก.ส. ในพื้นที่จังหวัดนครปฐมและจังหวัด
ราชบุรี เพื่อแลกเปลี่ยนเรียนรู้แนวทางการพัฒนาอาชีพเกษตร
การบริหารจัดการธุรกิจเกษตรสมัยใหม่ และการสร้างมูลค่าเพิ่ม
ให้กับผลผลิตทางการเกษตรอย่างยั่งยืน ได้แก่ Lemon Me
Farm จังหวัดนครปฐม ฟาร์มเกษตรผสมผสานที่ประสบความสำเร็จ
ในการปลูกและแปรรูปเลมอนและมะนาว... โดยนำองค์
ความรู้ เทคโนโลยี และนวัตกรรมมาประยุกต์ใช้ในการบริหาร
จัดการฟาร์ม ตั้งแต่กระบวนการผลิต การควบคุมคุณภาพ
ไปจนถึงการพัฒนาผลิตภัณฑ์แปรรูปและการตลาด...จากนั้น
เดินทางไปยังร้านโอ่งข้าวโอ่งน้ำ จังหวัดราชบุรี หรือโครงการ
เรื่องของโอ่ง - Pottery Legend ที่ประกอบธุรกิจร้านอาหาร
กาแฟ และศูนย์การเรียนรู้เรื่องโอ่งมังกรที่มีชื่อเสียง โดดเด่น
ด้วยอาหารไทยฟิวชั่น เมนูเด็ดเช่น ไก่อบโอ่ง ข้าวเหนียวมะม่วง
เสิร์ฟในภาชนะโอ่งจิ๋ว โดยใช้ภูมิปัญญาท้องถิ่นควบคู่กับการ
พัฒนารูปแบบผลิตภัณฑ์และบรรจุภัณฑ์ให้ตอบโจทย์ตลาด
ยุคใหม่ สร้างอัตลักษณ์สินค้าเกษตรชุมชน และช่วยยกระดับ
รายได้ให้กับเกษตรกรในพื้นที่อย่างเป็นรูปธรรม...แ่วว่า...
คนจาก APRACA และ AFRACA ที่ได้เข้าร่วมกิจกรรม
ครั้งนี้ชอบออกชอบใจกันใหญ่...■ ■

อนันตเดช พงษ์พันธุ์

แวดวงการเงิน

■ ■ คุณชัช รัตนบุญนิธิ กรรมการผู้จัดการธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) ...ได้กำหนด Position ของ EXIM BANK ในปี 2569 ไว้ว่า คือ...Export Co-pilot... ซึ่งหน้าที่หลักคือ...เสริมสภาพคล่อง ควบคุมการบริหารความเสี่ยง เพื่อเพิ่มความพร้อมและความมั่นใจให้ผู้ส่งออกไทยในการแข่งขันภายใต้กติกาการค้าโลกยุคใหม่ และใช้การเปลี่ยนแปลงเป็นโอกาสขับเคลื่อนธุรกิจสู่การเติบโตอย่างยั่งยืน...แต่ไม่ได้ทำเพียงลำพัง จะร่วมมือกับเครือข่ายพันธมิตรจากภาครัฐและภาคเอกชน ทั้งกรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ กรมการค้าต่างประเทศ สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย สภาหอการค้าแห่งประเทศไทย และสภาผู้ส่งสินค้าทางเรือแห่งประเทศไทย เพื่อผลักดันผู้ผลิตและผู้ส่งออกสินค้าไทยตลอดห่วงโซาคุณค่าให้แข่งขันได้ในเวทีการค้าโลก!! ที่น่าสนใจกว่านั้นคือปีนี้ EXIM BANK เล็งเป้าไปที่ผู้ส่งออกในกลุ่ม SME!! แต่อย่างที่ใครก็รู้ว่า SME นั้นมีความเสี่ยงสูงแต่ทำไม EXIM BANK จึงเลือกทางเดินนั้น...แวดวงการเงิน...



ชัช
รัตนบุญนิธิ



ลวรรณ แสงสนิท

คิดว่าเขาคงมองเห็นอะไรบางอย่างที่ทำให้รู้สึกอึดอัดใจ... เช่นว่า ผู้ส่งออกในกลุ่ม SME มีถึง 2.3 หมื่นราย แต่มีมูลค่าส่งออกเพียงแค่ 10% ของมูลค่าการส่งออกทั้งหมดของไทย (ตัวเลขปี 2568 ประมาณ 11 ล้านล้านบาท)...ขณะที่รายใหญ่ 5-6 พันราย ครองมูลค่าไปถึง 90%...แต่ใครๆ ก็รู้ว่าร่วม “กอดคอเดินไปกับ SME” โดยเฉพาะที่แบงก์รัฐด้วยแล้วความเสี่ยงสูงมาก...(SME คือ อยู่กับแบงก์พาณิชย์หมดแล้ว)...แต่ทำงานนี้ก็ต้องตะโกนดังๆ ว่า “รู้ความเสี่ยงยังงี้ต้องขอลอง” ...แต่ถึงกระนั้นก็ต้องมีหลังพิง...แล้วว่า EXIM BANK เตรียมจะเดินก้าวส่วนหนึ่งที่ตอนนี้ทำได้เฉลี่ยปีละ 1.5 พันล้านบาท...เอามากองไว้ก่อนหนึ่งเพื่อรองรับความเสียหายต่อการนี้...แต่ทั้งนี้ทั้งนั้นก็ต้องไปต่อรองกับกระทรวงการคลังก่อนว่ากำไรของแบงก์ที่ส่งเข้าคลังปีละ 35% ขอลดลงหน่อยได้หรือไม่...ซึ่งตอนนี้แบงก์ยื่นขอไปแล้วแต่ทางคลังยังไม่ตอบอะไรลงมา...แวดวงการเงิน...วอนขอ คุณลวรรณ แสงสนิท ปลัดกระทรวงการคลัง...ว่าใจดีกับ EXIM BANK เขาหน่อยเถอะน้ำๆ...เพราะสิ่งที่เขากำลังจะทำคือ...การกระจายความมั่งคั่งให้กับคนตัวเล็กตัวน้อยอย่างทั่วถึง...ดีกว่าเอาไปให้พวกนักการเมืองดูลงเล่นเพื่อหาคะแนนเสียงและหา “เงินทอง” นะครับ ■ ■

อนันตเดช พงษ์พันธ์ุ

หมดยุคโคเวตารมต.การเมือง ถึงเวลา'มือโปร'แก้เศรษฐกิจ

ต้องเรียกว่าเป็นความชาญฉลาดของ “อนุทิน ชาญวีรกูล” ว่าที่นายกรัฐมนตรี สมัยที่ 2 ที่ซึ่งเปิดตัวทีมงานด้านเศรษฐกิจและต่างประเทศ ให้ประชาชนคนไทยรับรู้รับทราบแบบไม่มีกั๊ก ซึ่งก็ถือว่าได้ผลชะงัดไม่น้อยทีเดียว เพราะสามารถสร้างความเชื่อมั่นให้กับคนไทยทั่วประเทศ รวมไปถึงบรรดาภาคเอกชน นักลงทุนทั้งในและต่างประเทศ โดยสะท้อนให้เห็นจากคะแนนเสียงที่พรรค สักขีเงินนี้สามารถคว้าชัยมาได้แบบขาดลอย ถึง 194 ที่นั่ง สส. แม้ยังไม่ถึงขั้น “แลนด์สไลด์” แบบถล่มทลาย! ก็ตาม

แม้เป็นที่ชัดเจนว่า “ทีมเศรษฐกิจ” ของรัฐบาลของว่าที่นายกฯ อนุทิน ประกอบไปด้วย “เอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ-สุภจี สุธรรมพันธุ์-สีหศักดิ์ พวงเกตุแก้ว” สามแม่ครัวสำคัญที่ผลักดันให้พรรคภูมิใจไทย เติบโตขึ้นมาได้ ส่วน

“ครีมทีม” ร่วมรัฐบาลจะเป็นใครกันบ้างในเวลานี้คงเร็วเกินไปที่จะชี้ชัดให้เห็น แต่เชื่อได้ว่า คณะรัฐมนตรีชุดที่ 66 คงได้เห็นในวันจันทร์วันนี้อาจต้องอดใจรอและคอยลุ้นว่าตรงกับใจนักมากน้อยเพียงใด แล้วสุดท้าย!! จะเรียกความเชื่อมั่นให้กับประเทศได้ตั้งใจนึกหรือไม่?

เพราะ...อย่าลืมว่าโจทย์หินที่รออยู่เบื้องหน้าตอนนี้ไม่ใช่เพียงแค่การประลองเสถียรภาพทางการเมืองอย่างเดียว แต่คือการเผชิญหน้ากับ “มรสุมเศรษฐกิจ” ที่รุนแรงประเทศไทยให้ตกอยู่ในสถานะผู้ป่วย



แห่งเอเชีย ด้วยตัวเลขจีดีพี ที่ส่อแววโตต่ำกว่า 2% แถมยังจมอยู่กับ “กับดักหนี้ครัวเรือน” ที่พุ่งทะลุ 90% ของจีดีพี ด้วยภาวะแบบนี้ เป็นแรงกดดันสำคัญของรัฐบาล ในการตั้งทีมเศรษฐกิจชุดใหม่เข้ามา

มืออาชีพเลิกตามโควตา

ในระหว่างนี้ “ทีมเศรษฐกิจ เดลินิวส์” จึงขอเปิดมุมมองจากภาคธุรกิจ ที่สะท้อนถึงสภาพทีมเศรษฐกิจของรัฐบาลชุดใหม่ รวมถึงนโยบายสำคัญที่ต้องคำนึงถึง และเร่งดำเนินการ เริ่มจากภาคผลิตราย “นาวา จันทนสุรคน” รองประธานสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) ที่เปิดมุมมองให้เห็นว่า แม้เตรียมทีมเศรษฐกิจที่ปรากฏตัวอย่างชัดเจนแล้ว จะเป็นผู้มีฝีมือและพิสูจน์ผลงานให้เห็นในช่วง 2 เดือนเศษที่ผ่านมาแล้วก็ตาม แต่ก็ต้องการให้เพิ่มรัฐมนตรีมืออาชีพในกระทรวงเศรษฐกิจมากขึ้นอีก โดยไม่ต้องการให้ใช้ในเรื่องของโควตาทางการเมืองเพียงอย่างเดียว โดยเฉพาะในกระทรวงอุตสาหกรรม เนื่องจากเป็นกระทรวงที่ดูแลอุตสาหกรรมที่เป็นส่วนสำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจโดยตรง และอยากให้ขึ้นตรงกับรองนายกรัฐมนตรี ที่เป็นคลัสเตอร์เดียวกับกระทรวงการคลัง กระทรวงพาณิชย์ เพื่อให้การทำงานสอดคล้องกัน ไม่อยากให้ออกจากโควตาจากพรรคการเมืองไหนเป็นหลัก เพื่อให้การทำงานสอดคล้องประสานกันได้อย่างเต็มที่

ที่สำคัญ!! ในเรื่องของการทำงาน หรือการเลือกรัฐมนตรีมาทำงานทางด้านเศรษฐกิจ อยากให้มีอาชีพเข้ามาทำงาน ไม่อยากให้แบ่งตามโควตาเพียงอย่างเดียว เพราะตอนนี้สถานการณ์โลก สถานการณ์รอบ ๆ บ้าน ไม่ปกติ จำเป็นต้องใช้มืออาชีพเข้ามา ส่วนจะเป็นใคร ตอนนี้มันก็ธุรกิจ ที่มีอาชีพในประเทศไทยจำนวนมาก ก็อยากให้ดูความเหมาะสมในการเลือกเข้ามาทำงาน ส่วนนโยบายต่าง ๆ ที่อยากให้เร่งเดินหน้าทันที ตามที่ได้ประกาศนโยบายไว้ โดยเฉพาะเรื่องเศรษฐกิจ 10 พลัง ดังเป้าหมายจีดีพีโต 3% พลัง ไม่ว่าจะเป็นเรื่องคนละครึ่งพลัส เฟส 2 การดูแลเอสเอ็มอี พลัง โครงการเมค อิน ไทยแลนด์ ดูแลปกป้องสินค้าในประเทศ โดยใช้มาตรการป้องกันสินค้าที่ไม่ได้คุณภาพจากต่างประเทศ

อย่างไรก็ตามที่ผ่านมาส.อ.ท. ได้หารือร่วมกับนายเอกนิติ และนางศุภจิ อยู่แล้ว ก็ถือเป็นเรื่องดีที่ทั้ง 2 คน กลับมา เพราะไม่ต้องมาเริ่มคุยกันใหม่ เดินหน้าสานต่อโครงการต่าง ๆ ได้ทันที ทั้งโครงการกระตุ้นเศรษฐกิจ ดูแลเอสเอ็มอี ปกป้องสินค้าไทย ให้เต็มที่ ตอนนี้คาดว่า รัฐบาลใหม่น่าจะอยู่ยาว 4 ปี นโยบายเดิมที่เน้นการกระตุ้นต้นน้ำ ได้ผลยาว กระจายตัวตอนนี้ก็อยากให้เน้นระยะกลางระยะยาว วางรากฐานให้ยั่งยืน

มั่นใจเรียกความเชื่อมั่นได้

เช่นเดียวกับมุมมองของ “บุรินทร์ อุดลวัฒน์” กรรมการผู้จัดการ และหัวหน้านักเศรษฐศาสตร์ ศูนย์วิจัยกสิกรไทย ที่เห็นว่า กรมเศรษฐกิจ ของพรรคภูมิใจไทยที่เป็นแกนนำจัดตั้งรัฐบาล ถือเป็นทีมเศรษฐกิจที่ดีสามารถเรียกความเชื่อมั่นได้ ดูได้จากหัวหน้าทีมเศรษฐกิจไม่ว่าจะเป็นนายเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ รองนายกรัฐมนตรี และรมว.คลัง ซึ่งทำงานร่วมกับแบงก์ชาติได้อย่างดี และมีนโยบายการเงินกับนโยบายการคลังเป็นไปในทิศทางเดียวกัน ถือว่า “ผ่าน” ส่วนกระทรวงพาณิชย์ มี นางศุภจิ สุธรรมพันธุ์ เป็น รมว.พาณิชย์ และ นายสีหศักดิ์ พวงเกตุแก้ว เป็น รมว.การค้าต่างประเทศ ถ้าหากเป็นไปได้ตามนี้ ถือเป็นเรื่องที่ดีเพราะได้ในเรื่องของความเชื่อมั่นในสายตาของต่างชาติและภาคเอกชน อย่างไรก็ตาม เศรษฐกิจไทยในเวลานี้แผ่วลงมาก จึงจำเป็นต้องมีการกระตุ้นระยะสั้น และในส่วนของระยะกลางและระยะยาว ต้องมาดูในเรื่องของการแก้ปัญหาเชิงโครงสร้าง พร้อมกับต้องจับตาการจัดทำงบประมาณปี 70 และมาตรการกระตุ้น คนละครึ่ง พลัส และยิ่งไปกว่านั้นจะต้องติดตามนโยบายการคลังด้วย เพราะกระตุ้นกำลังหมด โดยจะต้องดูว่าจะบริหารจัดการอย่างไร”

ถ้าหากเป็นมาตรการระยะสั้น ประเทศไทยต้องการแรงกระตุ้นเพื่อให้เกิดการบริโภคและเกิดการลงทุน และจะอย่างไรให้ภาคเอกชนมีความเชื่อมั่นกลับมา ขณะที่มาตรการระยะกลางต้องแก้ในส่วนของกฎระเบียบ แก้ปัญหาเชิงโครงสร้าง และในเรื่องของความโปร่งใส ขณะที่มาตรการระยะยาว ต้องดำเนินการเรื่องสังคมสูงวัย การพัฒนาการศึกษา ให้อบอุ่นใจยุคใหม่ และการเพิ่มมูลค่าในด้านการท่องเที่ยว รวมทั้งตอนนี้น่าภาคเกษตรอยู่ในระดับต่ำ ซึ่งรัฐบาลใหม่ยังมีหลายโจทย์ที่ต้องแก้ไข อย่างไรก็ตามสุดท้ายในเรื่องสำคัญมองว่าเป็นเรื่องของพลังงาน ถ้าไทยสามารถดึงไฟฟ้าถูกกลงได้ จะทำให้เป็นตัวดึงดูดให้เกิดการลงทุนและเกิดการแข่งขันในภูมิภาคได้

ช่วยอีคอมเมิร์ซไทยจริงจัง

ด้านคนในแวดวงการค้าการขาย ในเรื่องของอีคอมเมิร์ซ “ธนวัฒน์ มาลาบุปผา” ซีอีโอ และ ผู้ร่วมก่อตั้ง โพธิ์ข่า และ ที่ปรึกษา และนายกิตติมศักดิ์สมาคมผู้ประกอบการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ไทย (THECA) บอกว่า อยากให้ทีมเศรษฐกิจของรัฐบาลชุดใหม่มีนโยบายด้านอีคอมเมิร์ซอย่างเป็นทางการ โดยเสนอในระยะสั้นทำโครงการ “คนละครึ่ง พลัส” ผ่านแพลตฟอร์มอีคอมเมิร์ซ สัญชาติไทยบ้าง หลังจากครั้งที่แล้วทำผ่านแพลตฟอร์มคลิเวอร์ กับแพลตฟอร์มต่างชาติ อย่างเช่นไทยแลนด์โพสท์มาร์เก็ต ของไปรษณีย์ไทย และเน็กซ์ เจน คอมเมิร์ซ ในเครือ บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ ไอเน็ต ฯลฯ โดยกำหนดให้ซื้อสินค้าของแบรนด์คนไทย หรือ ผู้ประกอบการเอสเอ็มอีของไทย โดยวางแผนการใช้เพื่อให้เงิน

ลงถึงผู้ประกอบการไทย

สำหรับแผนระยะยาว เมื่อรัฐบาลมีเสถียรภาพแล้วควรจะมีโปรเจกต์ว่าจะทำอะไรให้ส่งเสริมผู้ประกอบการไทย “ส่งออก” ไปเติบโตต่างประเทศได้ โดยปัจจุบันเบรนด์ไทยหลายรายประสบความสำเร็จทำยอดขายได้ปีละเกิน 300 ล้านแล้ว รัฐต้องส่งเสริม ให้ขยายออกไปทำตลาดเพื่อนบ้านเอาเงินกลับมาประเทศไทยบ้าง ส่วนเรื่องออกกฎระเบียบ การคุมเข้มเรื่องแพลตฟอร์มต่างชาติขึ้นค่าแพลตฟอร์ม ที่ต้องให้เข้มงวดต้นทุน และวิธีคิดค่าธรรมเนียม โครงสร้างและการบริหารต้นทุนให้รับรู้ด้วย

“แต่การออกกฎหมายมาบังคับคงเป็นเรื่องยาก เพราะประเทศไทยเปิดตลาดเสรีไปแล้ว สิ่งที่รัฐบาลควรทำคือ ต้องไปผลักดันแพลตฟอร์มคนไทย ให้เกิดให้ได้ ให้โตไปเลย ส่วนอีกสิ่งหนึ่งที่รัฐบาลควรส่งเสริม คือ มีโครงการส่งเสริมให้ “คอนเทนเตอร์” คนไทย มาจับมือกับผู้ประกอบการอีคอมเมิร์ซ โดยรัฐมีเงินอุดหนุนช่วยเหลือ”

เช่น ถ้าทำตลาดแล้วจับมือกับ คอนเทนเตอร์ คนไทย เมื่อผลักดันยอดขายได้ รัฐช่วยอุดหนุนเงินค่าคอมมิชชั่นให้ส่วนหนึ่ง เช่น ขายได้ 100 บาท ค่าคอมมิชชั่น 20 บาท รัฐก็อุดหนุน 10 บาท ผู้ประกอบการจ่ายน้อยลง ทางผู้ประกอบการก็รู้สึกอยากจ้างคนไทยช่วยขาย เงินที่รัฐอุดหนุนไปก็ไปตามยอดขายที่เกิดขึ้นจริง หมุนเวียนกับผู้ประกอบการไทย และคนไทยด้วยกัน ไม่ใช่ออกไปกับแพลตฟอร์มจากต่างประเทศหมด

มันใจฝีมือ 3 รมต.คนนอก

หันมาที่ “ณรงค์ศักดิ์ เลิศทรัพย์ทวี” กรรมการผู้จัดการ บมจ.ฟอร์ท สมาร์ท เซอร์วิส ผู้ให้บริการตู้บุญเติม, ตู้เติมน้ำ, กังก่า อีวี ที่เชื่อมั่นในตัว 3 รัฐมนตรีคนนอก ทั้งนายเอกนิติ นางสุกจิ และนายสีห์ศักดิ์ แม้เป็น รมต.ในช่วงสั้น ๆ แต่มีผลงานค่อนข้างโดดเด่น ส่วน รมต.เศรษฐกิจอื่น ก็อยากให้ดึงผู้เชี่ยวชาญมืออาชีพเข้ามาเสริมด้วยเช่นกัน ขณะที่งานที่ต้องการให้สานต่อเนือง และทำทันที ในส่วนที่ค้างท่ออยู่ โดยเฉพาะโครงการคนละครึ่ง เฟส 2 เพราะเห็นได้จากเฟสแรก เลี้ยงตอบรับดีมาก ในฐานะที่ฟอร์ท สมาร์ท เซอร์วิส ทำตู้บุญเติม ซึ่งมีลูกค้าเป็นกลุ่มฐานฐานอยู่ประมาณ 14-15 ล้านราย เราเห็นภาพชัดเจน พอโครงการคนละครึ่งเฟส 1 กดปุ่มปั๊ม เห็นตัวเลขต่าง ๆ ครึกครื้นมากในการจับจ่ายใช้สอยผ่านตู้บุญเติม ซึ่งธุรกิจกระจายอยู่ทั่วประเทศยอมรับว่า ครึกครื้นทั่วประเทศจริง

นอกจากนี้เท่าที่คุยกับผู้ประกอบการหลายราย โดยเฉพาะเอสเอ็มอี ยังต้องการเงินทุน สินเชื่อ เพื่อให้หมุนเวียนธุรกิจ เพราะผู้ประกอบการยังมีหนี้เยอะมาก พร้อมเดินหน้ากระตุ้นเศรษฐกิจฐานรากไปพร้อม ๆ กัน เพื่อให้เกิดการจับจ่ายใช้สอย การให้วงเงินสินเชื่อ การปลดภาระหนี้ ถ้าเขาปลดล็อกได้ ก็สามารถจ่ายขยาย

ได้ ต้องหาวิธีที่ทำให้เอสเอ็มอีเข้าถึงได้จริง ตรงเป้า ตรงจุด

“อย่างกระทรวงพาณิชย์ ผมว่า ทางคุณสุกจิ มีโปรเจกต์เรื่องของการค้าขายกับต่างประเทศ เริ่มเห็นราคาพืชผลทางการเกษตรดีขึ้น ส่วนหนึ่งมาจากเรื่องของการที่เราไม่ได้ค้าขายกับกัมพูชา เลยไปหาออร์เดอร์ต่างประเทศใหม่ ๆ มากขึ้น ก็ถือว่าได้เปิดตลาดใหม่ ๆ มากขึ้น ส่วนกระทรวงการคลัง คุณเอกนิติ ก็พยายามทะลวงงบที่ค้างท่อ รอลงทุน 4-5 แสนล้านบาท ได้เดินหน้าโครงการบีโอไอ ฟาสต์ พาส เพื่อช่วยปลดล็อกงบลงทุนของภาคเอกชนที่รอลงทุน ไม่ต้องมานั่งเสียเวลาติดขัดสารพัดกฎระเบียบ เชื่อว่า ถ้าทำเรื่องนี้ต่อ จะช่วยกระตุ้นอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจได้มาก จะกระตุ้นได้มาก กระตุ้นใช้จ่าย ช่วยเรื่องจับจ่ายใช้สอย เกิดการจ้างงาน”

ต้องเข้าใจปัญหาปากท้อง

ด้าน “ณัฐ วงศ์พานิช” ประธานสมาคมผู้ค้าปลีกไทย บอกว่า ในทีมเศรษฐกิจรัฐบาลใหม่อยากเห็นคนที่มีความเชี่ยวชาญ และเข้าใจปัญหาปากท้องจริง ๆ เข้ามาดูแล และที่สำคัญพร้อมเดินหน้าขับเคลื่อนเศรษฐกิจอย่างจริงจัง โดยที่สานต่อนโยบายเดิมที่มีประสิทธิผล และต่อยอดด้วยมาตรการใหม่ ๆ โดยเฉพาะการกระตุ้นเศรษฐกิจตั้งแต่ระดับฐานราก การยกระดับโครงสร้างพื้นฐาน ลดอุปสรรคของภาคธุรกิจ แม้มีแรงกดดันรอบด้าน ทั้งกำลังซื้อที่เปราะบาง ต้นทุนพลังงานสูง และความเสี่ยงจากสถานการณ์ภูมิรัฐศาสตร์ ควบคู่กับการปราบปรามทุนเทาและการทุจริต เพื่อสร้างสภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจที่เอื้อต่อการแข่งขัน

โดยอยากให้อำนาจ 6 นโยบายหลักเพื่อฟื้นเศรษฐกิจ คือ กระตุ้นกำลังซื้อทันทีเพื่อให้เกิดเงินหมุนเวียน อาทิ การใช้มาตรการคนละครึ่งพลัส โดยปลดล็อกข้อจำกัดเดิมเพื่อให้ครอบคลุมร้านค้าปลีกทุกขนาด รวมถึงโมเดิร์นเทรด พร้อมเสนอให้นำมาตรการปรับลดอัตราภาษีหัก ณ ที่จ่าย จากอัตราปกติ 3% เหลือ 0-1% กลับมาใช้อีกครั้ง และมีบัตรสวัสดิการแห่งรัฐที่ขยายให้ร้านค้าปลีกทุกขนาดสามารถรับบัตรสวัสดิการแห่งรัฐได้ เพื่อเพิ่มความสะดวกให้กับประชาชน ส่งผลให้มีเงินหมุนเวียนในระบบมากขึ้น

ขณะเดียวกันยกระดับสูงสุดหมายแห่งการช้อปปิ้งและท่องเที่ยวไลฟ์สไตล์ โดยนำร่องสินค้าภาษี 7% ทันที ณ ร้านค้า สำหรับนักท่องเที่ยวที่ซื้อสินค้าชิ้นต่ำ 3,000 บาท และปรับไทยเป็นช้อปปิ้งพาราไดซ์ ยกเลิกหรือลดภาษีสินค้าไลฟ์สไตล์นำเข้า กลุ่มสินค้าแฟชั่น เครื่องหนัง ความงาม เครื่องประดับ ซึ่งปัจจุบันจัดเก็บสูงถึง 20-30% รวมทั้งนำร่องแซนด์บ็อกซ์ และสนับสนุนสินค้าไทย และอุดหนุนภาษีให้เอสเอ็มอีสำหรับสินค้าในหมวดที่ยั่งยืน

นอกจากนี้ต้องส่งเสริมแรงงานภาค

ค้าปลีกเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจ เช่น การนำเสนอสินค้าเฉพาะบุคคล การบริหารจัดการและบัญชี เป็นต้น แก้ปัญหาแรงงานยังยื้อให้เท่าทันเศรษฐกิจดิจิทัลใช้มาตรฐานวิชาชีพเป็นตัวกำหนดค่าจ้างแทนการขึ้นค่าแรงขึ้นค่าแบบเหมารวม และการจ้างงานผู้สูงวัย และมาตรการแข่งขันอย่างเท่าเทียม ลดความเหลื่อมล้ำในการแข่งขันโดยกำหนดให้แพลตฟอร์มพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์หน้าที่โดยตรงในการตรวจสอบและคัดกรองสินค้าอย่างเข้มงวด โดยเฉพาะสินค้าที่ไม่ได้รับการรับรองมาตรฐานที่เกี่ยวข้อง

แก้เฉพาะหน้า-ได้ผลยาว

หันมาที่ “ปิยะชาติ อิศรภักดี” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร แบรนดิ แอนด์ คอมพานีส บริษัทที่ปรึกษาด้านกลยุทธ์องค์กรชั้นนำ มองว่า สเปกของทีมเศรษฐกิจรัฐบาลชุดใหม่ ที่จะเข้ามาบริหารประเทศในวันนี้ต้องเข้าทำทั้งแผนระยะสั้นและปานกลาง โดยในมุมมองของปัญหา ทุกคนต่างมองเห็นปัญหาในระยะสั้น ที่ต้องรีบทำคือทำให้ค่าครองชีพถูกลง เพื่อที่จะทำให้ภาคธุรกิจอยู่ได้ ขณะเดียวกันก็ต้องมองภาพระยะปานกลาง ในการดูแลวินัยทางการคลังควบคู่กันด้วย

ดังนั้นคนที่เข้ามาแก้ปัญหาเศรษฐกิจในอุดมคติที่ควรจะเป็น จะต้องเป็นคนที่เข้าใจว่า เศรษฐกิจของประเทศในอนาคตจะเป็นอย่างไร และใช้กลไกในการแก้ไขปัญหาปัจจุบันเพื่อออกแบบเศรษฐกิจที่ควรจะเป็นในอนาคตได้ แต่ในขณะเดียวกันก็สามารถแก้ปัญหาในระยะสั้นเพื่อให้ออกอยู่รอดได้ในสภาวะนี้ด้วย เพราะฉะนั้น คนที่เข้ามาอยู่ในทีมเศรษฐกิจต้อง

มีวิสัยทัศน์ระยะยาว และต้องสามารถแก้ไขปัญหาได้ทั้งระยะยาว และระยะสั้น ให้ออกมาตอบโจทย์ประชาชนให้ได้

สำหรับเรื่องที่ยากให้โฟกัสเป็นเรื่องแรก ๆ คือ ต้องวางนโยบายแบบคนทำธุรกิจ ต้องตอบคำถามให้ได้ว่า ตกลงแล้วอยากจะทำอะไร เอาเงินจากไหนมาทำ และเงินที่ลงไปมันคุ้มค่า เกิดผลกระทบทางเศรษฐกิจแค่ไหน เพราะที่ผ่านมามักจะตอบคำถามไม่ได้ว่า การมีนโยบายแบบนี้ การทำแบบนี้ ควรเอาเงินมาจากไหน มาจากการกู้หรือไม่ หรือถ้าลงทุนไปแล้ว เศรษฐกิจที่ได้มาคุ้มค่าจริงหรือไม่ ถ้าเป็นเงินของตัวเองจะกล้าใช้ไหม การคิดแก้ปัญหาต้องมีโจทย์แก้ปัญหาทั้งระยะสั้น ระยะกลาง และระยะยาว ที่ต้องอยู่ในสมการให้ชัดเจน

ส่วนมุมมองต่อธุรกิจที่ทำ ปัจจุบันแบรนดิอยู่ในธุรกิจบริการ ซึ่งเป็นอุตสาหกรรมที่มีความสำคัญมากในโลกยุคใหม่ แต่ส่วนใหญ่ธุรกิจนี้ไม่ได้มีทรัพย์สินที่จับต้องได้ ทำให้เจ้าระบบการเงินได้ยากกว่าคนอื่น อีกทั้งยังกู้ยาก ถึงปล่อยกู้ได้ ดอกเบี้ยก็แพง ซึ่งเป็นข้อจำกัดของคนไทย ดังนั้นอยากให้ภาครัฐ ออกกลไกส่งเสริมธุรกิจบริการของไทยโดยเฉพาะให้เติบโตได้ เพราะจะเป็นหัวใจของอุตสาหกรรมในไทยที่ไม่ต้องพึ่งเทคโนโลยีมาก ที่สำคัญยังเป็นอุตสาหกรรมที่สำคัญในอนาคต

ด้วยสภาพเศรษฐกิจไทยที่ไม่มีเวลาสำหรับการลองผิดลองถูกแล้ว หากโฉมหน้าของ กรรมเศรษฐกิจใหม่ ยังคงติดอยู่ในวังวนของระบบโควตาเดิม ๆ ที่เน้นการตอบแทนบุญคุณทางการเมืองมากกว่าฝีมือ ประเทศไทยอาจต้องเผชิญกับทศวรรษที่สูญหายอย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ และถึงเวลาแล้วที่ผู้มีอำนาจทั้งหลาย ต้องแสดงความจริงใจด้วยการเลือกมือโปร “คนที่ใช่” เข้ามาร่วมงาน เพื่อให้เรือที่ชื่อว่าประเทศไทยพ้นจากมรสุม กลับมาโอดแล่นสู่ความมั่นคงได้อีกครั้ง.

กับเศรษฐกิจ



เปิด 10 ธุรกิจต่างชาติลงทุนสูงสุดปี 68

“ธุรกิจรับจ้างผลิต” แชมป์ “บริการคอมพิวเตอร์” รอง
กรมพัฒน์ยันปี 69 อำนวยความสะดวกเต็มสูบ

3



เปิด 10 ธุรกิจต่างชาติลงทุนสูงสุดปี 68

“ธุรกิจรับจ้างผลิต” แชมป์ “บริการคอมพิวเตอร์” รอง

กรมพัฒน์ยันปี 69 อำนวยความสะดวกเต็มสูบ

ปี 2568 ที่ผ่านมา เป็นอีกหนึ่งปี ที่ต่างชาติให้ความสำคัญกับการเข้ามาลงทุนในไทย แม้ว่าสถานการณ์โลกจะมีปัญหามากมาย ทั้งภูมิรัฐศาสตร์ การกีดกันทางการค้า ปัญหาภาษีศุลกากร และเศรษฐกิจประเทศสำคัญ ในโลกประสบภาวะชะลอตัว แต่ไทยก็ยังเป็นจุดหมายปลายทางที่สำคัญของนักลงทุน มีการเข้ามาลงทุนในไทยเพิ่มขึ้น ทั้งจำนวนนักลงทุน จำนวนเงินลงทุน ซึ่งสะท้อนได้ชัดเจนว่านักลงทุนต่างชาติมีความเชื่อมั่นในศักยภาพทางเศรษฐกิจของไทย และเห็นว่าไทยเป็นฐานการผลิตและตลาดที่สำคัญในระดับภูมิภาค

โดยในปี 2568 มีนักลงทุนต่างชาติที่เข้ามาลงทุนในไทยภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบธุรกิจของคนต่างด้าว พ.ศ.2542 จำนวนสูงถึง 1,078 ราย เพิ่มขึ้น 13% เป็นการลงทุนผ่านช่องทางการขอรับใบอนุญาตประกอบ

ธุรกิจของคนต่างด้าว 291 ราย และการขอหนังสือรับรองการประกอบธุรกิจของคนต่างด้าว (ผ่านช่องทางการลงทุนตามกฎหมายว่าด้วยการส่งเสริมการลงทุน หรือได้รับอนุญาตตามกฎหมายว่าด้วยการนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย และการใช้สิทธิตามสนธิสัญญาหรือความตกลงระหว่างประเทศ) 787 ราย มีมูลค่าเงินลงทุนรวม 324,148 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 42% สูงสุดเป็นประวัติการณ์ในรอบ 5 ปี (2564-2568) และมีการจ้างงานคนไทย 6,647 คน เพิ่มขึ้น 32%

ส่วนยอดมูลค่าการลงทุนย้อนหลัง 5 ปี มีดังนี้ ปี 2564 มีการลงทุนรวม 8.28 หมื่นล้านบาท ปี 2565 ลงทุนรวม 1.28 แสนล้านบาท ปี 2566 ลงทุนรวม 1.27 แสนล้านบาท และปี 2567 ลงทุนรวม 2.28 แสนล้านบาท

● นักลงทุนญี่ปุ่นเข้ามามากที่สุด

นายทุนพงษ์ นัยนาภรณ์ อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กล่าวว่า ในปี 2568 นักลงทุนต่างชาติที่เข้ามาลงทุนในไทยสูงสุดจำนวน 5 อันดับแรก ได้แก่ 1. ญี่ปุ่น 186 ราย คิดเป็น 17% ของจำนวนธุรกิจต่างชาติในไทย ลงทุน 85,688 ล้านบาท ในธุรกิจ อาทิ ธุรกิจบริการทางวิศวกรรมและเทคโนโลยี เช่น การออกแบบชิ้นส่วนยานยนต์ การให้คำปรึกษาทางเทคนิคในการปรับปรุงกระบวนการผลิต เป็นต้น ธุรกิจบริการศูนย์กระจายสินค้าด้วยระบบที่ทันสมัย ธุรกิจบริการพัฒนาซอฟต์แวร์ ธุรกิจบริการรับจ้างผลิตสินค้า เช่น เครื่องจักร ชิ้นส่วนยานพาหนะ ชิ้นส่วนเครื่องใช้ไฟฟ้า และชิ้นส่วนโลหะ เป็นต้น

2. สิงคโปร์ 167 ราย คิดเป็น 15% ของจำนวนธุรกิจต่างชาติในไทย ลงทุน 103,399 ล้านบาท ในธุรกิจ อาทิ ธุรกิจโรงแรม ธุรกิจบริการ Data Center, Data Hosting ธุรกิจบริการสถานีบริการอัดประจุไฟฟ้าสำหรับยานพาหนะไฟฟ้า ธุรกิจบริการรับจ้างผลิตสินค้า เช่น ผลิตภัณฑ์โลหะและชิ้นส่วนโลหะขึ้นรูป Printed Circuit Board ชิ้นส่วนพลาสติก และชิ้นส่วนเครื่องจักร เป็นต้น

3. จีน 152 ราย คิดเป็น 14% ของจำนวนธุรกิจต่างชาติในไทย ลงทุน 35,046 ล้านบาท ในธุรกิจ อาทิ ธุรกิจแปรรูปไม้เพื่อการผลิตถ่านกัมมันต์ ธุรกิจบริการออกแบบทางวิศวกรรม จัดหาวัสดุอุปกรณ์ ก่อสร้างติดตั้งและทดสอบระบบโครงสร้างพื้นฐานด้านสาธารณูปโภคของโรง



ไฟฟ้าพลังงานลม ธุรกิจบริการทดสอบทางวิทยาศาสตร์ โดยเป็นการทดสอบชิ้นส่วนของอุปกรณ์ไฟฟ้าและอิเล็กทรอนิกส์ ธุรกิจบริการรับจ้างผลิตสินค้า เช่น ผลิตชิ้นส่วนพลาสติกสำหรับอุตสาหกรรม ผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์ ผลิตภัณฑ์และชิ้นส่วนโลหะขึ้นรูป และเครื่องใช้ไฟฟ้าอัจฉริยะ เป็นต้น

4. สหรัฐอเมริกา 148 ราย คิดเป็น 14% ของจำนวนธุรกิจต่างชาติในไทย ลงทุน 5,073 ล้านบาท ในธุรกิจ อาทิ ธุรกิจค้าปลีกสินค้า เช่น อิเล็กทรอนิกส์และอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ เครื่องจักร เครื่องมือและอุปกรณ์ที่ใช้ในอุตสาหกรรม ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร และ เครื่องแต่งกาย เป็นต้น ธุรกิจกิจการโฆษณา ธุรกิจบริการออกแบบ พัฒนาติดตั้ง และบำรุงรักษาซอฟต์แวร์ แพลตฟอร์ม ธุรกิจบริการรับจ้างผลิต เช่น เครื่องประดับหรือชิ้นส่วนเครื่องประดับที่ผลิตจากโลหะมีค่า ชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์สำหรับยานยนต์ DC Cable และโลหะผสมสำหรับผลิตเครื่องประดับ เป็นต้น

5.ฮ่องกง 113 ราย คิดเป็น 10% ของจำนวนธุรกิจต่างชาติในไทย ลงทุน 14,869 ล้านบาท ในธุรกิจ อาทิ ธุรกิจบริการออกแบบทางวิศวกรรม จัดหาวัสดุอุปกรณ์ ก่อสร้าง ติดตั้งและทดสอบระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานลม ธุรกิจบริการโทรคมนาคมแบบที่หนึ่ง ธุรกิจบริการ Data Center ธุรกิจบริการรับจ้างผลิตสินค้า เช่น พลาสติกคอมพิวเตอร์ ชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ ชิ้นส่วนโลหะขึ้นรูป และอุปกรณ์สำหรับเครื่องจักร เป็นต้น

● ลงทุนภายใต้ BOI สูงถึง 527 ราย

ทั้งนี้ ในจำนวนนักลงทุนต่างชาติทั้งหมด พบว่า มีการลงทุนภายใต้กฎหมายว่าด้วยการส่งเสริมการลงทุน (BOI) สูงถึง 527 ราย คิดเป็น 49% ของจำนวนการอนุญาตทั้งหมด 1,078 ราย มูลค่าลงทุน 241,869 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับนโยบายดึงดูดการลงทุนจากต่างชาติของรัฐบาล ที่มุ่งเน้นอุตสาหกรรมอนาคต (Future Industries) เช่น เทคโนโลยีขั้นสูง ดิจิทัล AI ยานยนต์ไฟฟ้า พลังงานสะอาด และเกษตรอาหาร

โดยประเภทธุรกิจที่ได้รับอนุญาตผ่านช่องทาง BOI สูงสุด 3 อันดับแรก ได้แก่ 1. ธุรกิจบริการรับจ้างผลิตสินค้า เช่น ผลิตภัณฑ์โลหะ พลาสติก ชิ้นส่วนยานยนต์ เป็นต้น ซึ่งสนับสนุนการพัฒนา การผลิตที่มีมูลค่าเพิ่มสูง 2. กิจการสนับสนุนการค้าและการลงทุน (TISO) ที่มีส่วนสำคัญในการเพิ่มบทบาทของไทยในฐานะศูนย์กลางการลงทุนและโลจิสติกส์ในภูมิภาค 3. ธุรกิจบริการด้านคอมพิวเตอร์ เช่น พัฒนาซอฟต์แวร์ และ Data Center เป็นต้น โดยตรงกับเป้าหมายเศรษฐกิจดิจิทัล (Digital Economy) และการพัฒนา Data Center และ AI Services

● ลงทุนใน EEC มีจำนวน 313 ราย

ส่วนการลงทุนในจังหวัดพื้นที่ EEC ของนักลงทุนต่างชาติ มีจำนวน 313 ราย คิดเป็น 29% ของจำนวนนักลงทุนต่างชาติในไทย เพิ่มขึ้น 4% มีมูลค่าการลงทุน 106,461 ล้านบาท คิดเป็น 33% ของเงินลงทุนทั้งหมด โดยเป็นนักลงทุนจากจีน 83 ราย ลงทุน 19,263 ล้านบาท ญี่ปุ่น 67 ราย ลงทุน 33,840 ล้านบาท สิงคโปร์ 46 ราย ลงทุน 23,238 ล้านบาท และประเทศอื่นๆ 117 ราย ลงทุน 30,120 ล้านบาท โดยธุรกิจที่ลงทุน อาทิ ธุรกิจบริการทางวิศวกรรม โดยการออกแบบชิ้นส่วนยานยนต์ ธุรกิจบริการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ ธุรกิจบริการพัฒนาแพลตฟอร์มเพื่อให้บริการดิจิทัล บริการ Data Center ธุรกิจบริการรับจ้างผลิตสินค้า เช่น ผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์ ยางสังเคราะห์สำหรับ

อุตสาหกรรม ผลิตภัณฑ์โลหะและชิ้นส่วนโลหะขึ้นรูป และชิ้นส่วนยานพาหนะ เป็นต้น

● เปิด 10 ธุรกิจต่างชาติลงทุนสูงสุด

นายพูนพงษ์กล่าวไว้ว่า กรมได้ทำการวิเคราะห์การเข้ามาลงทุนของนักลงทุนต่างชาติในไทย ในปี 2568 พบว่า ธุรกิจที่นักลงทุนต่างชาติให้ความสนใจเข้ามาลงทุนในประเทศไทยสูงสุด 10 อันดับแรก มีมูลค่าการลงทุนรวมกว่า 2.82 แสนล้านบาท คิดเป็น 87.0% ของการลงทุนทั้งหมดในปี 2568 ที่มีจำนวน 3.24 แสนล้านบาท โดยเป็นการลงทุนจากนักลงทุนประเทศต่างๆ รวม 797 ราย คิดเป็น 74.0% ของนักลงทุนทั้งหมดในปี 2568 จำนวน 1,078 ราย

โดยประเภทธุรกิจที่นักลงทุนต่างชาติสนใจเข้ามาลงทุนสูงสุด 10 อันดับแรก ได้แก่ 1. ธุรกิจบริการรับจ้างผลิต มูลค่าลงทุนรวม 1.19 แสนล้านบาท คิดเป็น 36.7% ของการลงทุนทั้งหมด มีจำนวนนักลงทุนรวม 354 ราย คิดเป็น 32.8% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด

ประเภทธุรกิจการผลิตที่ลงทุน เช่น เครื่องจักร ชิ้นส่วนยานพาหนะ ชิ้นส่วนเครื่องใช้ไฟฟ้า ผลิตภัณฑ์โลหะ ชิ้นส่วนโลหะขึ้นรูป Printed Circuit Board ชิ้นส่วนพลาสติก ชิ้นส่วนเครื่องจักร ชิ้นส่วนพลาสติกสำหรับอุตสาหกรรม ผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์ เครื่องใช้ไฟฟ้าอัจฉริยะ เครื่องประดับหรือชิ้นส่วนเครื่องประดับที่ผลิตจากโลหะมีค่า ชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์สำหรับยานยนต์ DC Cable โลหะผสมสำหรับผลิตเครื่องประดับ พลาสติกคอมพิวเตอร์ อุปกรณ์สำหรับเครื่องจักร เป็นต้น

2. ธุรกิจบริการด้านคอมพิวเตอร์ มูลค่าลงทุนรวม 6.59 หมื่นล้านบาท คิดเป็น 20.3% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 64 ราย คิดเป็น 5.9% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด เช่น พัฒนาซอฟต์แวร์ พัฒนาแพลตฟอร์ม และ Data Center เป็นต้น

3. ธุรกิจบริการให้เช่าพื้นที่สินค้า มูลค่าลงทุนรวม 3.45 หมื่นล้านบาท คิดเป็น 10.6% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 82 ราย คิดเป็น 7.6% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจบริการให้เช่าพื้นที่อาคารโรงงาน พร้อมสาธารณูปโภคและสิ่งอำนวยความสะดวก ให้เช่าสินค้า เช่น แผ่นเหล็กปูพื้น สำหรับใช้เป็นถนนชั่วคราวในพื้นที่ก่อสร้าง และรถยกฟอร์คลิฟต์ เป็นต้น

4. ธุรกิจบริการทางวิศวกรรม มูลค่าลงทุนรวม 2.73 หมื่นล้านบาท คิดเป็น 8.4% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 36 ราย คิดเป็น 3.3% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจบริการทางวิศวกรรมในลักษณะ เช่น การออกแบบชิ้นส่วนยานยนต์ การให้คำปรึกษาทางเทคนิคในการปรับปรุงกระบวนการผลิต การออกแบบและให้คำปรึกษาทางเทคนิคเกี่ยวกับการผลิตยานยนต์ไฟฟ้า เป็นต้น

5. ธุรกิจบริการให้คำปรึกษาแนะนำ บริหารจัดการ มูลค่าลงทุนรวม 9.47 พันล้านบาท คิดเป็น 2.9% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 69 ราย คิดเป็น 6.4% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจบริการให้คำปรึกษาแนะนำ เช่น ปรึกษาแนะนำเกี่ยวกับหลักสูตรการศึกษา ค่าใช้จ่าย การเดินทาง และที่พักระหว่างการเรียนต่อ ปรึกษาแนะนำการประกอบธุรกิจด้านต่าง ๆ เป็นต้น

6. ธุรกิจการค้าส่ง มูลค่าลงทุนรวม 8.96 พันล้านบาท คิดเป็น 2.7% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 92 ราย คิดเป็น 8.5% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจการค้าส่งที่ลงทุน เช่น อิเล็กทรอนิกส์และอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ เครื่องจักร เครื่องมือและอุปกรณ์ที่ใช้ในอุตสาหกรรม ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร อุปกรณ์โทรคมนาคม ซอฟต์แวร์สำเร็จรูปสำหรับการดูแลรักษาความ

ปลอดภัยทางระบบคอมพิวเตอร์ ผลิตภัณฑ์เสริมความงาม ขึ้นส่วนที่ ใช้สำหรับการซ่อมบำรุงเครื่องประกอบบรรจุภัณฑ์ เป็นต้น

7. ธุรกิจบริการทางการเงิน มูลค่าลงทุนรวม 7.62 พันล้านบาท คิดเป็น 2.4% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 39 ราย คิดเป็น 3.6% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจบริการทางการเงิน เช่น สินเชื่อส่วนบุคคล ให้กู้ยืมเงิน รับฝากประกันหนี้ เป็นต้น

8. ธุรกิจบริการทางบัญชี มูลค่าลงทุนรวม 4.95 พันล้านบาท คิดเป็น 1.5% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 19 ราย คิดเป็น 1.8% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจบริการทางบัญชีส่วนใหญ่เป็นการให้บริการแก่บริษัทในเครือและบริษัทในกลุ่ม

9. ธุรกิจกิจการโรงแรม มูลค่าลงทุนรวม 2.56 พันล้านบาท คิดเป็น 0.8% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 8 ราย คิดเป็น 0.8% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจกิจการโรงแรม ซึ่งได้รับการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI)

10. ธุรกิจบริการที่เป็นคู่สัญญากับเอกชน มูลค่าลงทุนรวม 1.85 พันล้านบาท คิดเป็น 0.7% ของการลงทุนทั้งหมด และมีจำนวนนักลงทุนรวม 34 ราย คิดเป็น 3.3% ของจำนวนนักลงทุนทั้งหมด ประเภทธุรกิจบริการที่เป็นคู่สัญญากับเอกชน เช่น บริการชุดเจาะปิโตรเลียม บริการก่อสร้าง ติดตั้งและทดสอบระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานลม เป็นต้น

● คาดปี 69 ต่างชาติยังมาลงทุนต่อเนื่อง

นายพูนพงษ์กล่าวว่ ปี 2569 คาดการณ์ว่าชาวต่างชาติจะยังคง นำเงินเข้ามาลงทุนในประเทศไทยอย่างต่อเนื่อง จากการมีความเชื่อมั่น ในศักยภาพของประเทศไทยที่มีระบบโครงสร้างพื้นฐานเทคโนโลยีที่ทันสมัย และระบบเศรษฐกิจที่ดี รองรับการค้าการลงทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งจะช่วยยกระดับขีดความสามารถทางการแข่งขันให้แก่นักลงทุนชาวต่างชาติได้เป็นอย่างดี โดยเฉพาะ 10 ธุรกิจดาวเด่นข้างต้นที่ชาวต่างชาติยังคงให้ความสนใจเข้ามาลงทุนอย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ อาจมีธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมเทคโนโลยีขั้นสูง สุขภาพ และความยั่งยืน ซึ่งสอดคล้องกับเทรนด์การประกอบธุรกิจของโลกอนาคตเข้ามาลงทุนเพิ่มเติมมากขึ้น เช่น ธุรกิจดิจิทัล (Cloud/Cyber Security) ยานยนต์ไฟฟ้า (EV) และส่วนประกอบ สุขภาพ และการแพทย์ อุตสาหกรรมอาหารและสินค้าที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม เป็นต้น

● เดินหน้าอำนวยความสะดวกเต็มที่

นายพูนพงษ์กล่าวว่ กรมได้เดินหน้าอำนวยความสะดวกให้กับ นักลงทุนต่างชาติในการเข้ามาลงทุนในไทย โดยเมื่อวันที่ 29 ม.ค.2569 ที่ผ่านมา ได้เชิญหน่วยงานสถานทูต หอการค้าต่างประเทศ พันธมิตร ด้านกฎหมาย ด้านบัญชี หน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน กว่า 500 ราย เข้าร่วมสัมมนา "Shaping the Future of Foreign Business Facilitation in Thailand : ทิศทางการอำนวยความสะดวกสำหรับ

ธุรกิจต่างชาติ ภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบธุรกิจของคนต่างด้าว พ.ศ. 2542" เพื่อทำความเข้าใจเรื่องกฎหมายการขออนุญาตให้นักลงทุนต่างชาติเข้ามาประกอบธุรกิจในไทยอย่างถูกต้อง การกำกับดูแล และป้องกัน ปรามปรามธุรกิจผิดกฎหมาย รวมถึงการอำนวยความสะดวกแก่นักลงทุนต่างชาติไปแล้ว

งานในวันนั้น นางศุภจี สุธรรมพันธุ์ รัฐมนตรีว่าการกระทรวงพาณิชย์ ได้ให้เกียรติมาเป็นประธานเปิดงาน และได้ย้ำว่ กระทรวงพาณิชย์มีนโยบาย "ดูแลคนดีเต็มที่ ปรามคนไม่ดีจริงจัง" โดยตั้งแต่ต้นปี 2569 ได้ออก 4 มาตรการ 2 คำสั่ง เพื่อป้องกันและปรามปรามธุรกิจนอมนี อาทิ การเชื่อมโยงข้อมูลกับสำนักงานตำรวจแห่งชาติ สำนักงาน ปปง. เพื่อตรวจสอบบัญชีม้า และการใช้เทคโนโลยี AI เชื่อมข้อมูลกับกระทรวงการคลัง เพื่อตรวจสอบผู้ถือบัตรสวัสดิการแห่งรัฐที่อาจถูกนำชื่อไปใช้ทำนิติกรรมอำพราง ส่งผลให้จำนวนบริษัทเข้าข่ายต้องสงสัยลดลงอย่างมีนัยสำคัญ

ขณะเดียวกันได้เร่งยกระดับบริการผ่านระบบ e-Foreign Business ลดระยะเวลาพิจารณาใบอนุญาตให้เข้าสู่กระบวนการอนุมัติภายใน 1 เดือน จัดทำคู่มือการยื่นคำขอที่ชัดเจน และอยู่ระหว่างเสนอคณะรัฐมนตรี (ครม.) พิจารณารับลดประเภทธุรกิจที่ต้องขออนุญาตจำนวน 10 ธุรกิจ เพื่ออำนวยความสะดวกแก่นักลงทุนมากยิ่งขึ้น

นอกจากนี้ ยังได้มีการชี้แจงถึงการพัฒนาระบบการให้บริการแก่นักลงทุนชาวต่างชาติ โดยเปิดให้บริการออนไลน์ยื่นขอใบอนุญาตประกอบธุรกิจของคนต่างชาติ หรือ e-Foreign Business ครอบคลุมทุกกระบวนการที่เกี่ยวข้องกับการยื่นขออนุญาต (end-to-end) ทำให้การขออนุญาตประกอบธุรกิจของชาวต่างชาติเป็นไปด้วยความสะดวกรวดเร็ว ประหยัดเวลา และลดค่าใช้จ่าย โดยหลังจากเปิดให้บริการระบบ ได้รับการตอบรับจากผู้ใช้บริการเป็นอย่างดี มีการยื่นคำขอผ่านระบบเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจนถึงปัจจุบันมีการใช้งานระบบครบ 100% แล้ว

"กรมขอยืนยันเจตนารมณ์ที่จะเดินหน้าสร้างความเชื่อมั่นแก่นักลงทุนชาวต่างชาติในการส่งเสริมและยกระดับสภาพแวดล้อมการประกอบธุรกิจในประเทศไทย เพื่อสร้างบรรยากาศที่ดีเอื้อต่อการลงทุน และเพิ่มความเชื่อมั่นแก่นักลงทุนจากนานาประเทศให้มองไทยเป็นโอกาสในการลงทุน ซึ่งประเทศไทยพร้อมต้อนรับนักลงทุนต่างชาติที่จะเข้ามาประกอบธุรกิจในไทยอย่างถูกต้องตามกฎหมายด้วยความยินดี และกรมพร้อมอำนวยความสะดวกแก่นักลงทุนชาวต่างชาติที่ประกอบธุรกิจโดยสุจริตอย่างเต็มที่ เพื่อให้เติบโตได้อย่างมั่นคง และไทยเป็นจุดหมายปลายทางของการลงทุนคุณภาพในระยะยาว" นายพูนพงษ์กล่าว .

แม้วันนี้คณะกรรมการการเลือกตั้ง หรือ กกต. ยังไม่ได้ประกาศ รับรองผลการเลือกตั้ง เมื่อวันที่ 8 ก.พ.ที่ผ่านมาอย่างเป็นทางการ❖ แต่จากการเดินหน้าจัดตั้งรัฐบาล ที่มี พรรคภูมิใจไทย เป็นแกนนำ...ก็เริ่มเห็นเค้าโครงชัดเจนเรื่อย ๆ.....❖ ที่น่าสนใจคือ บรรยากาศรอบการจัดตั้งรัฐบาลครั้งนี้ดูสุขุม เยียบสงบ...ไม่กระโตกกระตากจนทำให้บ้านเมืองวุ่นวาย...เหมือนที่หลายคนเคยกังวลกัน❖ “อันดามัน” มองตัวเลขจำนวนสส.ที่ พรรคการเมืองต่าง ๆ แสดงตัวเข้ามาสนับสนุน พรรคภูมิใจไทยจัดตั้งรัฐบาลแล้ว ภาพก็ยังชัด❖ พรรคภูมิใจไทยกวาดที่นั่งถล่มทลายราว 193 ที่นั่ง...รวมพรรคเล็กพรรคน้อยที่ทยอยมา เกาะกลุ่มกันอีกสัก 20-30 สส. ก็แตะระดับ 210 เสียง.....❖ จากนั้นได้ พรรคเพื่อไทย มาเติมอีก 74 สส. ตัวเลขก็จะขึ้นไปแถว 280-290



ใกล้เคียง 300 เสียง.....❖ ส่วนจะมี พรรคประชาธิปัตย์ เข้าร่วมหรือไม่เข้าร่วม ไม่น่าจะมีผลต่ออะไรมากนัก...เพราะตัวเลขที่รวบรวมได้ในขณะนี้ค่อนข้างสูงอยู่แล้ว❖ แต่ประเด็นที่ทำให้ภาพการจัดตั้งรัฐบาลง่ายขึ้น...กลับไม่ใช่แค่เรื่องของตัวเลข...แต่เป็นประเด็นของใคร ไม่อยู่ในรัฐบาล มากกว่า...เพราะดูไปดูมา ความห่างเหินระหว่าง พรรคภูมิใจไทย กับ พรรคกล้าธรรม เริ่มชัดเจนมากขึ้นทุกวัน.....❖ ข่าว

ลือก่อนหน้านี้นี้ ที่ว่าไม่เอาพรรคกล้าธรรม ที่มีจำนวนสส.เกือบ 60 ที่นั่ง มาร่วมรัฐบาล...คงมีมูลไม่มากนักน้อย.....☺ ทั้งการต่อรองเก้าอี้ กระทรวงเกษตรฯ และกระทรวงมหาดไทย...ที่พรรคภูมิใจไทยยื่นคำขาดว่าจะ ดูแลเอง.....☺ แล้วมาว่า ศุภจี สุธรรมพันธุ์ รักษาการรองนายกรัฐมนตรีและร.มว.พาณิชย์ อยากดูทั้งกระทรวงพาณิชย์และกระทรวงเกษตรฯ.....☺ เพื่อให้การบริหารจัดการด้านการส่งออกสินค้าไปตลาดต่างประเทศ...และการดูแลสินค้าเกษตรในประเทศมีประสิทธิภาพมากขึ้น.....☺ ต้องยอมรับว่ากระแสความนิยมจนทำให้คะแนนสส.ในระบบบัญชีรายชื่อ...ส่วนหนึ่งมาจาก ศุภจี สุธรรมพันธุ์ เอนกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ รักษาการรองนายกฯ ร.มว.คลัง และ สีสักดิ์ พวงเกตุแก้ว รักษาการ ร.มว.การต่างประเทศ.....☺ จึงมีความเป็นไปได้ที่รัฐบาลอนุทิน ที่มีศุภจี นั่งเก้าอี้รองนายกฯ จะได้ดูแลทั้งกระทรวงพาณิชย์และกระทรวงเกษตรฯ.....☺ แถมยังมีปม กระสุนเลือกตั้ง ในบางพื้นที่ที่ไปแข่งกันระหว่างพรรคภูมิใจไทยกับพรรคกล้าธรรม...จนทำให้เกิดใจกันหนัก.....☺ สุดท้ายจึงมีคำสั่งเด็ดขาดว่า การตั้งรัฐบาลรอบนี้ไม่ต้องมีส.ส.ของพรรคกล้าธรรม...จะจริงเท็จอย่างไร คงต้องจับตาดูว่าไฟที่กลบไว้ใครจะใหญ่กว่ากัน.....☺ เมื่อไม่มีพรรคกล้าธรรม การจัดสรรเก้าอี้รัฐมนตรีก็ง่ายขึ้นทันตา...แล้วยังเปิดช่องให้ทาบตาม คนนอก เข้ามาทำงาน...โดยเฉพาะ กระทรวงเศรษฐกิจ ให้เป็นมืออาชีพ ตามที่ภาคเอกชน ทั้งสภาอุตสาหกรรม หรือ ส.อ.ท.และสภาหอการค้าฯ เคยแนะนำไว้ มีโอกาสเกิดจริงสูงขึ้น.....☺ เพราะที่นั่งของภูมิใจไทยระดับนี้ ย่อมมีอำนาจต่อรองและเลือกข้อเสนอที่ดีที่สุดจากพรรคร่วมได้.....☺ มุมนี้จะสะท้อนกลับไปที่ความนิยมและเสถียรภาพของรัฐบาลเอง...อยากอยู่ยาว อยากได้ใจประชาชน หัวใจคือวางคนให้ถูกกับงานตั้งแต่แรก.....☺ พูดถึงโควตาเพื่อไทย “อันดา มัน”...มีเสียงแว่วว่าตามสูตร สส. 10 คนต่อรัฐมนตรี 1 คน...พรรคเพื่อไทยน่าจะส่งชื่อเข้ามาราว 6-7 คน.....☺ รายชื่อที่ถูกพูดถึงมีตั้งแต่ ยศชนัน วงศ์สวัสดิ์ ที่น่าจะขึ้นมาเป็นรองนายกฯ ไปจนถึง จุลพันธ์ อมรวิวัฒน์... สุริยะ จึงรุ่งเรืองกิจ และ สมศักดิ์ เทพสุทิน...ซึ่งถ้ามองตามบทบาทในพรรคก็พอเข้าใจได้.....☺ ยศชนันกับจุลพันธ์คือคนรุ่นถัดไป...ส่วนสุริยะกับสมศักดิ์ก็เป็นกำลังสำคัญด้านทุนรอนของพรรค.....☺ แต่ปัญหาของเพื่อไทยที่ “อันดา มัน” เห็นใจ คือ...ในพรรคยังมีสส.รุ่นใหญ่หลายคน หวังเก้าอี้กันเต็มไปหมด...ส่วนใหญ่ก็อายุมากกันแล้ว แต่ยังไม่รู้จักวางมือ...ไม่ยอมแบ่งพื้นที่ให้เด็กที่มีฝีมือขึ้นมารับบทนำ.....☺ บางคนตกยุคจนทำพรรคตกต่ำไปมาก ก็ยังไม่ยอมถอย ...ถ้ายังหวังอำนาจกันแบบนี้ ต่อให้ได้เก้าอี้เพิ่ม ก็คงนำพาพรรคเพื่อไทยฝ่าวิกฤติไปได้ยาก.....☺ อีกด้านที่ “อันดา มัน”

มั่นใจว่าเป็นปมคาใจของการเมืองรอบนี้ คือรอยแผลจากสนามเลือกตั้ง...ระหว่างพรรคสีน้ำเงินกับพรรคสีเขียว.....⊕ สัจจะที่เคยมีต่อกันดูจะลั่นคลอน...ผู้กองนัส ร.อ.ธรรมนัส พรหมเผ่า ก็ออกมาชูฟ้อ ๆ ว่าจะเปิดโปงให้หมด...ก็แล้วแต่ว่าใครมีอะไรดีมากกว่ากัน...ยิ่งเปิดโปง ยิ่งพูดมาก ก็เหมือนสาวไส้ให้กากิน สังคมไทยก็ยิ่งรับรู้มากขึ้น.....⊕ พอพูดถึงพรรคประชาธิธรรม ก็ต้องพูดถึงภาพลักษณ์ที่ถูกกระหน่ำไม่พัก..."อันดามัน" เห็นใจ ผู้กองนัส ที่โดนพรรคโน้นพรรคนี้งัดเกี้ยว หว่านเป็นพรรคทุนสีเทา.....⊕ ตัวช่วยของลัทธิธรรมคงเป็น "เบน สมิต" ที่ทำให้ผู้กองนัสต้องแปดเปื้อนไปด้วย...จะรู้เห็นเป็นใจกันแค่ไหนไม่รู้ แต่ความสัมพันธ์อันเพื่อนฝูงมันคงมีมาก่อนหน้านี้แล้ว.....⊕ และที่วุ่นวายมากไปกว่านั้น ล่าสุดคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน หรือ ปปง. มีมติยึดทรัพย์พวกฟอกเงินไปเรียบร้อยแล้ว...คนทั้งโลกเกลียดโจรพวกนี้.....⊕ มีเรื่องเปิดโปงซ้อนเข้ามาอีกเมื่อ "ทอม ไรท์" นักเขียนชื่อดังออกมาแฉอดีตนักการเมืองไทย...ที่มีคนข้างตัวไปรับสินบนหลายล้านเหรียญ ในรูปคริปโทจากเจ้าพ่อทุนเทา.....⊕ แถมยังมีภาพหลุดถึงการนั่งประชุมกันเป็นเรื่องเป็นราวบนเครื่องบิน Private Jet ส่วนตัว...พัวพันไปถึงการตั้งกองทุนเถื่อนที่ มหานครดูไบ สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ ที่ก่อตั้งร่วมกับอาชญากรข้ามชาติรายอื่น ๆ.....⊕ "อันดามัน" เข้าใจว่า เบน สมิต คงหนีไปกบดานอยู่ที่ดูไบ...สวรรค์ของอาชญากรข้ามชาติและการฟอกเงิน.....⊕ หันมามองฝ่ายค้านก็ยังไม่นิ่ง...คงรู้สึกแปลกถ้า พรรคส้ม กับ พรรคเขียว จะไปจับมือกันเป็นฝ่ายค้าน...จนมีคนเอาไปแซวว่า "ส้มเขียวหวานเน่า" ก็ช่างคิดช่างล้อกันจริง ๆ.....⊕ แถมยังมีดราม่าภายในพรรคส้มเอง...เมื่อหลานน้ำชาติ ธิษณา ชุณหะวัณ หรือ "แก้วตา" อดีต สส.กทม. พรรคประชาชน ที่โดนเขียนไม่ให้งงสมัครคราวนี้...ออกมาแฉเรื่องกระบวนการใช้ไอโอบินต่าง ๆ ของพรรคประชาชน.....⊕ ถ้าเป็น ไอโอบิน ทาก็เรียก ปีน...แต่ถ้าเป็นพวกส้มด้วยกัน อย่างที่ วิโรจน์ ลักขณาอดิศร ผู้สมัคร สส.บัญชีรายชื่อ พรรคประชาชนพูดกลับกลายเป็น "การชี้แจงความจริง"...ช่างตลก เก่งแต่งเรื่อง เก่งแก้ตัวจริง ๆ.....⊕ สุดท้ายคนที่น่าสงสารกลับเป็นพวก เด็ก ๆ ที่ถูกลากไปเป็นเครื่องมือ บุกเข้าไปในเขตเลือกตั้งที่หนึ่ง จังหวัดชลบุรี เพื่อขอให้กกต.นับคะแนนเลือกตั้งใหม่...มีแนวโน้มจะโดนปรับเป็นเงินหลักแสนบาท...และอาจโดนคุกถึง 10 ปี.....⊕ พรรคส้มทำบาปมาเยอะ หลอกเด็กที่ไม่รู้วิธีโหวตให้ หรือคนที่อยากดังไปติดคุกติดตาราง.....⊕ บางคนถึงขั้นต้องหนีลี้ภัยไปอยู่ต่างประเทศ...ไม่ต่างจากยุคเสื้อแดงที่อดีตนายกฯ ทักษิณ ชินวัตร ที่ใช้กันจนเปลือง...บางคนติดคุก บางคนหนีออกนอกประเทศ จนไม่ได้เจอลูกเจอเมียกัน.....⊕

อันดามัน

มีรัฐบาลที่เข้มแข็ง ตลาดไปได้ไกล

หลังการเลือกตั้งอาจจะมีเรื่องที่น่ากังวลบ้าง ทำให้อาจจะเกิดความวิตกกังวล กลัวจะมีการจัดตั้งรัฐบาลใหม่ล่าช้า ก็จะมีผลให้การใช้จ่ายงบประมาณล่าช้าไปด้วย มีผลให้เศรษฐกิจจะไม่ถูกกระตุ้นจากการใช้จ่ายของภาครัฐ แต่เมื่อพิจารณาจากผลการเลือกตั้ง ที่ทำให้พรรคภูมิใจไทยได้คะแนนเสียงท่วมท้น เป็นแกนนำในการจัดตั้งรัฐบาล และเริ่มมีการเจรจาเพื่อจัดตั้งรัฐบาล ทำให้มองว่าคงได้รัฐบาลไม่ช้าจนเกินไป และเนื่องจากพอจะมองออกมาแล้วว่ารัฐบาลใหม่ก็มาจากส่วนใหญ่ของรัฐบาลเดิมที่เป็นอยู่ในปัจจุบัน ทำให้มั่นใจได้ว่าจะไม่มีการเปลี่ยนไปจากเดิมมากนัก และนโยบายของรัฐบาลเดิม ก็สะท้อนออกมาชัดเจนว่าเป็นที่น่าพอใจของประชาชน จึงทำให้ได้รับคะแนนเสียงอย่างท่วมท้น จึงแทบจะพูดได้ว่าไม่มีอะไรต้องกังวล มีแต่จะได้สิ่งดีๆ และเศรษฐกิจจะเติบโตมากกว่าเดิม รวมทั้งจะมีการลงทุนที่มากกว่าเดิมด้วย เพราะรัฐบาลเดิมมีเวลาในการบริหารประเทศเพียง 2 เดือน ยังสร้างผลงานได้น่าพอใจ มารอบนี้เป็นรัฐบาลเต็มอำนาจ มีเวลาบริหารงาน 4 ปี ย่อมจะสามารถทำงานได้มากกว่าเดิมมาก จึงมีแต่ดีกับดีมาก

มองอย่างนี้ก็จะเชื่อมั่นได้ว่า ธุรกิจและเศรษฐกิจจะมีการเติบโตได้เต็มที่มากขึ้น นั่นหมายถึงธุรกิจจะมีผลประกอบการที่ดีกว่าเดิม เช่นกัน ทำให้มองตลาดหุ้นจะสามารถขยับปรับตัวสูงขึ้นได้อีกมาก มองดัชนีตลาดที่ 1,400 จุด นี่ไม่ใช่เป้าหมายที่จะต้องยืน แต่เป้าหมายใหญ่ยังไปได้ไกลอีกมาก ซึ่งจะดูได้จากพฤติกรรมการลงทุนของนักลงทุนต่างชาติที่เปลี่ยนไปจากปีก่อน จากที่ปีก่อนเป็นปีที่นักลงทุนต่างชาติขายหุ้นออกมามากกว่าแสนล้านบาท มาปี 2569 นี้ เพียงแค่เดือนเศษ นักลงทุนต่างชาติก็กลับมาซื้อหุ้นมากกว่า 4.7 หมื่นล้านบาทแล้ว อาจมีการมองว่าซื้อมากเกินไป จะหมดเงินที่จะมาลงทุนเสียก่อน ให้คิดกันดูๆ ยังมีคำตอบว่า เงินที่ขายหุ้นจากปีก่อนกว่าแสนล้านบาท มาซื้อหุ้นปีนี้แค่ 4.7 หมื่นล้านบาท ก็ยังมีเงินเหลือในพอร์ตอีกกว่า 5.3 หมื่นล้านบาทเป็นอย่างต่ำ ยังไม่คิดว่าจะมีเงินก้อนใหม่จากตลาดอื่นๆ ที่จะโยกมาลงทุนในตลาดหุ้น เพราะตลาดเหล่านั้นจะเก็งกำไรกันแบบสุดๆ ไปแล้ว แต่นี่ก็น่ามองว่าตลาดหุ้นไทยยังมีความสดใสอย่างไร

ในสัปดาห์นี้เป็นช่วงเทศกาลตรุษจีน อาจมีการชะลอการลงทุนอยู่บ้าง แต่เมื่อนักลงทุนต่างชาติจะไม่นิ่งเฉย เมื่อมั่นใจรัฐบาลใหม่มีเสถียรภาพมาก ก็



คงจะทยอยเข้ามาลงทุนเพิ่ม ทำให้ตลาดยังจะ side way up ได้ต่อไป.

หุ้นเด่นประจำสัปดาห์

KTB การที่ตลาดหุ้น KTB ปรับสูงขึ้นมาขึ้นเหนือ 30 บาท นับเป็นราคาสูงที่ไม่เคยปรากฏมาในอดีต ในมุมมองของนักเก็งกำไรคงจะคิดว่าเป็นราคาที่สูงขึ้นมาจริงๆ จึงอาจเกิดความกังวลกับการขายทำกำไร เพราะคิดว่าราคาสูงเกินไป แต่เป็นการคิดที่ผิดไปจากความเป็นจริง เพราะมี 2 สิ่งที่เกิดขึ้นในอดีต ประการแรกคือ ราคาหุ้น KTB อยู่ระดับต่ำเกินจริงมาตลอด ทำให้เมื่อเปรียบเทียบกับราคาในปัจจุบัน จึงมองว่าราคาขึ้นมาสสูง ประการที่สองคือ เมื่อมาพิจารณาเปรียบเทียบกับพื้นฐานและผลประกอบการที่ดีขึ้นมากในปัจจุบัน จะพบว่าราคาหุ้นในตลาดยังปรับขึ้นไม่ทันกับพื้นฐานที่ดีขึ้น

ดูจากผลประกอบการของปี 2568 ที่ KTB มีกำไรเพิ่มมาอยู่ระดับที่ 48,228.6 ล้านบาท กำไรเพิ่มจากปี 2567 9.97% คิดเป็นกำไรต่อหุ้นได้ 3.45 บาท เมื่อใช้ค่าพีอี 10 เท่ามาคำนวณ จะได้ราคาหุ้นที่ 34.50 บาท แต่เมื่อมาดูราคาหุ้นที่ซื้อขายในตลาด พบว่ามีราคา

ชีพรตลาดเงิน

อัตราแลกเปลี่ยน

	ซื้อ	ขาย
ดอลลาร์สหรัฐ	30.58	31.30
ยูโร	36.15	37.24
ปอนด์สเตอร์ลิง	41.39	42.90
เยน (100 เยน)	19.72	20.82
หยวนจีน	4.20	4.57

ที่มา : ธนาคารกรุงเทพ

ราคาทองคำในประเทศ

	ซื้อ	ขาย
ทองแท่ง	73,100	73,300
ทองรูปพรรณ	71,631	74,100

ที่มา : สมาคมค้าทองคำ

ภาวะหุ้น

13/2/69

ปิดที่

-11.12

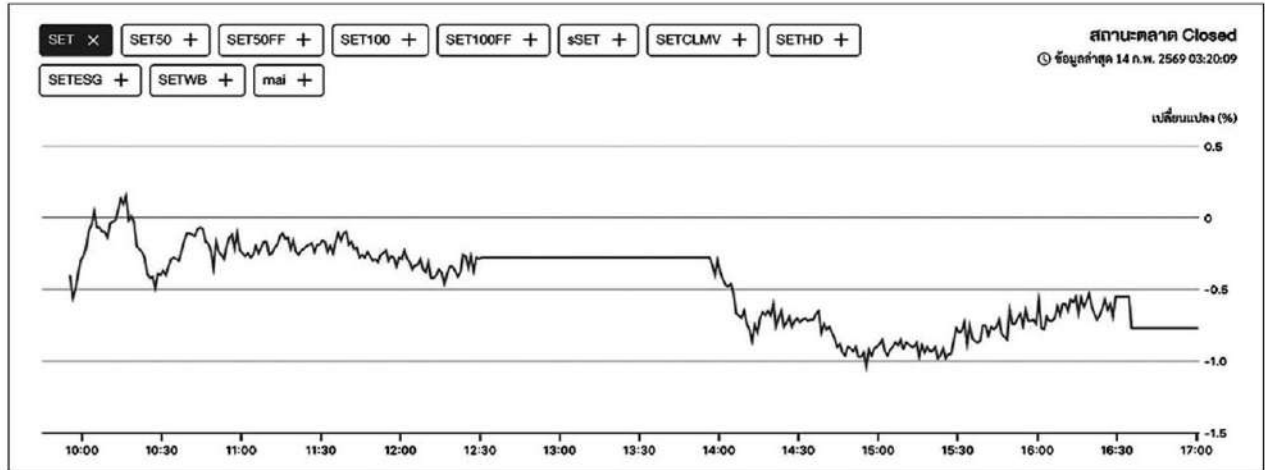
1,430.41

มูลค่าการซื้อขาย

66,146.84

มูลค่าการซื้อขาย

ประเภทนักลงทุน	ซื้อ	ขาย	สุทธิ
นักลงทุนสถาบัน	6,864.63	6,061.13	+803.49
นักลงทุนต่างชาติ	4,599.73	4,205.38	+394.36
นักลงทุนต่างประเทศ	31,882.17	33,299.43	-1,417.26
นักลงทุนรายย่อย	22,800.32	22,580.90	+219.41



ที่ 30.25 บาท เท่ากับยังมี Upside ได้อีก 14.05% ก็ยังลุ้นได้อีกพอสมควร ส่วนเงินปันผลหากคิดว่าจ่ายในอัตราปี 2567 จะพบว่าได้ผลตอบแทนที่ประมาณ 5.61% ก็ยังนับว่าดีคุ้มค่ากับการลงทุนมาก สูงกว่าดอกเบี้ยเงินฝากกับธนาคารหลายเท่าตัว จึงเป็นการลงทุนที่ยังคุ้มค่า นอกจากนี้เมื่อไปดูมูลค่าหุ้นตามบัญชีของ KTB ในปัจจุบันจะพบว่า ยังมีมูลค่าที่ระดับ 33 บาท ก็ยังสูงกว่าราคาหุ้นในตลาดกว่า 10% เท่ากับเป็นการยืนยันว่า ราคาหุ้นในตลาดยังต่ำเกินจริง ทำให้การลงทุนแทบไม่มีความเสี่ยง จึงเป็นหุ้นที่สามารถลุ้นและลงทุนได้ต่อไป.

RCL เป็นหุ้นที่มองว่าราคาหุ้นยังอยู่ต่ำเกินจริงอยู่มากตัวหนึ่ง แต่การที่ราคาหุ้นในตลาดแกว่งตัวขึ้นลงในระดับต่ำมานานมาก ทำให้นักลงทุนจะเคยชินกับราคาที่ต่ำอย่างนี้ และคิดว่าเป็นราคาที่เหมาะสมกับพื้นฐานและผลประกอบการของธุรกิจ แต่เมื่อมาไตร่ตรองกันจริงๆ จะพบว่า ราคาหุ้นในตลาดยังต่ำเกินจริงอยู่มาก จนแทบไม่น่าเชื่อว่าจะเป็นราคาขึ้นมาได้นาน นี่คือการจุดบอดที่ทำให้นักลงทุนพลอยคิดคล้อยตามว่า ราคาที่เห็นในตลาด คือราคาที่เหมาะสมกับพื้นฐานของธุรกิจไปแล้วจริงๆ

เพื่อให้เห็นกันอย่างชัดเจนว่าราคาหุ้น RCL ในตลาดต่ำเกินจริงมาก จึงให้กลับไปดูผลประกอบการของธุรกิจจะพบว่า ในปี 2568 ที่ผ่านมา 9 เดือนแรก RCL ทำกำไรได้ 6,363.52 ล้านบาท กำไรสูงกว่าช่วงเดียวกันของปี 2567 8.4% อาจดูว่ากำไรเพิ่มไม่มาก แต่นั่นก็ยิ่งแสดงว่าดีกว่าปีก่อน

ดังนั้นเมื่อกลับไปดูกำไรของปีก่อน (2567) ที่ทำได้ 9,170.54 ล้านบาท ประเมินกันอย่างไรก็ตามกำไรในรอบปี 2568 ต่ำลงอยู่แค่ 9,000 ล้านบาท คิดแล้วจะมีกำไรต่อหุ้นที่ 10.80 บาท ต่ำกว่าปีก่อน แต่เมื่อมาคำนวณราคาหุ้นด้วยการใช้พีอีแค่ 10 เท่า ยังได้คำตอบออกมาว่าราคาควรอยู่ที่ 108.60 บาท ในขณะที่ราคาหุ้นในตลาดยังคงซื้อขายกันแค่ระดับ 28.75 บาท ทำให้ยังมี Upside ได้อีกมากถึง 277.74% หรืออีกเกือบ 3 เท่าตัว เท่ากับหุ้นยังสามารถลุ้นส่วนต่ำของราคาได้อีกมาก แต่อย่างที่รู้กันดีว่า ราคาหุ้นจะขยับสูงขึ้นได้ต้องมีแรงซื้อหนุนเท่านั้น หากปราศจากแรงซื้อราคาหุ้นก็จะขยับขึ้นไม่

ได้ ยิ่งผู้ถือหุ้นใหญ่ยังกดราคา ราคาก็ยังขึ้นได้ยาก ทำให้มองไม่เหมาะกับการเก็งกำไร แต่หากมองในแง่ลงทุน มองว่ายังคุ้มค่าการลงทุนได้ดี เพราะเมื่อมาดูเรื่องเงินปันผล หากยังจ่ายในระดับเดิมเท่ากับปีก่อน คิดแล้วจะได้ผลตอบแทนสูงที่ 8.7% นับว่ายังคุ้มค่ากับการลงทุนมาก และเมื่อไปดูมูลค่าหุ้นตามบัญชีของ RCL ปัจจุบันยังมีค่าสูงที่ 64.10 บาท สูงกว่าราคาหุ้นในตลาดกว่าเท่าตัว จึงเป็นการบอกชัดว่าราคาหุ้นในตลาดยังต่ำเกินจริง.

SIRI หากมองธุรกิจอสังหาฯ ยังไม่มีสัญญาณในทางบวก คงจะคิดว่าเป็นหุ้นที่ไม่น่าสนใจ เพราะนอกจากผลประกอบการจะลดต่ำลงแล้ว ราคาหุ้นจะลดลงให้ต่ำลงได้มากอีกด้วย มองเผินๆ ว่าราคาหุ้นที่ตกต่ำย่อมไม่น่าลงทุน แต่อย่าด่วนสรุปกันง่ายๆ อย่างนั้น เพราะหากราคาหุ้นตกต่ำมากกว่าผลประกอบการของธุรกิจ จะทำให้ราคาที่ต่ำเกินจริง นั่นจะทำให้เมื่อคิดในด้านการลงทุน อาจได้ความคุ้มค่าครองที่มากกว่าได้ จึงควรกลับมาพิจารณาไตร่ตรองเสียก่อน

อย่างกรณี SIRI ในอดีตราคาหุ้นเคยยืนกว่า 2 บาท แต่ปัจจุบันราคาตกต่ำจนมาอยู่แค่ 1.46 บาท ก็น่าคิดว่าเป็นราคาที่สูง หรือต่ำเกินไป จึงต้องกลับไปดูผลประกอบการของ SIRI ว่าเป็นอย่างไร พบว่า 9 เดือนแรกของปี 2568 ทำกำไรได้ 3,029.04 ล้านบาท กำไรต่ำกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า (2567) 24.45% ดูแล้วก็คงคิดว่าไม่ดี ราคาจึงตกต่ำ แต่พิจารณาให้ละเอียดจะพบว่า กำไรที่ต่ำลงมากเป็นผลมาจากไตรมาสแรกที่กำไรต่ำมาก เมื่อรัฐมีมาตรการกระตุ้นธุรกิจนับจากไตรมาส 2 เป็นต้นมา ธุรกิจก็มีกำไรเพิ่มสูงกว่า 1,000 ล้านบาท ดังนั้นเพียงประเมินกำไรในระดับนี้ต่อไปในไตรมาส 4 ปี 2568 ก็จะมีกำไรรวมสูงกว่า 4,000 ล้านบาท จะมีกำไรต่อหุ้นที่ 0.23 บาท เมื่อใช้ค่าพีอี 10 เท่าคำนวณ จะได้ราคาหุ้นที่ 2.30 บาท แต่ราคาในตลาดอยู่แค่ 1.46 บาท จึงมี Upside ได้อีกมากถึง 57.53% ส่วนเงินปันผลจะได้สูงที่ 7.53% จึงยังคุ้มค่าการลงทุน และ Sirir ยังมีมูลค่าหุ้นตามบัญชีสูงที่ 2.88 บาทด้วย เท่ากับยืนยันว่าราคาหุ้นในตลาดต่ำเกินจริงมาก จึงยังลงทุนได้.

'เวิลด์แบงก์' เปิดสูตร 3 อุตฯสีเขียวแห่งอนาคต หนุนจีดีพีไทยโตถึง 2.9% ในปี 78



● วิรสนันท์ กิ่งถิ่น

wirassanan_tue@nationgroup.com

กรุงเทพธุรกิจ ● ท่ามกลางแรงกดดันจากเศรษฐกิจโลกที่ชะลอตัว และข้อจำกัดเชิงโครงสร้างภายในประเทศ ธนาคารโลก (World Bank) ประเมินว่าเศรษฐกิจไทยในปี 2569 จะขยายตัวเพียง 1.6% สะท้อนผลกระทบจากอุปสงค์ต่างประเทศที่อ่อนแอ การชะลอตัวของห่วงโซ่อุปทานระดับโลก และแรงส่งจากภาคท่องเที่ยวที่เริ่มกลับสู่ภาวะปกติหลังฟื้นตัวอย่างก้าวกระโดดในช่วงก่อนหน้านี้

ในงานเปิดตัวรายงาน Thailand Economic Monitor น.พ.2569 ภายใต้หัวข้อ "Advanced Green Manufacturing for Growth" ธนาคารโลกได้รวบรวมผู้เชี่ยวชาญจากหลายภาคส่วนเพื่อสะท้อนแนวคิดและสร้างความร่วมมือระหว่างภาครัฐและเอกชนในการผลักดันนวัตกรรมที่ยั่งยืน และการยกระดับขีดความสามารถการแข่งขัน

เมลินดา กู๊ด ผู้อำนวยการธนาคารโลกประจำประเทศไทยและเมียนมาเปิดเผยว่า ประเทศไทยจำเป็นต้องเร่งปฏิรูปโครงสร้าง

อุตสาหกรรมเพื่อมุ่งสู่การเติบโตที่ครอบคลุมและมีผลิตภาพสูงขึ้น ท่ามกลางบริบทเศรษฐกิจโลกที่ชะลอตัว

แม้ปี 2569 จะเป็นปีแห่งความท้าทาย แต่ธนาคารโลกคาดว่าในปี 2570 เศรษฐกิจไทยจะกระโดดขึ้นสู่ระดับประมาณ 2.3% โดยมีแรงหนุนจากการลงทุนโดยตรงจากต่างประเทศ (FDI) ที่ยังแข็งแกร่ง รวมถึงมาตรการเพิ่มประสิทธิภาพภาครัฐเช่นกลไก "Fast pass" ภายใต้การนำของกระทรวงการคลัง ที่ช่วยอำนวยความสะดวกและดึงดูดการลงทุนได้มากขึ้น

วิกฤติภาคการผลิต

ภาคการผลิตซึ่งเคยเป็นเสาหลักของเศรษฐกิจไทยกำลังเผชิญแรงกดดันอย่างต่อเนื่อง สัดส่วนต่อ GDP ลดลงจาก 31% ในปี 2553 เหลือเพียง 25% ในปัจจุบัน ขณะที่ผลิตภาพเริ่มชะงักงัน สถานการณ์นี้สะท้อนความจำเป็นเร่งด่วนในการยกระดับฐานอุตสาหกรรมสู่ความยั่งยืน

รายงานระบุว่า ปัจจุบันสินค้าสีเขียวมีสัดส่วนเกือบ 10% ของการส่งออกไทยแล้ว ถือเป็นฐานสำคัญในการต่อยอดสู่

อุตสาหกรรมแห่งอนาคต โดยเฉพาะ 3 กลุ่มหลักที่ไทยมีศักยภาพขยับขึ้นสู่ระดับบนของห่วงโซ่มูลค่า ได้แก่ ยานยนต์ไฟฟ้า (EV), พลังงานแสงอาทิตย์ (Solar PV), เครื่องปรับอากาศประสิทธิภาพสูง

หากไทยสามารถขยายศักยภาพทั้ง 3 ภาคส่วนได้อย่างเต็มที่ จะช่วยเพิ่มระดับ GDP ได้ถึง 2.9% ภายในปี 2578 พร้อมทั้งสร้างงานคุณภาพสูงจำนวนมาก

สร้าง 'ระบบนิเวศ' ให้พร้อม

เมลินดา กู๊ด อธิบายอีกว่า การระบุอุตสาหกรรมเป้าหมายเพียงอย่างเดียวไม่เพียงพอ ความท้าทายที่แท้จริงอยู่ที่การสร้างระบบนิเวศที่เอื้อต่อการเติบโตอย่างครบวงจร ซึ่งต้องเร่งดำเนินการควบคู่กันใน 5 ด้านหลัก ได้แก่ การพัฒนาทักษะแรงงาน โครงสร้างพื้นฐาน กฎระเบียบ การเข้าถึงแหล่งเงินทุน และเทคโนโลยี

แนวทางของธนาคารโลกจึงมุ่งสนับสนุนในระดับระบบมากกว่าการสนับสนุนรายโครงการ เพื่อสร้างเงื่อนไขที่เอื้อต่อการลงทุนทั้งของภาคเอกชนอันเป็นกลไกหลักในการสร้างการจ้างงานและการเติบโต

อย่างยั่งยืน

คลังตั้งเป้าโต 3% ชูภาคผลิตกลับขึ้นสูง

ด้าน **ดร.เบญจรงค์ สุวรรณคีรี** ผู้ช่วยรัฐมนตรีประจำกระทรวงการคลัง กล่าวว่า ธนาคารโลกคาดการณ์การเติบโตปี 2569 ไว้ที่ 1.6% และกระทรวงการคลังประเมินที่ 2% แต่ตัวเลข 2% คือ "A number to beat" หรือเป้าหมายที่ต้องก้าวข้ามเพื่อดันเศรษฐกิจกลับสู่ศักยภาพ 3% ให้ได้อีกครั้ง

"รัฐบาลเชื่อมั่นในเสถียรภาพพื้นฐานของประเทศ ทั้งเงินทุนสำรองระหว่างประเทศกว่า 281,000 ล้านดอลลาร์ อัตราการว่างงานต่ำเพียง 0.7% และเงินเฟ้อในระดับต่ำ พร้อมยืนยันว่าไม่มีสัญญาณตกของเศรษฐกิจในช่วงเปลี่ยนผ่าน โดยการเบิกจ่ายงบประมาณล่าสุดทำได้แล้ว 41% ซึ่งเร็วที่สุดในรอบหลายปี"

นอกจากนี้ยังมีมาตรการเสริมสภาพคล่องต่อเนื่อง ทั้ง Soft Loan วงเงิน 1 แสนล้านบาท โครงการ SMEs Credit Boost และมาตรการแก้หนี้ "ปิดหนี้ไว ไปต่อได้" เพื่อพยุงภาคธุรกิจในช่วงครึ่งปีแรก

หัวใจสำคัญของยุทธศาสตร์เศรษฐกิจระยะถัดไปคือการผลักดัน Advanced Green Manufacturing ควบคู่กับแผนปฏิบัติการในอุตสาหกรรมหลักอื่นๆ เพื่อเร่งเปลี่ยนผ่านประเทศสู่เศรษฐกิจยุคใหม่ที่ยั่งยืนและมีผลิตภาพสูงขึ้น

ท้ายที่สุด กระทรวงการคลังย้ำว่า รายงานของธนาคารโลกจะมีความหมาย

ก็ต่อเมื่อถูกนำไปสู่การปฏิบัติจริง เพราะการวิเคราะห์เพียงอย่างเดียวไม่เพียงพอ หากประเทศไทยต้องการก้าวข้ามข้อจำกัดเดิม และสร้างการเติบโตที่ยั่งยืน เพื่อคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นของประชาชนในระยะยาว

'โอลิมปิกทางการเงิน' ปี 2569

อีกหมุดหมายสำคัญคือการที่ประเทศไทยจะเป็นเจ้าภาพจัดการประชุมประจำปีสภาผู้ว่าการธนาคารโลกและกองทุนการเงินระหว่างประเทศ (World Bank-IMF Annual Meetings 2026) ณ ศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์ ซึ่งถือเป็นการกลับมาเป็นเจ้าภาพในรอบ 30 ปี

ภายใต้แนวคิด "Thailand New Horizon: Empowering People and Building Resilience" งานดังกล่าวคาดว่าจะมีผู้เข้าร่วมกว่า 15,000 คน จาก 191 ประเทศสมาชิก ถือเป็นเวทีระดับโลกที่ไทยจะได้แสดงศักยภาพในฐานะส่วนสำคัญของห่วงโซ่อุปทานอุตสาหกรรมโลก และประกาศวิสัยทัศน์การเติบโตใหม่ที่เน้นความยั่งยืนและความยืดหยุ่นทางเศรษฐกิจ



รอพิสูจน์นโยบาย "ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ" ทางอนาคตประเทศไทย ผลักดัน GDP ทะยาน 3% พลัส

แม้ว่า "การเลือกตั้งปี 69" จะเป็นการเลือกตั้งที่มีความวุ่นวาย หลายเขตเลือกตั้งเห็นพฤติกรรมไม่ชอบมาพากล จนเกิดการประท้วงถึงความโปร่งใสของการจัดการเลือกตั้งมากที่สุดครั้งหนึ่ง แต่คนส่วนใหญ่ยังคงเชื่อว่า พรรคที่จะได้เสียงเป็นอันดับหนึ่งในครั้งนี้ยังคงเป็น "พรรคภูมิใจไทย"

เพราะ "พรรคภูมิใจไทย" ได้จำนวนที่นั่งสมาชิกสภาผู้แทนราษฎร (สส.) มากถึง 193 เสียง สูงกว่าพรรคประชาชนที่ได้ที่นั่งเป็นอันดับที่ 2 ถึง 75 ที่นั่ง ส่งผลให้แม้มีการเปลี่ยนแปลงคะแนนไปบ้าง แต่พรรคภูมิใจไทยจะยังคงเป็นพรรคแกนนำจัดตั้ง "รัฐบาลใหม่" และเชื่อว่าพรรคภูมิใจไทยน่าจะพยายามผลักดัน "นโยบายหลัก" ของพรรคที่ใช้หาเสียงเข้ามาเป็น "นโยบายบริหารประเทศ และฟื้นฟูเศรษฐกิจไทย" ให้มากที่สุด

โครงการคนละครึ่งพลัส เฟส 2 ซึ่งประสบความสำเร็จในช่วงปลายปีที่ผ่านมาถือเป็น "นโยบายเร่งด่วน" ของพรรค ขณะที่การประกาศตั้ง "รัฐมนตรีมืออาชีพ" กลับมาบริหารประเทศอีกครั้ง จะช่วยให้เกิดความเชื่อมั่นการสานต่อนโยบายเศรษฐกิจและการจัดการกับปัญหาความขัดแย้งชายแดนไทย-กัมพูชา

อย่างไรก็ตาม นักวิชาการและภาคเอกชนมองว่า หลังจากเศรษฐกิจไทยสะสมปัญหาเชิงโครงสร้างที่ไม่ได้รับการแก้ไขให้ตรงจุดมายาวนาน บวกกับแรงกดดันจากระเบียบใหม่ของ การค้าและภาษีโลก ปัญหาเศรษฐกิจไทยขณะนี้จึงเข้าสู่จุดอันตราย และวิกฤติ ความหนักหนาของสถานการณ์สวนทางกับ "เงินในกระเป๋า" ของรัฐบาลที่ลดลงเรื่อยๆ หนทางแก้วิกฤติครั้งนี้จึงไม่ง่ายอย่างที่คิด

ล่าสุด นอกเหนือจาก 8 นโยบาย "ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ" ซึ่งได้นำเสนอต่อคณะกรรมการการเลือกตั้ง (กกต.) ในช่วงการหาเสียง "พรรคว่าที่รัฐบาล" ยังได้นำเสนอแนวนโยบายเศรษฐกิจเพิ่มเติมภายใต้กลยุทธ์ "Thailand 10 Plus" โดยตั้งเป้าหมายจะเป็นแนวทางช่วยขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทยให้หลุดพ้นจากภาวะชะลอตัว และเป็นเป้าหมายการทำงานในช่วง 4 ปีของรัฐบาลเพื่ออนาคตประเทศไทย

"ทีมเศรษฐกิจหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ" ได้รวบรวม "นโยบายเศรษฐกิจ" ของพรรคภูมิใจไทยที่ได้ประกาศไว้ ทั้งในช่วงหาเสียงและกลยุทธ์ "Thailand 10 Plus" เพื่อให้เห็นทิศทางคร่าวๆว่า เมื่อ "นายกฯหนู" นายอนุทิน ชาญวีรกูล ถ้ามั่นใจกลับมาเป็นหัวหน้ารัฐบาลวาระสมัยที่ 2 แล้ว จะมีไม้เด็ดเคล็ดลับอะไรเก็บไว้พร้อมนำมาใช้ฟื้นฟูเศรษฐกิจไทยบ้าง

8 นโยบาย "ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ"

เริ่มจากนโยบายที่ใช้ในช่วงการหาเสียงเลือกตั้ง "พรรคภูมิใจไทย" มีนโยบายที่นำเสนอต่อ กกต. 8 นโยบายหลัก ได้แก่ นโยบายด้านความมั่นคงและการบริหารจัดการรัฐ นโยบายด้านเศรษฐกิจ และพลังงานเพื่อลดค่าครองชีพ และนโยบายด้านการศึกษา สังคม และสาธารณสุข ภายใต้สโลแกน "ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ" โดยจะใช้งบประมาณรวม 148,000 ล้านบาท ถือว่าน้อยกว่าพรรคการเมืองอื่น

ประกอบด้วย นโยบายที่ 1 ซึ่งไม่ใช้งบประมาณแต่เป็นการประกาศตัว "รัฐมนตรีมืออาชีพ" ที่จะมาดำรงตำแหน่งรัฐมนตรี

4 ตำแหน่งหลัก คือ นายอนุทิน ชาญวีรกูล เป็นนายกรัฐมนตรี นายสีหศักดิ์ พวงเกตุแก้ว รองนายกรัฐมนตรี และ รมว.ต่างประเทศ นางศุภจี สุธรรมพันธุ์ รองนายกรัฐมนตรี และ รมว.พาณิชย์ และ นายเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ รองนายกรัฐมนตรี และ รมว.คลัง

นโยบายที่ 2 แน่ใจว่าเป็น นโยบายเรื่อง “คนละครึ่ง พลัส เฟส 2” ใช้เงินจากงบประมาณรายจ่ายปี 69 จำนวน 44,000 ล้านบาท คาดว่า วงเงินที่ประชาชนได้รับจะเท่ากับเฟสแรก คือ ประชาชนทั่วไป 2,000 บาทและผู้ที่อยู่ในระบบภาษี 2,400 บาท นโยบายที่ 3 “ค่าไฟฟ้าหน่วยละ 3 บาท” สำหรับ 300 หน่วยแรก ซึ่งจะใช้จ่ายจากงบประมาณรายจ่ายประจำปี จำนวน 63,000 ล้านบาท นโยบายที่ 4 การส่งเสริมการใช้ “มอเตอร์ไซค์ไฟฟ้า” โดยให้ผ่อนเดือนละ 300 บาท 60 งวด ใช้งบประมาณ 3,200 ล้านบาทจากงบประมาณรายจ่ายประจำปี กองทุนพลังงานสนับสนุนยานยนต์ไฟฟ้า และการลงทุนกับภาคเอกชน

นโยบายที่ 5 การศึกษาเท่าเทียม (เรียนฟรีมีจริง, เรียนฟรีมีงานทำ เรียนฟรีได้ทุกที่ทุกเวลา) โดยใช้งบประมาณ 700 ล้านบาทจากงบประมาณรายจ่ายประจำปี นโยบายที่ 6 ที่พยายามตอบโจทย์การเข้าสู่สังคมสูงอายุของประเทศ นโยบาย “พยาบาลอาสา” ดูแลผู้สูงวัย (1 หมู่บ้าน 1 พยาบาลอาสา) มุ่งสร้างงานใน 75,000 หมู่บ้านทั่วประเทศ โดยจ้าง 15,000 บาทต่อเดือน และมีสัญญาจ้าง 4 ปี

นโยบายที่ 7 “จ้างทหารอาสา” 100,000 คน โดยให้รายได้ 12,000 บาทต่อเดือนและสวัสดิการอีก 6,900 บาทต่อคนต่อเดือน ประจําการ 4 ปี ใช้งบ 22,700 ล้านบาทต่อปี และนโยบายที่ 8 ขวัญใจคนชายแดน “สร้างกำแพงชายแดนป้องกันภัยคุกคาม” 866 ล้านบาทจากงบประมาณประจำปี และความร่วมมือกับภาคเอกชน โดยคาดการณ์จากชายแดนไทย-กัมพูชา มีความยาว 798 กิโลเมตร สร้างกำแพงกิโลเมตรละ 8.66 ล้านบาท

ทั้งนี้ จากการวิเคราะห์ของนักวิชาการ และภาคเอกชน 8 นโยบาย “ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ” ในภาพรวมมีทั้งนโยบายที่มีความเหมาะสมและควรดำเนินการให้เกิดประสิทธิผลในพื้นที่ประเทศ และนโยบายที่อาจจะสร้างปัญหา มีความทับซ้อนและควรทบทวนให้สอดคล้องกับสถานการณ์จริงมากขึ้น เมื่อนำไปปฏิบัติ

และที่สำคัญที่สุด มีการตั้งข้อสงสัยต่อวงเงินที่จะใช้จ่ายจริง ซึ่งคาดว่าจะสูงกว่าวงเงินประเมินที่ 148,000 ล้านบาทไปมาก และบางนโยบายอาจสร้างปัญหาในระยะยาวต่องบประมาณในอนาคต

เปิดยุทธศาสตร์ “Thailand 10 Plus”

อย่างไรก็ตาม หลังจากพรรคภูมิใจไทยได้รับเสียงสนับสนุนจากประชาชนจนได้เป็นพรรคอันดับหนึ่ง “เอกนิติ” ในฐานะหัวหน้า

ทีมเศรษฐกิจของพรรค ได้ออกมาอธิบายเพิ่มเติมถึงนโยบายเศรษฐกิจของพรรคภูมิใจไทยภายใต้กลยุทธ์ “Thailand 10 Plus” หรือ “เศรษฐกิจ 10 พลัส” ที่ต่อยอดเพิ่มเติม หรือพลัส มาจากนโยบาย Quick Big Win ของรัฐบาลที่ผ่านมา และเป็นการขยายความจาก 8 นโยบายแรกที่ได้แจ้งต่อ กกต.ไว้

โดยตั้งเป้าหมายความสำเร็จของนโยบายว่าจะสามารถหยุดเศรษฐกิจไทยจากภาวะชะลอตัว และตั้งเป้าหมายอัตราการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ(GDP) ไว้ที่ 3% พลัส หรือ 3%++ ทั้งนี้ แบ่งมาตรการภายใต้ Thailand 10 Plus ออกเป็น 3 ส่วน โดยส่วนที่ 1 มาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจระยะสั้น และการดำเนินโครงการต่อเนื่องจากแนวทาง Quick Big Win ซึ่งจะเน้นผลสัมฤทธิ์รวดเร็ว และเห็นผลเป็นรูปธรรม

ประกอบด้วย โครงการ คนละครึ่งพลัส เฟส 2 : ต่อยอดโครงการเดิมเพื่อกระตุ้นการบริโภคภายในประเทศและเพิ่มทักษะการค้าออนไลน์ให้กับผู้ประกอบการ โดยมีแผนคืนเงินเฟส 2 ต่อเนื่อง ขณะเดียวกัน จะเร่งคืนเงิน Quick Big Win เดิมที่ทำไว้แล้ว โดยเร่งรัดจัดการหนี้ที่จะยกระดับโครงการ “ปิดหนี้ไว ไปต่อได้” สำหรับผู้มีหนี้เสีย (NPL) วงเงินต่ำกว่า 100,000 บาท ให้มาปรับโครงสร้างหนี้และศึกษาความรู้ทางการเงินเป็นโครงการ “ปิดหนี้ไว ไปต่อได้ Plus” เพื่อให้เกิดประสิทธิภาพและความรวดเร็วมากขึ้น

รวมทั้งจัดตั้ง “กองทุนภัยพิบัติ” และทำ “ประกันภัยพิบัติ” ให้ทุกครัวเรือน โดยรัฐช่วยจ่ายค่าเบี้ยประกันให้ 1,000 บาทต่อครัวเรือน โดยเมื่อเกิดภัยพิบัติและ AI ตรวจสอบข้อมูล จะจ่ายเงินเยียวยาทันที 100,000 บาท รวมถึงคืนเงินโครงการ TISA พัฒนาบัญชีออมส่วนบุคคลที่ไม่เก็บภาษีเงินปันผล เพื่อส่งเสริมการออมระยะยาว โดยจะทบทวนมาตรการที่เคยเข้าคณะรัฐมนตรี (ครม.) ไปก่อนหน้านี้

เติบโตทั่วถึงลดเหลื่อมล้ำคนตัวเล็ก

ขณะที่มาตรการส่วนที่ 2 และส่วนที่ 3 จะเป็นมาตรการหรือโครงการที่พลัสเพิ่มขึ้นมาจากมาตรการ Quick Big Win เดิมที่ทำอยู่ โดยนโยบายส่วนที่ 2 นโยบายเพื่อการเติบโตอย่างทั่วถึง (Inclusive Growth) เน้นการลดความเหลื่อมล้ำ และช่วยเหลือคนตัวเล็กให้มีโอกาสมากขึ้น

ประกอบด้วย คนตัวเล็กตัวน้อย พลัส : แก่เศรษฐกิจปากท้องด้วยการเพิ่มรายได้ ลดรายจ่าย เพิ่มเงินออม ลดภาระหนี้ เช่น นโยบายค่าไฟฟ้าต่ำกว่า 3 บาทต่อหน่วยเปิดลงทะเบียนบัตรสวัสดิการแห่งรัฐ หรือบัตรคนจนรอบใหม่ โดยเน้นผู้ที่ยังเข้าไม่ถึง เป็นจำนวนมาก

ผู้สูงอายุ พลัส : การเสริมทักษะให้มีงาน มีเงิน มีคนดูแล เช่น จ้างงานผู้สูงอายุแล้วนำรายจ่ายมาลดหย่อนภาษีได้ 2 เท่า (สูงสุด 30,000 บาท) ลดหย่อนภาษีเงินได้ให้ผู้สูงอายุ สร้างศูนย์ดูแลผู้สูงอายุครบวงจรทั่วประเทศ

ชุมชน พลัส : ส่งเสริมให้ชุมชนผลิตสินค้าที่ตรงกับความต้องการของตลาด เสริมสร้างความเข้มแข็งในระดับท้องถิ่น ให้คนสามารถทำงาน และมีรายได้ในถิ่นฐานบ้านเกิดโดยไม่ต้องย้ายถิ่นฐาน

SMEs พลัส : เสริมสภาพคล่องและลดต้นทุนยกระดับ SMEs ไทย สนับสนุนสินค้า SME ไทย หรือสินค้า Made in Thailand ผ่านการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ เสริมสภาพคล่องด้วยสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ และมีกลไกค้าประกันสินเชื่อใหม่ ควบคู่ด้วย ธุรกิจ พลัส ส่งเสริมธุรกิจขนาดใหญ่ให้เติบโตไปพร้อมกับธุรกิจขนาดเล็ก

เพิ่มเงินลงทุน-เพิ่มศักยภาพการแข่งขัน

สำหรับส่วนที่ 3 เป็นนโยบายเพิ่มศักยภาพการแข่งขัน (Competitive Growth) ซึ่งจะมุ่งเน้นการปฏิรูปโครงสร้างเพื่อเพิ่มขีดความสามารถด้านการแข่งขันของประเทศในระยะยาว

ประกอบด้วย การศึกษาเท่าเทียม พลัส : เรียนฟรี เรียนทุกที่ทุกเวลา Online Learning Platform หรือเรียนฟรีออนไลน์ Skill Bridge หรือสะพานพาคณไทยสู่อนาคต เรียนจบมีงานทำ และ Learning Passport สะสมผลการเรียนเทียบโอนหน่วยกิต เก็บครบรับปริญญา เพิ่มทักษะรับความต้องการตลาดงานยุคใหม่

เศรษฐกิจสีเขียว พลัส : การผลิตสินค้ารักษ์โลก เพิ่มมูลค่าสินค้าส่งเสริมพลังงานสะอาด เช่น โซลาร์เซลล์ชุมชนและโซลาร์ฟาร์มลอยน้ำ เร่งเป้าหมาย Net Zero ให้เร็วขึ้นเป็นปี 2593 เพื่อดึงดูดนักลงทุน โดยพรรคมีแนวคิด "เศรษฐกิจสีเขียว" จะเป็นหนทางรวยให้คนไทยได้อย่างยั่งยืน ทำให้ต้องเร่งดำเนินการด้านกฎหมาย และมาตรฐานสีเขียว การเงินสีเขียว ตลาดทุนสีเขียว ตลาดแลกเปลี่ยนคาร์บอนเครดิต และอุตสาหกรรมสีเขียว

ลงทุน พลัส : ตั้งเป้าเพิ่มการลงทุนเป็น 30% ของผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (GDP) ภายใน 4 ปี กระตุ้นการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานผ่านกองทุนรวมเพื่อโครงสร้างพื้นฐาน (Thailand Future

Fund) เพื่อให้รัฐไม่ต้องกู้เงินเพิ่ม และไม่กระทบหนี้สาธารณะ

เทรด พลัส : ยึดตลาดโลกด้วยพันธมิตรการค้า หาดตลาดใหม่สำหรับสินค้าสีเขียว ใช้ระบบ Barter Trade หรือการค้าต่างตอบแทน หากซื้ออาวุธจากต่างประเทศต้องซื้อสินค้าเกษตรไทยด้วย

เอไอ พลัส : เพิ่มทักษะ AI เพื่อเพิ่มรายได้ในการทำงาน นำ AI (เทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์) มาใช้วิเคราะห์ข้อมูล งาน และการเตือนภัยธรรมชาติ และสร้างทักษะด้าน AI ให้ประชาชนมากขึ้น

ไทยแลนด์ พลัส : รัฐบาลทำงานไว อนุมัติไว โดยเฉพาะโครงการ BOI Fast Pass ที่จะปรับปรุงกฎระเบียบให้นักลงทุนผ่านระบบ Fast Pass เพื่อเร่งรัดให้เม็ดเงินลงทุนที่อนุมัติการส่งเสริมการลงทุนแล้วกว่า 480,000 ล้านบาท เข้ามาลงทุนจริง และลงสู่ระบบเศรษฐกิจจริงโดยเร็วที่สุด

หากมองภาพเศรษฐกิจไทยตามทิศทางนโยบายที่กล่าวมาทั้งหมด หนึ่งในความสำเร็จของนโยบายเหล่านี้คือ ภูมิใจไทยจะต้องได้คุมกระทรวงเศรษฐกิจหลักๆ แทบทั้งหมด หรือไม่เช่นนั้น ปรคร่วมรัฐบาลต้องเป็นเด็กดี เดินตามนโยบายของภูมิใจไทยให้สอดคล้องต่อเนื่อง ซึ่งแน่นอนว่า เมื่อเป็น "รัฐบาลผสม" ทุกพรรคที่ร่วมรัฐบาลล้วนอยากนำนโยบายที่สัญญาไว้ในช่วงหาเสียงมาสร้างคะแนน สร้างฐานเสียงให้พรรคตัวเอง

นอกจากนั้น ยังมีอีก 2 ปัจจัยที่จะพิสูจน์ความสำเร็จ คือ "การสรรหาเม็ดเงินที่จะนำมาใช้" โดยไม่ต้องก่อหนี้เพิ่มภายในงบประมาณปี 69 ที่คาดว่าจะล่าช้า 3-6 เดือน และอีกปัจจัย คือ "ระยะเวลา" เพราะหลายมาตรการจะเห็นผลในระยะยาว ดังนั้น นอกเหนือจากคนละครึ่งพลัสเฟส 2 แล้ว คาดหวังว่า รัฐบาลใหม่จะมีไม้เด็ด ใ้ตายที่จะช่วยพยุงเศรษฐกิจให้ฟื้นตัวต่อเนื่อง ไม่ถูก "พายุเศรษฐกิจที่รุนแรงทั้งในและนอกประเทศ" ในปีนี้ซัดจนทวนไปอีก.

ทีมเศรษฐกิจ

SME loans to be aided by programmes

Schemes offer up to B250bn

SOMRUEDI BANCHONGDUANG

Despite weak loan growth in the banking sector, economists believe existing schemes will be sufficient to support lending for two years, particularly for small and medium-sized enterprises (SMEs).

Phacharaphot Nuntramas, chief economist at Krunghthai Compass, a research centre under Krunghthai Bank, said three financial schemes with a combined value of roughly 250 billion baht should be ample to support SME loan growth in 2026 and 2027.

The schemes include the SME Credit Boost programme, jointly implemented by the Finance Ministry, the Bank of Thailand and the Thai Bankers' Association, which is expected to generate 100 billion baht in new SME loans.

In addition, a 100-billion-baht soft-loan programme from Government Savings Bank (GSB) and a loan guarantee programme worth about 50 billion baht under the Thai Credit Guarantee Corporation are expected to support SME lending over two years.

Authorities expect the SME Credit Boost programme, which offers credit guarantees, to generate 100 billion baht in new SME loans over 1-2 years.

Under the targeted measures, the programme focuses on SMEs operating in sectors under the "Reinvent Thailand" initiative such as tourism, medical and health services, agriculture and agro-processing, automotive and auto parts, smart electronics and trade, as well as businesses in their supply chains, including logistics.

SMEs and large enterprises can use the loans to upgrade business capabilities or enhance competitiveness, including by adopting digital technology, environmentally sustainable operations and future-oriented innovation, or to add value in the Thai economy.

"The SME Credit Boost scheme will help SMEs gain better access to liquidity, while the GSB's soft-loan programme should reduce funding costs," said Mr Phacharaphot.

"As a result, these schemes are expected to support SME lending this year more than last year."

However, despite support from these schemes, weak economic conditions are expected to hamper SMEs this year. Krunghthai Compass forecasts Thai GDP growth in 2026 at 1.8%, down from 2% in 2025.

Against this backdrop, he said authorities, financial institutions and related agencies should work together to support SMEs in transforming their business models and improving productivity and competitiveness in order to raise profit margins.

Kanjana Chockpisarnsin, head of research for the banking and finan-

cial sector at Kasikorn Research Center (K-Research), said the SME Credit Boost scheme would support SME loans for 1-2 years, in line with the programme's time frame.

In particular, the scheme is expected to help slow the contraction in SME lending.

K-Research forecasts SME loans in the banking system will contract by 4% year-on-year in 2026, which includes the impact of SME Credit Boost.

"Without the scheme, the SME loan contraction would be deeper than 4% this year," Ms Kanjana said.

K-Research forecasts total loans in the banking sector to decline by 0.7% this year, driven by an 8% contraction in hire-purchase loans, a 4% dip in SME loans and a 0.5% decline in mortgages.

In contrast, corporate loans are expected to grow by 2%, while credit card and personal loans are forecast to increase by 1.2% and 1.5%, respectively.

She said while SME Credit Boost would not be sufficient to drive SME loan growth among banks, it would encourage banks to expand SME lending by lowering credit costs through guarantees.

CURRENCY

Baht to remain volatile despite foreign fund flows

SOMRUEDI BANCHONGDUANG

Although positive domestic sentiment has supported baht appreciation against the US dollar, the local currency is expected to remain highly volatile amid persistent external uncertainties.

According to research centres, capital inflows have supported baht appreciation, pushing it below 31 per dollar this week as foreign investors returned as net buyers of Thai equities and bonds following Thailand's election.

After the election on Feb 8, the baht has been volatile, appreciating somewhat against the US dollar. On Thursday, the baht strengthened to 30.93 per dollar, marking its strongest level in two weeks.

The baht's strength against the greenback has been partly supported by continued foreign capital inflows into Thai equities and bonds, driven by improved investor confidence after the election, said Kanjana Chockpisansin, head of research at Kasikorn Research Center (K-Research).

More support has come from positive domestic factors. While internal sentiment has helped anchor the baht, external uncertainties continue to exert pressure, leading to fluctuations against the dollar, noted the research house.

According to K-Research, foreign capital flows in the run-up to Thailand's past four general elections — in 2011, 2019, 2023 and 2026 — reflected investor sentiment regarding domestic political developments. Both local and global financial and economic conditions, as well as the monetary policy direction of the Bank of Thailand and the Federal Reserve, also played a crucial role in shaping foreign portfolio allocation during each period.

From Feb 9-12, foreign investors posted combined net purchases of Thai stocks and bonds totalling 32.8

billion baht.

"This figure is relatively high compared with the same post-election period in earlier cycles, underscoring renewed confidence in the stability of the incoming government and expectations of policy continuity," K-Research said.

Market participants also pointed to growing speculation over the possibility of domestic interest rate cuts, which would support more capital inflows into the bond market.

The research house said the direction of foreign fund flows will depend on several factors, especially Thailand's economy and investor confidence. These hinge on three factors: the stability of the new government, the fiscal stance, and global financial market conditions.

K-Research noted investors will monitor the stability of the new government and the continuity of economic support measures, as these will shape medium-term growth expectations.

Fiscal risks and the stance of credit rating agencies, particularly concerns over public debt sustainability that could affect perceptions of sovereign risk, are another key consideration, noted the think tank.

Volatility in global financial markets remains an important external driver of capital flows into emerging markets, including Thailand.

Krungsri Global Markets, a research centre at Krungsri Bank, said after the baht appreciated past 31 to the dollar on Thursday, it weakened overnight as global markets faced a sell-off led by US artificial intelligence stocks, which also contributed to easing global gold prices.

Under this scenario, the currency is expected to gradually appreciate, likely trading sideways in a range of 30.90 to 31.20 baht per dollar, noted the think tank.



รอพิสูจน์นโยบาย “ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ” ทางอนาคตประเทศไทย ผลักดัน GDP ทะยาน 3% พลัส

แม้ว่า “การเลือกตั้งปี 69” จะเป็นการเลือกตั้งที่มีความ
วุ่นวาย หลายเขตเลือกตั้งเห็นพฤติกรรมไม่ชอบมาพากล จนเกิด
การประท้วงถึงความโปร่งใสของการจัดการเลือกตั้งมากที่สุด
ครั้งหนึ่ง แต่คนส่วนใหญ่ยังคงเชื่อว่า พรรคที่จะได้เสียงเป็น
อันดับหนึ่งในครั้งนี้ยังคงเป็น “พรรคภูมิใจไทย”

เพราะ “พรรคภูมิใจไทย” ได้จำนวนที่นั่งสมาชิกสภา
ผู้แทนราษฎร (สส.) มากถึง 193 เสียง สูงกว่าพรรคประชาชน
ที่ได้ที่นั่งเป็นอันดับที่ 2 ถึง 75 ที่นั่ง ส่งผลให้แม้มีการเปลี่ยนแปลง
คะแนนไปบ้าง แต่พรรคภูมิใจไทยจะยังคงเป็นพรรคแกนนำจัดตั้ง
“รัฐบาลใหม่” และเชื่อว่าพรรคภูมิใจไทยน่าจะพยายามผลักดัน
“นโยบายหลัก” ของพรรคที่ใช้หาเสียงเข้ามาเป็น “นโยบาย
บริหารประเทศ และฟื้นฟูเศรษฐกิจไทย” ให้มากที่สุด

โครงการคนละครึ่งพลัส เฟส 2 ซึ่งประสบความสำเร็จใน
ช่วงปลายปีที่ผ่านมามีเป็น “นโยบายเร่งด่วน” ของพรรค ขณะที่
การประกาศตั้ง “รัฐมนตรีมืออาชีพ” กลับมาบริหารประเทศ
อีกครั้ง จะช่วยให้เกิดความเชื่อมั่นการสานต่อนโยบายเศรษฐกิจ
และการจัดการกับปัญหาความขัดแย้งชายแดนไทย-กัมพูชา

อย่างไรก็ตาม นักวิชาการและภาคเอกชนมองว่า หลังจาก
เศรษฐกิจไทยสะสมปัญหาเชิงโครงสร้างที่ไม่ได้รับการแก้ไข
ให้ตรงจุดมายาวนาน บวกกับแรงกดดันจากระเบียบใหม่ของ
การค้าและภาษีโลก ปัญหาเศรษฐกิจไทยขณะนี้จึงเข้าสู่จุด
อันตราย และวิกฤติ ความหนักหนาของสถานการณ์สวนทาง
กับ “เงินในกระเป๋า” ของรัฐบาลที่ลดลงเรื่อยๆ หนทางแก้
วิกฤติครั้งนี้จึงไม่ง่ายอย่างที่คิด

ล่าสุด นอกเหนือจาก 8 นโยบาย “ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ”
ซึ่งได้นำเสนอต่อคณะกรรมการการเลือกตั้ง (กกต.) ในช่วงการ
หาเสียง “พรรคว่าที่รัฐบาล” ยังได้นำเสนอแนวนโยบายเศรษฐกิจ
เพิ่มเติมภายใต้กลยุทธ์ “Thailand 10 Plus” โดยตั้งเป้าหมาย
จะเป็นแนวทางช่วยขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทยให้หลุดพ้นจากภาวะ
ชะลอตัว และเป็นเป้าหมายการทำงานในช่วง 4 ปีของรัฐบาล
เพื่ออนาคตประเทศไทย

“ทีมเศรษฐกิจหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ” ได้รวบรวม “นโยบาย
เศรษฐกิจ” ของพรรคภูมิใจไทยที่ได้ประกาศไว้ ทั้งในช่วง
หาเสียงและกลยุทธ์ “Thailand 10 Plus” เพื่อให้เห็นทิศทาง
คร่าวๆว่า เมื่อ “นายกฯหนู” นายอนุทิน ชาญวีรกูล ถ้ามั่น
กลับมาเป็นหัวหน้ารัฐบาลวาระสมัยที่ 2 แล้ว จะมีไม้เด็ดเคล็ดลับ
อะไรเก็บไว้พร้อมนำมาใช้ฟื้นฟูเศรษฐกิจไทยบ้าง

8 นโยบาย “ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ”

เริ่มจากนโยบายที่ใช้ในช่วงการหาเสียงเลือกตั้ง “พรรค
ภูมิใจไทย” มีนโยบายที่นำเสนอต่อ กกต. 8 นโยบายหลัก
ได้แก่ นโยบายด้านความมั่นคงและการบริหารจัดการรัฐ
นโยบายด้านเศรษฐกิจ และพลังงานเพื่อลดค่าครองชีพ
และนโยบายด้านการศึกษาสังคมและสาธารณสุข ภายใต้
สโลแกน “ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ” โดยจะใช้งบประมาณรวม
148,000 ล้านบาท ถือว่าน้อยกว่าพรรคการเมืองอื่น

ประกอบด้วย นโยบายที่ 1 ซึ่งไม่ใช้งบประมาณแต่เป็น
การประกาศตัว “รัฐมนตรีมืออาชีพ” ที่จะมาดำรงตำแหน่งรัฐมนตรี

4 ตำแหน่งหลัก คือ นายอนุทิน ชาญวีรกูล เป็นนายกรัฐมนตรี นายสีหศักดิ์ พวงเกตุแก้ว รองนายกรัฐมนตรี และ รว.ต่างประเทศ นางศุภจี สุธรรมพันธุ์ รองนายกรัฐมนตรี และ รว.พาณิชย์ และ นายเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ รองนายกรัฐมนตรี และ รว.คลัง

นโยบายที่ 2 แน่ใจว่าเป็น นโยบายเรื่อง "คนละครึ่ง พลัส เฟส 2" ใช้เงินจากงบประมาณรายจ่ายปี 69 จำนวน 44,000 ล้านบาท คาดว่า วงเงินที่ประชาชนได้รับจะเท่ากับเฟสแรก คือ ประชาชนทั่วไป 2,000 บาทและผู้ที่อยู่ในระบบภาษี 2,400 บาท นโยบายที่ 3 "ค่าไฟฟ้าหน่วยละ 8 บาท" สำหรับ 300 หน่วยแรก ซึ่งจะใช้จ่ายจากงบประมาณรายจ่ายประจำปี จำนวน 63,000 ล้านบาท นโยบายที่ 4 การส่งเสริมการใช้ "มอเตอร์ไซค์ไฟฟ้า" โดยให้ผ่อนเดือนละ 300 บาท 60 งวด ใช้งบประมาณ 3,200 ล้านบาทจากงบประมาณรายจ่ายประจำปี กองทุนพลังงานสนับสนุนยานยนต์ไฟฟ้า และการลงทุนกับภาคเอกชน

นโยบายที่ 5 การศึกษาเท่าเทียม (เรียนฟรีมีจริง, เรียนฟรีมีงานทำ เรียนฟรีได้ทุกที่ทุกเวลา) โดยใช้งบประมาณ 700 ล้านบาทจากงบประมาณรายจ่ายประจำปี นโยบายที่ 6 ที่พยายามตอบโจทย์การเข้าสู่สังคมสูงอายุของประเทศ นโยบาย "พยาบาลอาสา" ดูแลผู้สูงวัย (1 หมู่บ้าน 1 พยาบาลอาสา) มุ่งสร้างงานใน 75,000 หมู่บ้านทั่วประเทศ โดยจ้าง 15,000 บาทต่อเดือน และมีสัญญาจ้าง 4 ปี

นโยบายที่ 7 "จ้างทหารอาสา" 100,000 คน โดยให้รายได้ 12,000 บาทต่อเดือนและสวัสดิการอีก 6,900 บาทต่อคนต่อเดือน ประการ 4 ปี ใช้งบ 22,700 ล้านบาทต่อปี และนโยบายที่ 8 ขวัญใจคนชายแดน "สร้างกำแพงชายแดนป้องกันภัยคุกคาม" 866 ล้านบาทจากงบประมาณประจำปี และความร่วมมือกับภาคเอกชน โดยคาดการณ์จากชายแดนไทย-กัมพูชา มีความยาว 798 กิโลเมตร สร้างกำแพงกิโลเมตรละ 8.66 ล้านบาท

ทั้งนี้ จากการวิเคราะห์ของนักวิชาการ และภาคเอกชน 8 นโยบาย "ภูมิใจไทย พุดแล้วทำ" ในภาพรวมมีทั้งนโยบายที่มีความเหมาะสมและควรดำเนินการให้เกิดประสิทธิผลในพื้นที่ประเทศ และนโยบายที่อาจจะสร้างปัญหา มีความทับซ้อนและควรทบทวนให้สอดคล้องกับสถานการณ์จริงมากขึ้น เมื่อนำไปปฏิบัติ

และที่สำคัญที่สุด มีการตั้งข้อสงสัยต่อวงเงินที่จะใช้จ่ายจริง ซึ่งคาดว่าจะสูงกว่าวงเงินประเมินที่ 148,000 ล้านบาทไปมาก และบางนโยบายอาจสร้างปัญหาในระยะยาวต่องบประมาณในอนาคต

เปิดยุทธศาสตร์ "Thailand 10 Plus"

อย่างไรก็ตาม หลังจากพรรคภูมิใจไทยได้รับเสียงสนับสนุนจากประชาชนจนได้เป็นพรรคอันดับหนึ่ง "เอกนิติ" ในฐานะหัวหน้า

ทีมเศรษฐกิจของพรรค ได้ออกมาอธิบายเพิ่มเติมถึงนโยบายเศรษฐกิจของพรรคภูมิใจไทยภายใต้กลยุทธ์ "Thailand 10 Plus" หรือ "เศรษฐกิจ 10 พลัส" ที่ต่อยอดเพิ่มเติม หรือพลัส มาจากนโยบาย Quick Big Win ของรัฐบาลที่ผ่านมา และเป็นการขยายความจาก 8 นโยบายแรกที่ได้แจ้งต่อ กกต.ไว้

โดยตั้งเป้าหมายความสำเร็จของนโยบายว่าจะสามารถหยุดเศรษฐกิจไทยจากภาวะชะลอตัว และตั้งเป้าหมายอัตราการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ(GDP) ไว้ที่ 3% พลัส หรือ 3%++ ทั้งนี้ แบ่งมาตรการภายใต้ Thailand 10 Plus ออกเป็น 3 ส่วน โดยส่วนที่ 1 มาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจระยะสั้น และการดำเนินโครงการต่อเนื่องจากแนวทาง Quick Big Win ซึ่งจะเน้นผลสัมฤทธิ์รวดเร็ว และเห็นผลเป็นรูปธรรม

ประกอบด้วย โครงการ คนละครึ่งพลัส เฟส 2 : ต่อยอดโครงการเดิมเพื่อกระตุ้นการบริโภคภายในประเทศและเพิ่มทักษะการค้าออนไลน์ให้กับผู้ประกอบการ โดยมีแผนคืนเงินเฟส 2 ต่อเนื่อง ขณะเดียวกัน จะเร่งคืนเงิน Quick Big Win เดิมที่ทำไว้แล้ว โดยเร่งรัดจัดการหนี้ที่จะยกระดับโครงการ "ปิดหนี้ไว ไปต่อได้" สำหรับผู้มีหนี้เสีย (NPL) วงเงินต่ำกว่า 100,000 บาท ให้มาปรับโครงสร้างหนี้และศึกษาความรู้ทางการเงินเป็นโครงการ "ปิดหนี้ไว ไปต่อได้ Plus" เพื่อให้เกิดประสิทธิภาพและความรวดเร็วมากขึ้น

รวมทั้งจัดตั้ง "กองทุนภัยพิบัติ" และทำ "ประกันภัยพิบัติ" ให้ทุกครัวเรือน โดยรัฐช่วยจ่ายค่าเบี้ยประกันให้ 1,000 บาทต่อครัวเรือน โดยเมื่อเกิดภัยพิบัติและ AI ตรวจสอบข้อมูล จะจ่ายเงินเยียวยาทันที 100,000 บาท รวมถึงคืนเงินโครงการ TISA พัฒนาบัญชีออมส่วนบุคคลที่ไม่เก็บภาษีเงินปันผล เพื่อส่งเสริมการออมระยะยาว โดยจะทบทวนมาตรการที่เคยเข้าคณะรัฐมนตรี (ครม.) ไปก่อนหน้านี้

เติบโตทั่วถึงลดเหลื่อมล้ำคนตัวเล็ก

ขณะที่มาตรการส่วนที่ 2 และส่วนที่ 3 จะเป็นมาตรการหรือโครงการที่พลัสเพิ่มขึ้นมาจากมาตรการ Quick Big Win เดิมที่ทำอยู่ โดยนโยบายส่วนที่ 2 นโยบายเพื่อการเติบโตอย่างทั่วถึง (Inclusive Growth) เน้นการลดความเหลื่อมล้ำ และช่วยเหลือคนตัวเล็กให้มีโอกาสมากขึ้น

ประกอบด้วย คนตัวเล็กตัวน้อย พลัส : แก่เศรษฐกิจปากท้องด้วยการเพิ่มรายได้ ลดรายจ่าย เพิ่มเงินออม ลดภาระหนี้ เช่น นโยบายค่าไฟฟ้าต่ำกว่า 3 บาทต่อหน่วยเปิดลงทะเบียนบัตรสวัสดิการแห่งรัฐ หรือบัตรคนจนรอบใหม่ โดยเน้นผู้ที่ยังเข้าไม่ถึงเป็นจำนวนมาก

ผู้สูงวัย พลัส : การเสริมทักษะให้มืงาน มีเงิน มีคนดูแล เช่น จ้างงานผู้สูงอายุแล้วนำรายจ่ายมาลดหย่อนภาษีได้ 2 เท่า (สูงสุด 30,000 บาท) ลดหย่อนภาษีเงินได้ให้ผู้สูงอายุ สร้างศูนย์ดูแลผู้สูงอายุครบวงจรทั่วประเทศ

ชุมชน พลัส : ส่งเสริมให้ชุมชนผลิตสินค้าที่ตรงกับความต้องการของตลาด เสริมสร้างความเข้มแข็งในระดับท้องถิ่น ให้คนสามารถทำงาน และมีรายได้ในถิ่นฐานบ้านเกิดโดยไม่ต้องย้ายถิ่นฐาน

SMEs พลัส : เสริมสภาพคล่องและลดต้นทุนยกระดับ SMEs ไทย สนับสนุนสินค้า SME ไทย หรือสินค้า Made in Thailand ผ่านการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ เสริมสภาพคล่องด้วยสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ และมีกลไกประกันสินเชื่อใหม่ ควบคู่ด้วย ธุรกิจ พลัส ส่งเสริมธุรกิจขนาดใหญ่ให้เติบโตไปพร้อมกับธุรกิจขนาดเล็ก

เพิ่มเงินลงทุน-เพิ่มศักยภาพการแข่งขัน

สำหรับส่วนที่ 3 เป็นนโยบายเพิ่มศักยภาพการแข่งขัน (Competitive Growth) ซึ่งจะมุ่งเน้นการปฏิรูปโครงสร้างเพื่อเพิ่มขีดความสามารถด้านการแข่งขันของประเทศในระยะยาว

ประกอบด้วย การศึกษาเท่าเทียม พลัส : เรียนฟรี เรียนทุกที่ทุกเวลา Online Learning Platform หรือเรียนฟรีออนไลน์ Skill Bridge หรือสะพานพาคณไทยสู่อนาคต เรียนจบมีงานทำ และ Learning Passport สะสมผลการเรียนเทียบโอนหน่วยกิต เก็บครบรับปริญญา เพิ่มทักษะรับความต้องการตลาดงานยุคใหม่

เศรษฐกิจสีเขียว พลัส : การผลิตสินค้ารักษ์โลก เพิ่มมูลค่าสินค้า ส่งเสริมพลังงานสะอาด เช่น โซลาร์เซลล์ชุมชนและโซลาร์ฟาร์มลอยน้ำ เร่งเป้าหมาย Net Zero ให้เร็วขึ้นเป็นปี 2593 เพื่อดึงดูดนักลงทุน โดยพรรคมีแนวคิด "เศรษฐกิจสีเขียว" จะเป็นหนทางรวยให้คนไทยได้อย่างยั่งยืน ทำให้ต้องเร่งดำเนินการด้านกฎหมาย และมาตรฐานสีเขียว การเงินสีเขียว ตลาดทุนสีเขียว ตลาดแลกเปลี่ยนคาร์บอนเครดิต และอุตสาหกรรมสีเขียว

ลงทุน พลัส : ตั้งเป้าเพิ่มการลงทุนเป็น 30% ของผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (GDP) ภายใน 4 ปี กระตุ้นการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานผ่านกองทุนรวมเพื่อโครงสร้างพื้นฐาน (Thailand Future

Fund) เพื่อให้รัฐไม่ต้องกู้เงินเพิ่ม และไม่กระทบหนี้สาธารณะ

เทรด พลัส : ยึดตลาดโลกด้วยพันธมิตรการค้า หาดตลาดใหม่สำหรับสินค้าสีเขียว ใช้ระบบ Barter Trade หรือการค้าต่างตอบแทน หากซื้ออาวุธจากต่างประเทศต้องซื้อสินค้าเกษตรไทยด้วย

เอไอ พลัส : เพิ่มทักษะ AI เพื่อเพิ่มรายได้ในการทำงาน นำ AI (เทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์) มาใช้วิเคราะห์ข้อมูล งาน และการเตือนภัยธรรมชาติ และสร้างทักษะด้าน AI ให้ประชาชนมากขึ้น

ไทยแลนด์ พลัส : รัฐบาลทำงานไว อนุมัติไว โดยเฉพาะโครงการ BOI Fast Pass ที่จะปรับปรุงกฎระเบียบให้นักลงทุนผ่านระบบ Fast Pass เพื่อเร่งรัดให้เม็ดเงินลงทุนที่อนุมัติการส่งเสริมการลงทุนแล้วกว่า 480,000 ล้านบาท เข้ามาลงทุนจริง และลงสู่ระบบเศรษฐกิจจริงโดยเร็วที่สุด

หากมองภาพเศรษฐกิจไทยตามทิศทางนโยบายที่กล่าวมาทั้งหมด หนึ่งในความสำเร็จของนโยบายเหล่านี้คือ ภูมิใจไทยจะต้องได้คุมกระทรวงเศรษฐกิจหลักๆ แทบทั้งหมด หรือไม่เช่นนั้น ปรคร่วมรัฐบาลต้องเป็นเด็กดี เดินตามนโยบายของภูมิใจไทยให้สอดคล้องต่อเนื่อง ซึ่งแน่นอนว่า เมื่อเป็น "รัฐบาลผสม" ทุกพรรคที่ร่วมรัฐบาลล้วนอยากนำนโยบายที่สัญญาไว้ในช่วงหาเสียงมาสร้างคะแนน สร้างฐานเสียงให้พรรคตัวเอง

นอกจากนั้น ยังมีอีก 2 ปัจจัยที่จะพิสูจน์ความสำเร็จ คือ "การสรรหาเม็ดเงินที่จะนำมาใช้" โดยไม่ต้องก่อหนี้เพิ่มภายในงบประมาณปี 69 ที่คาดว่าจะล่าช้า 3-6 เดือน และอีกปัจจัย คือ "ระยะเวลา" เพราะหลายมาตรการจะเห็นผลในระยะยาว ดังนั้น นอกเหนือจากคนละครึ่งพลัสเฟส 2 แล้ว คาดหวังว่า รัฐบาลใหม่จะมีไม้เด็ด ใ้ตายที่จะช่วยพยุงเศรษฐกิจให้ฟื้นตัวต่อเนื่อง ไม่ถูก "พายุเศรษฐกิจที่รุนแรงทั้งในและนอกประเทศ" ในปีนี้พัดจนชวนเชือก.

ทีมเศรษฐกิจ

พลิกดำรหารายได้ให้ อปท.เปิดเข้าที่รกร้าง-ออกเหรีญ ผุฒสลากกินแบ่งท้งถิ่น

“เมืองโตเดียว” ที่สะท้อนความเหลื่อมล้ำของการพัฒนาประเทศ ยังเป็นปัญหาที่แก้ไม่ตกสำหรับประเทศไทย แม้ในช่วงทศวรรษที่ผ่านมา ระบบเมืองในภูมิภาคต่างๆ มีการเติบโตควบคู่กับจำนวนประชากรและความต้องการที่หลากหลายมากขึ้น

อย่างไรก็ตาม กรุงเทพมหานครยังคงเป็นศูนย์กลางทางเศรษฐกิจและการลงทุนของประเทศ ขณะที่เผชิญข้อจำกัดด้านพื้นที่ ความแออัด และความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ ซึ่งอาจทำให้การเติบโตของเมืองชะลอตัวและกระทบต่อเศรษฐกิจโดยรวมของประเทศ ดังนั้น การกระจายบทบาทการขับเคลื่อนทางเศรษฐกิจของประเทศไปสู่เมืองในภูมิภาคจึงมีความจำเป็นอย่างยิ่ง และขณะเดียวกันเมืองในภูมิภาคก็จำเป็นต้องมีแหล่งเงินทุนที่มั่นคงและยั่งยืนสำหรับการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานและบริการสาธารณะในท้องถิ่นด้วย

ในเรื่องนี้ คณะกรรมาธิการศึกษาการจัดทำและติดตามการบริหารงบประมาณ สภาผู้แทนราษฎร ได้แต่งตั้งคณะทำงานขึ้นมาศึกษาการบริหารงบประมาณเพื่อการพัฒนาเมือง ซึ่งแล้วเสร็จตั้งแต่ช่วงก่อนการยุบสภา โดยมีผลการศึกษาที่น่าสนใจหลายประเด็นด้วยกัน

ในประเด็นปัญหาและข้อจำกัดของการบริหารงบประมาณเพื่อการพัฒนาเมืองในปัจจุบันมี 3 ประการสำคัญ ได้แก่

1. องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น(อปท.)มีรายได้ที่จัดเก็บเองในสัดส่วนต่ำ แม้รัฐธรรมนูญ 2560 จะกำหนดให้รัฐส่งเสริมการมีรายได้ของตนเอง โดยรายได้ที่จัดเก็บเองคิดเป็นเพียงประมาณร้อยละ 10 ของรายได้ทั้งหมด ทั้งนี้ ในปี 2565 องค์กรท้องถิ่นมีรายได้ดังกล่าวมีเพียงร้อยละ 10.61 ประกอบด้วยรายได้ที่มาจากภาษี รายได้ที่ไม่ได้มาจากภาษี และรายรับจากการกู้ยืมเงินขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น เป็นต้น
2. ความเหลื่อมล้ำในการจัดเก็บรายได้ระหว่างท้องถิ่น



ถิ่น เนื่องจากศักยภาพทางเศรษฐกิจ จำนวนประชากร และมูลค่าที่ดินที่แตกต่างกัน ส่งผลให้พื้นที่ที่พัฒนาแล้วมีรายได้สูงกว่าท้องถิ่นที่ยากจน

3. ปัญหาประสิทธิภาพในการจัดเก็บรายได้และการบริหารงานคลัง โดยท้องถิ่นยังพึ่งพารายได้จากรัฐบาลในสัดส่วนสูง ขาดประสิทธิภาพด้านการจัดเก็บภาษี การบริหารงบประมาณ บุคลากรทางการคลัง และการมีส่วนร่วมของประชาชน

จากปัญหาและข้อจำกัดในปัจจุบัน คณะกรรมาธิการฯ จึงมีข้อเสนอไปสู่การบริหารงบประมาณ เพื่อการพัฒนาเมือง 3 ระยะ ได้แก่ ระยะสั้น ระยะกลาง และระยะยาว ดังนี้

- 1) ระยะสั้น โดยการใช้ประโยชน์จากที่ดินรกร้างเพื่อพัฒนาท้องถิ่น ได้แก่ การปรับปรุงกฎหมายและระเบียบที่เกี่ยวข้อง การสร้างความรู้ความเข้าใจในวิธีการใช้ประโยชน์

ที่ดินรกร้าง การสร้างแรงจูงใจและกลไกสนับสนุนสำหรับการใช้ประโยชน์ที่ดินรกร้าง

ซึ่งจะช่วยกระตุ้นให้ท้องถิ่นมีความพยายามในการพัฒนาและนำที่ดินที่ไม่ได้ใช้ประโยชน์มาพัฒนาอย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงการนำกรณีศึกษาจากต่างประเทศมาปรับใช้จะช่วยเสริมสร้างแนวทางการพัฒนาที่ดินรกร้างในประเทศไทยได้อย่างมีประสิทธิภาพ

2) ระยะกลาง โดยการปลดล็อกศักยภาพขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นด้วยเครื่องมือทางการเงินยุคใหม่ และการร่วมลงทุนระหว่างภาครัฐและเอกชน (Public-Private Partnership: PPP) เพื่อพัฒนาท้องถิ่น ดังนี้

2.1) การปลดล็อกศักยภาพขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นด้วยเครื่องมือทางการเงินยุคใหม่ โดยเน้นที่การปรับปรุงแก้ไขกฎหมาย การสร้างความรู้ความเข้าใจในเครื่องมือทางการเงินยุคใหม่ และการสร้างแรงจูงใจในการใช้เครื่องมือทางการเงินที่ทันสมัย โดยการแก้ไขกฎหมายและระเบียบที่เข้มงวด จะช่วยให้องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นมีความคล่องตัวในการระดมทุน

รวมถึงการอนุญาตให้องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นสามารถใช้เครื่องมือทางการเงินยุคใหม่ เช่น **การระดมทุนผ่าน Crowdfunding การออก ICO (Initial Coin Offering) การจัดตั้ง Infrastructure Fund** ฯลฯ

2.2) การร่วมลงทุนระหว่างภาครัฐและเอกชน (Public-Private Partnership: PPP) เพื่อการพัฒนาท้องถิ่น โดยการทบทวนและปรับปรุงพระราชบัญญัติการร่วมลงทุนระหว่างรัฐและเอกชน พ.ศ. 2562 ให้มีความยืดหยุ่นและเหมาะสมกับบริบทของท้องถิ่นมากขึ้น

โดยเฉพาะอย่างยิ่งในเรื่องของขนาดโครงการ ขั้นตอนการอนุมัติ และการแบ่งปันผลประโยชน์ จัดตั้งหน่วยงานสนับสนุนส่งเสริมการถ่ายทอดความรู้ พัฒนากลไกทางการเงินที่เอื้อต่อการระดมทุนสำหรับโครงการ PPP ในระดับท้องถิ่น ตลอดจนสร้างความตระหนักในการยอมรับและร่วมมือดำเนินการ

3) ระยะยาว โดยการเสนอให้มีสลากกินแบ่งเพื่อพัฒนาท้องถิ่น (Hometown Lottery) การนำระบบชำระภาษีให้บ้านเกิด (Hometown Tax) มาใช้ในประเทศไทย และการใช้หลักรัฐเปิดเผย (Open Government) เพื่อสร้างความโปร่งใส และการมีส่วนร่วมของ

ประชาชนในการพัฒนาเมือง

คณะกรรมการธิการฯ มีข้อสังเกตเกี่ยวกับการบริหารงบประมาณเพื่อการพัฒนาเมือง เสนอต่อดคณะรัฐมนตรีและหน่วยงานที่เกี่ยวข้องดังรายละเอียดต่อไปนี้

1. รัฐบาลควรส่งเสริมการเข้าถึงแหล่งเงินทุนขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น และปลด

ล็อก ศักยภาพของท้องถิ่น โดยการส่งเสริมการใช้ประโยชน์จากที่ดินรกร้างผ่านการบังคับใช้มาตรา 8 (8) ของพระราชบัญญัติภาษีที่ดินและสิ่งปลูกสร้าง พ.ศ. 2562

2. ควรปรับปรุงกฎหมายและระเบียบที่เกี่ยวข้อง เพื่อเพิ่มความยืดหยุ่นในการระดมทุนของ องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น เพื่อช่วยให้ท้องถิ่นสามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนใหม่ๆ ที่มีประสิทธิภาพมากขึ้น

3. ควรปรับปรุงแก้ไขพระราชบัญญัติการร่วมลงทุนระหว่างรัฐและเอกชน พ.ศ. 2562 ให้มีความยืดหยุ่นและเหมาะสมกับบริบทของท้องถิ่นมากขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งในเรื่องของขนาดโครงการ ขั้นตอน การอนุมัติ และการแบ่งปันผลประโยชน์

4. ควรปรับปรุงแก้ไขพระราชบัญญัติการพนัน พ.ศ. 2478 และพระราชบัญญัติสำนักงาน สลากกินแบ่งรัฐบาล พ.ศ. 2517 ให้รองรับการออกสลากโดยหน่วยงานในระดับท้องถิ่น เพื่อเปิดโอกาสให้องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นสามารถออกสลาก และนำรายได้ไปใช้ในการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานและบริการสาธารณะตามความต้องการของประชาชนในท้องถิ่นได้อย่างมีประสิทธิภาพ

5. รัฐบาลควรผลักดันการนำระบบชำระภาษีให้บ้านเกิด (Hometown Tax) มาใช้ในประเทศไทย โดยในระยะแรกอาจจะทดลองใช้ในขอบเขตที่จำกัด (Sandbox) เพื่อให้ภาครัฐสามารถติดตามประสิทธิภาพ ของนโยบายได้ใกล้ชิด เข้าใจปัญหา และหาแนวทางแก้ปัญหาที่นำไปใช้ทั่วประเทศ

6. รัฐบาลควรส่งเสริมการใช้หลักรัฐเปิดเผย (Open Government) เพื่อสร้างความโปร่งใส และการมีส่วนร่วมของประชาชนในการพัฒนาเมืองสำหรับองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น และเป็นการสร้างความเชื่อมั่นระหว่างรัฐบาลและประชาชน โดยเน้นให้ข้อมูลเกี่ยวกับการดำเนินงานของรัฐบาลสามารถเข้าถึงได้ง่าย และทำให้ประชาชนทุกคนเกิดความเข้าใจ ■

สภาพัฒนชงแผนรัฐบาลใหม่ ปฏิรูปโครงสร้าง-แก้ระเบียบดึงดูดลงทุน

เลขาธิการสภาพัฒน ชงรัฐบาลใหม่ปรับโครงสร้างอุตสาหกรรม-แก้ไขกฎระเบียบ อุปสรรค
ลงทุนดึงดูดเงินเข้าประเทศ เสนอลงทุนเมกะโปรเจกต์แก้ “น้ำท่วม-น้ำแล้ง” หวังลดภาระการ
คลังระยะยาว ต้องจ่ายเยียวยาประชาชนปีละ 4-5 หมื่นล้าน ลุ้นงบประมาณปี'70 ล่าช้าไม่
เกิน 3 เดือน เผยโจทย์เร่งด่วนรัฐบาลแก้หนี้ประชาชน-เอสเอ็มอี ปลดล็อกปัญหาเศรษฐกิจ
โตต่ำ มองปัจจัยบวกปีนี้เครื่องยนต์ลงทุนเอกชนจุดติด หลังปีที่ผ่านมายอดขอส่งเสริม BOI พุ่ง
เผยโจทย์ใหญ่ต้องเร่งแก้สถานะ “คนป่วยแห่งเอเชีย” ปฏิรูปโครงสร้างทุกมิติเพื่อศักยภาพ
แข่งขัน เดินหน้าผลักดันแผนพัฒนาเศรษฐกิจฯ ฉบับที่ 14 ดันเศรษฐกิจโต

9

สภาพัฒนชงแผนรัฐบาลใหม่

(ต่อจากหน้า 1)

นายดนุชา พิชยนันท์ เลขาธิการ
สภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคม
แห่งชาติ (สศช.) เปิดเผย “ประชาชาติ
ธุรกิจ” ว่า สภาพัฒนเตรียมเสนอ
รัฐบาลใหม่ เรื่องการปรับโครงสร้าง
อุตสาหกรรม ซึ่งเป็นประเด็นที่ต้องเร่ง
ดำเนินการ โดยเฉพาะการปรับปรุง
และแก้ไขกฎระเบียบต่าง ๆ เพื่อ
อำนวยความสะดวกให้กับภาคเอกชน
โดยเฉพาะนักลงทุนต่างประเทศ ทั้งนี้
ไม่ใช่แค่เรื่องของการขออนุญาต
ลงทุน แต่มีอีกหลายเรื่องที่ต้อง
แก้ไข อย่างเรื่องการขอไฟฟ้า เรื่อง
ที่ดิน เป็นต้น

ชงบีจีโปรเจกต์จัดการ “น้ำ”

ขณะเดียวกันจะเสนอแผนลดผล
กระทบปัญหาการเปลี่ยนแปลงสภาพ
ภูมิอากาศ เพราะเป็นเรื่องที่เจอทุกปี
ทั้งน้ำท่วม น้ำแล้ง ซึ่งแต่ละปีต้องจ่าย
เงินเยียวยาให้ประชาชนปีละประมาณ
4-5 หมื่นล้านบาท โดยต้องมีการ
ลงทุนขนาดใหญ่ระดับที่เพียงพอจะ



ดนุชา พิชยนันท์

ช่วยบริหารจัดการได้ เป็นการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานที่จะช่วยตัดยอดน้ำลดพื้นที่น้ำท่วมได้มากขึ้น

“เราพูดกันเรื่องบริหารจัดการน้ำมาเยอะแล้วที่ผ่านมา แต่การลงทุนจริงยังไม่ค่อยเกิดขึ้น สิ่งที่เกิดขึ้นส่วนใหญ่เป็นโครงการขนาดเล็ก เช่น การเจาะบ่อบาดาล หรือการขุดสระ ขณะที่โครงสร้างพื้นฐานที่จำเป็นต่อการบริหารจัดการน้ำของประเทศในช่วง 5-6 ปีที่ผ่านมา ไม่ได้ทำอะไรขึ้นมาใหม่ มีโครงการเดียวที่ทำขึ้นมาคือ คลองบางโพธิ์ ซึ่งตรงนั้นจะช่วยประชาชนที่อยู่ตรงภาคกลางตอนล่าง”

ทั้งนี้ ที่ผ่านมการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานจะเน้นที่เรื่องถนน เรื่องระบบราง ทำไปมากพอสมควรแล้ว แต่สิ่งที่จะช่วยลดค่าใช้จ่ายของรัฐในแต่ละปีได้ ก็คือ การลงทุนโครงสร้างพื้นฐานด้านการบริหารจัดการน้ำ ซึ่งขณะเดียวกันจะไปช่วยเรื่องเพิ่มการผลิตในภาคเกษตรได้ด้วย

รวมถึงข้อเสนอเกี่ยวกับการปรับปรุงระบบสวัสดิการกลุ่มเปราะบาง ที่อาจต้องปรับวิธีการให้พุ่งเป้ามากขึ้น เพื่อลดค่าใช้จ่ายที่ซ้ำซ้อนของภาครัฐ

แผนปลดล็อกช่วย SMEs

เลขาธิการสภาพัฒน์กล่าวว่า อีกเรื่องที่จะเสนอรัฐบาลชุดใหม่คือ มาตรการกระตุ้นการใช้สินค้าไทย เพราะสินค้าไทยที่มีคุณภาพ แต่คนไทยส่วนใหญ่ยังมองว่าต้องซื้อสินค้าต่างประเทศ แม้ว่าบางอย่างเอสเอ็มอีไทยจะผลิตออกมาได้ดี หากสามารถช่วยกันอุดหนุนก็จะดี ซึ่งโครงการ Reinvent Thailand ที่เน้นความร่วมมือของภาครัฐและภาคเอกชน ก็มีเรื่องพวกนี้ด้วย โดยมาตรการที่จะช่วยกระตุ้นอาจไม่จำเป็นต้องใช้กลไกภาษี แต่เป็นเรื่องการกำหนดมาตรฐาน ยกตัวอย่าง สินค้าฉลากเบอร์ 5 เป็นต้น

สำหรับนโยบายระยะสั้น ที่รัฐบาลต้องเร่งทำคือ “แก้หนี้” ส่วนการกระตุ้นเศรษฐกิจ ตอนนี้อยู่บอกไม่ได้ เพราะ

ต้องดูตัวเลขก่อนว่าสภาพเศรษฐกิจผิดแค่ไหน การบริโภคเป็นอย่างไร แต่ก็ต้องพิจารณาควบคู่ไปกับเงินที่มีด้วย ก็ขึ้นกับนโยบายรัฐบาล

“เรื่องแก้หนี้ที่ต้องเร่งทำ ทั้งหนี้ประชาชน และหนี้เอสเอ็มอี โดยต้องหาทางที่จะทำให้เอสเอ็มอีสามารถเข้าถึงเงินทุนให้ได้ เพราะวันนี้เอสเอ็มอีส่วนใหญ่ยังเข้าถึงเงินทุนไม่ค่อยได้ เนื่องจากความเสี่ยงที่ธนาคารพาณิชย์มีเกณฑ์อยู่ ซึ่งในทีมงานของ Reinvent Thailand ก็มีการคุยกันว่า อาจจะต้องมาดูเรื่องเครดิตสกอริงกันใหม่ ใช้ข้อมูลแวดล้อมเข้ามามากขึ้น เพื่อที่จะดูว่าเอสเอ็มอีรายนี้เสี่ยงจริงหรือไม่ ซึ่งตอนนี้กระทรวงการคลังก็กำลังทำเรื่องนี้อยู่”

เตรียมแผนรับมือบขฯ70 ล่าช้า

นายธนุชากล่าวถึงกรณีผลกระทบในการจัดทางบประมาณปี 2570 ว่า บประมาณปี70 จะช้าแค่ไหน อยู่บนเงื่อนไขที่ว่าตั้งรัฐบาลได้เร็วแค่ไหน หากตั้งรัฐบาลได้เร็ว แลงแผนนโยบายได้เร็ว กระบวนการใช้จ่ายงบประมาณก็อาจจะช้าออกไปประมาณ 1.5 เดือน ไม่น่าถึง 3 เดือน โดยโอกาสที่ล่าช้าเกือบ 6 เดือนเหมือนช่วงเลือกตั้งปี 2566 ไม่น่าจะเกิดขึ้น

“ถ้าล่าช้าประมาณเดือนครึ่ง ก็ยังมีเงินของฝั่งรัฐวิสาหกิจที่อัดเข้าไปในระบบอยู่ เพราะรัฐวิสาหกิจจะมีงบฯลงทุนที่ใช้ตามปีปฏิทิน เพิ่งเริ่มปีเมื่อเดือน ม.ค. ไปสิ้นสุดเดือน ธ.ค. ฉะนั้นในช่วง 3 เดือนสุดท้ายของปี ก็ยังสามารถที่จะยิงเงินออกไปได้ ซึ่งผมก็ได้สื่อสารกับรัฐวิสาหกิจไปแล้วว่า ให้ช่วยดูช่วงท้ายของปีด้วย ว่าต้องมีเงินที่จะยิงออก”

ล้นปีแห่งการลงทุนเอกชน

นายธนุชากล่าวเพิ่มเติมว่า ปีนี้เราจะเห็นการลงทุนในส่วนของภาคเอกชนเพิ่มขึ้น เพราะปีที่ผ่านมามีการอนุมัติคำขอส่งเสริมการลงทุนไปสูงมาก ซึ่งสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (บีโอไอ) ก็มีกลไกเร่งการลงทุน

ด้วย คือหากเอกชนสามารถลงทุนได้ภายในปีแรกหลังการยื่นขอส่งเสริมจากบีโอไอ ก็จะมีแรงจูงใจเพิ่ม

“ผมคิดว่าปีนี้การลงทุนภาคเอกชนน่าจะดีขึ้น ซึ่งปกติมันก็จะเครื่องยนต์ตัวหนึ่งอยู่แล้ว”

สำหรับปัจจัยเสี่ยงที่ต้องกังวลในปีนี้ เลขาธิการ สศช.ระบุว่า ตอนแรกกังวลเรื่องความต่อเนื่องในเชิงนโยบาย แต่ตอนนี้ก็คลายกังวลไปได้ และมองว่ารัฐบาลน่าจะจัดตั้งได้เร็ว แต่อีกปัจจัยที่ยังน่ากังวลคือ ความขัดแย้งในเชิงภูมิรัฐศาสตร์ที่เกิดขึ้น เพราะมีผลกระทบในแง่ของการค้าระหว่างประเทศ ซึ่งมีผลมาถึงภาคส่งออกของไทย ที่เป็นตัวขับเคลื่อนเศรษฐกิจสำคัญ

“สิ่งที่น่าจะต้องทำในช่วงปีนี้ คือพยายามหาความร่วมมือกับประเทศอื่น ๆ มากขึ้น แล้วก็สานต่อในแง่ของการเจรจาการค้าระหว่างประเทศ เรื่องที่เดินหน้ามาแล้ว อย่างเรื่องการดึงดูดสหกรณ์เคมีคอนดักเตอร์เข้ามา หรือแนวคิดที่ต้องการให้ประเทศไทยเป็นฐานผลิตชิป เพื่อดึงดูดการลงทุนเป็นชิปเมดอินไทยแลนด์ อันนี้คิดว่าน่าจะต้องทำ เพราะว่าจะสร้าง Supply Chain ภายในประเทศได้เยอะ และสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับอุตสาหกรรมได้มาก”

ยอมรับ “คนป่วยแห่งเอเชีย”

นายธนุชากล่าวถึงกรณีประเทศไทยถูกมองว่าเป็น “คนป่วยแห่งเอเชีย” ว่า ไม่ใช่เรื่องที่เพิ่งทราบ เพราะ สศช.กับหน่วยงานด้านเศรษฐกิจ ทั้งธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) หรือกระทรวงการคลัง มีการคุยกันมาตลอด ซึ่งก็เห็นว่าเศรษฐกิจไทยตอนนี้เผชิญปัญหาหลายเรื่อง โดยตั้งแต่ช่วงโควิดมาก็เห็นแล้วว่าโครงสร้างเศรษฐกิจไทยมีปัญหา ทั้งปัญหาโครงสร้างประชากรหรือโครงสร้างอุตสาหกรรมที่ยังผลิตสินค้าที่คนอื่นผลิตได้ ทำให้แข่งขันลำบาก

“ช่วงที่สภาพัฒน์ทำแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 13

ก็พยายามให้มีการปรับโครงสร้างเศรษฐกิจไทย แต่ก็พอดีมีเรื่องโควิดเข้ามา พอออกจากโควิด ก็เป็นช่วงที่มีการเปลี่ยนผ่านรัฐบาล พอเริ่มต้นใช้แผน 13 ตั้งแต่ปี 2566 ก็มีปัญหาระเบียบต่าง ๆ ก็ไม่ได้มีการปรับปรุงให้สามารถแข่งขันได้มากนัก ประเด็นคนป่วยแห่งเอเชีย ก็เป็นเรื่องจริงบางส่วน คือ เศรษฐกิจไทยโตต่ำ แต่ถามว่าเศรษฐกิจไทยมี Potential ที่จะโตได้มากกว่านี้ไหม ต้องบอกว่ามี แต่ต้องปรับโครงสร้าง โดยเฉพาะในแง่โครงสร้างอุตสาหกรรม”

กระทุ้งปรับโครงสร้างทุกมิติ

เลขาธิการพัฒน์กล่าวว่า ประเทศไทยจำเป็นต้องปรับโครงสร้างอุตสาหกรรม เพราะนับจากปี 2540 สัดส่วนการลงทุนภาคเอกชนของไทยปรับลดลงมาต่อเนื่อง นั่นหมายถึงว่าในช่วงที่ผ่านมาประเทศไทยไม่มีอุตสาหกรรมใหม่ ๆ เข้ามาลงทุน อยู่กับอุตสาหกรรมเดิม แต่วันนี้โลกเปลี่ยนด้วยเทคโนโลยี ด้วยการแข่งขันกับประเทศอื่น ๆ โดยเฉพาะประเทศเพื่อนบ้าน

“ฉะนั้นก็เป็นเวลาที่เรจะต้องมาปรับตัว และจริง ๆ แล้วควรจะปรับมาตั้งแต่ประมาณ 3-4 ปีแล้ว แต่ก็มิประเด็นภายในที่ทำให้เรายังเดินได้ช้าอยู่”

อย่างไรก็ดี ปัจจุบันก็เริ่มมีการดึงเงินลงทุนเข้ามาในอุตสาหกรรมใหม่ ๆ ทั้งอุตสาหกรรมดิจิทัล อุตสาหกรรมเคมีคอนดักเตอร์ที่เป็นต้นน้ำ อุตสาหกรรมยานยนต์สมัยใหม่ เป็นต้น ขณะที่

อุตสาหกรรมอาหารที่มีศักยภาพ แต่ผูกโยงกับภาคเกษตรยังมีสัดส่วนในจีดีพีน้อย ก็ต้องพยายามปรับ รวมถึงภาคท่องเที่ยวบริการที่ต้องหาทางทำให้เกิดภาคบริการใหม่ ๆ อย่างเช่น Wellness, Medical Hub เป็นต้น

“เหล่านี้จะช่วยให้เศรษฐกิจไทยเดินหน้าไปได้ แต่ประเด็นทั้งหมดก็คือ ถ้าเราต้องการจะขับเคลื่อนออกจากสถานการณ์ที่เป็นอยู่ปัจจุบัน ต้องมีการปรับโครงสร้าง ทั้งในแง่ของตัวกฎหมาย กฎระเบียบ โครงสร้างในแง่ของตัวอุตสาหกรรมเอง โครงสร้างของทักษะฝีมือแรงงาน ต้องไปด้วยกัน ไม่อย่างนั้นก็จะเดินไปข้างหน้าค่อนข้างยาก”

เดินหน้าแผนพัฒนาฉบับ 14

เลขาธิการ สศช.กล่าวว่า ในแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 14 (พ.ศ. 2571-2575) จะผลักดันสิ่งที่ว่ามาทั้งหมด โดยตอนนี้วางกรอบเรียบร้อยแล้ว เป้าหมายหลักของแผน ก็คือพยายามที่จะทำให้เศรษฐกิจไทยมีการเจริญเติบโตสูงขึ้น โดยต้องทำ 4 เรื่อง คือ 1.Productivity การสร้างผลิตภาพ 2.Resilency ต้องมีภูมิคุ้มกันเพียงพอรับมือผลกระทบจากภายนอก 3.Inclusivity ต้องมีการกระจายตัวของผลประโยชน์ที่เกิดขึ้นจากการพัฒนา และ 4.Sustainability ต้องมีความยั่งยืน

ทั้งหมดอยู่บน 5 เสาหลัก คือ 1.ภาคเศรษฐกิจ ทั้งอุตสาหกรรมเดิมที่มีศักยภาพ และอุตสาหกรรม

ใหม่ที่จะเข้ามา 2.การพัฒนาทุนมนุษย์ Upskill/Reskill รวมถึงระบบสวัสดิการที่เหมาะสมกับประเทศไทย โดยคำนึงถึงฐานะการเงินการคลังด้วย 3.ระบบบริหารจัดการภาครัฐ ที่ต้องมีการปรับโครงสร้างภาครัฐ 4.การดูแลสิ่งแวดล้อม และ 5.เทคโนโลยีนวัตกรรม

“ส่วนแผนฯ 13 ซึ่งจะสิ้นสุดแผนแล้ว ด้านเศรษฐกิจก็อาจจะยังไม่ถึงเป้า แต่เรื่องความเหลื่อมล้ำดีขึ้น ลดลงจากเดิม แต่ก็ยังต่ำกว่าตัวชี้วัดที่ต้องการ ทั้งหมดนี้ก็จะถูกเอามาสรุป แล้วดึงออกมา เพื่อเดินต่อในแผนฯ 14”

วอนทุกฝ่ายร่วมมือกัน สก.

นายดอนฯกล่าวด้วยว่า ประเทศไทยวันนี้ทุกคนต้องช่วยกันสร้างเศรษฐกิจไทยให้กลับขึ้นมาอีกครั้ง เพราะรัฐบาลไม่สามารถจะไปใช้จ่ายที่ไม่มีประสิทธิภาพได้อีก และด้วยบริบทภายนอกที่เป็นอยู่ก็ต้องช่วยกัน ซึ่งรัฐบาล หรือภาคเอกชนทำคนเดียวไม่ได้ ต้องร่วมมือกัน

“ต้องร่วมมือกันทำเพื่อที่จะให้เศรษฐกิจไทยโตขึ้นมา แล้วก็เดินหน้าไปได้ อะไรที่เป็นความขัดแย้ง ก็วางลงไปบ้าง ไม่ต้องสร้างประเด็นครม.มากันเยอะ ประเทศไทยควรจะเดินไปข้างหน้าได้มากกว่านี้ ควรก้าวเดินไปข้างหน้ามากกว่าที่จะมาจมอยู่กับความขัดแย้ง”



“ทิสโก้” ชง
รัฐบาลใหม่ปลุกหุ้น

รื้อเงื่อนไข TISA
ไม่ผูกวงเงิน RMF-PVD

‘ทิสโก้’ ชงรัฐบาลใหม่ปลุกหุ้น รื้อเงื่อนไข TISA-ไม่ผูกวงเงิน ‘RMF-PVD’

“ถ้าจะให้เศรษฐกิจที่มีหนี้สูง
เดินต่อไปได้ เราต้อง
สร้างกลไกการออมและ

การลงทุนระยะยาวควบคู่กันไป และ
เครื่องมือหนึ่งที่ผมมองว่าสามารถตอบ
โจทย์ทั้งการออมของประชาชนและ
การฟื้นฟูสภาพของตลาดทุนไทยได้ใน
เวลาเดียวกัน ก็คือ TISA (Thailand
Individual Saving Account)” นาย
ไพฑูรย์ นลินทรภักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่
บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ ทิสโก้ จำกัด

กล่าวในการให้สัมภาษณ์สื่อมวลชน
สภาพคล่อง SET หายเกือบครึ่ง
โดย “ไพฑูรย์” ชี้ว่า ปัญหาใหญ่
ที่สุดของตลาดหลักทรัพย์ไทย (SET)
ในช่วงที่ผ่านมา คือ สภาพคล่องที่หาย
ไปอย่างมาก จากเมื่อ 4 ปีก่อน ในช่วง
ที่ตลาดอยู่ในภาวะดี มูลค่าการซื้อขาย
ต่อวันเกือบแตะระดับ 1 แสนล้าน
บาท อย่างเช่นในปี 2564 อยู่
ที่ราว 9 หมื่นล้านบาทต่อวัน
แต่ในปี 2568 เหลือแค่
ประมาณกว่า 4 หมื่นล้าน
บาทต่อวัน ลดลงไปเกือบ
ครึ่งหนึ่ง



ไพฑูรย์ นลินทรภักดิ์

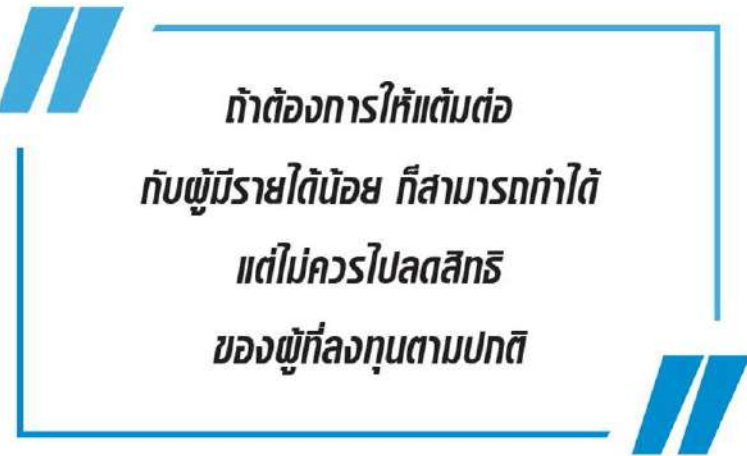
“ในจำนวนนี้ ครึ่งหนึ่งยังเป็นนักลงทุนระยะสั้นที่เทรตรายวัน ซึ่งแทบไม่ได้เกี่ยวข้องกับการลงทุนระยะยาว ทำให้ตลาดกลายเป็นตลาดที่แทบจะไม่ทำงานแล้ว นอกจากนี้ ปีที่ผ่านมา มูลค่า IPO ไม่ถึง 9,000 ล้านบาท ขณะที่ปี 2564 มีมูลค่า IPO สูงถึง 1.4 หมื่นล้านบาท ดังนั้น รัฐบาล สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ต้องช่วยกันดึงนักลงทุนกลับมา และต้องทำให้ยั่งยืนให้ได้”

หนูน “TISA” แก้ปัญหาตรงจุด

ทั้งนี้ “TISA” หรือโครงการบัญชีการออมการลงทุนส่วนบุคคล เป็นหนึ่งในแนวทางที่แก้ปัญหาได้ตรงจุด เพราะ TISA คือการให้สิทธิลดหย่อนภาษี คล้ายกองทุนรวมหุ้นระยะยาว (LTF) และกองทุนรวมไทยเพื่อความยั่งยืน (Thai ESG) แต่ต่างตรงที่สามารถลงทุนในหุ้นโดยตรงได้ เจ้าของเงินเป็นคนเลือกเอง ซึ่งจะทำให้เม็ดเงินไหลเข้าสู่ตลาดทุน แต่ TISA ต้องออกแบบให้มีแรงจูงใจ ไม่ใช่ออกแบบมาแล้วคนไม่ชอบ และต้องมีประสิทธิภาพ วัตถุประสงค์ของ TISA ไม่ควรมีแค่การเพิ่มทางเลือกในการออมให้คนไทยเท่านั้น แต่ต้องช่วยกันทำให้ตลาดหุ้นไทยกลับมามีบทบาทในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจอีกครั้งด้วย ถ้าจุดนี้ชัด ทุกอย่างจะเดินต่อไปได้

“ผมเป็นคนเริ่มต้นแนวคิด TISA ตอนที่อยู่กองทุนส่งเสริมการพัฒนาตลาดทุน (CMDP) ผมศึกษาเรื่องนี้อย่างจริงจัง พาคณะกรรมการไปดูงาน NISA ของประเทศญี่ปุ่น แล้วก็พาตลาดหลักทรัพย์ฯ ไปดูด้วย จนเป็นที่มาที่ตลาดหลักทรัพย์ฯ นำเสนอ ผมคิดว่าเป็นโครงการที่ได้ผล เห็นชัดจากดัชนี NIKKEI ตอนที่เขาเริ่มทำอยู่แค่กว่า 2 หมื่นจุด วันนี้ขึ้นมาที่กว่า



5 หมื่นจุดแล้ว”

ขงแยกวงเงินจาก “RMF-PVD”

สำหรับรูปแบบ TISA “ไพบูลย์” เสนอว่า ควรแยกเป็นวงเงินเฉพาะ ไม่ควรไปรวมกับวงเงินเดิมเพื่อการเกษียณอายุ โดยปัจจุบันมีทั้งกองทุนรวมเพื่อการเลี้ยงชีพ (RMF) และกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (PVD) อยู่ในวงเงินลดหย่อน 5 แสนบาท ซึ่งเป็นระบบที่ทำมานานและดีอยู่แล้ว และวงเงินดังกล่าว ทุกคนรู้กันว่าต้องลงทุนจนถึงอายุ 55 ปี ขณะที่ TISA ควรเป็นวงเงินใหม่

และต้องสูงพอที่จะสร้างแรงจูงใจ โดยอาจเริ่มต้นที่วงเงิน 5 แสนบาท และในช่วง 2 ปีแรก ควรเพิ่มวงเงินอีก 3 แสนบาท พร้อมให้ลดหย่อนภาษีเต็มจำนวน ไม่ควรมีตัวคูณ หรือหาร แต่สามารถกำหนดเงื่อนไขได้ เช่น ถ้าลงทุนหุ้น ESG หรือกองทุน Thai ESG ก็ให้ลดหย่อนเต็มวงเงิน ซึ่งตอนนี้มีอยู่กว่า 200 ตัว ส่วนการลงทุนในหุ้นหรือกองทุนที่ไม่ใช่ ESG อาจให้ลดหย่อนได้ในสัดส่วนที่ต่ำลง เช่น 80% เพื่อให้ยังมีทางเลือก

ไม่เห็นด้วยลดสิทธิผู้ลงทุน

“ไพบูลย์” กล่าวว่า ขณะเดียวกันถ้าต้องการให้แต้มต่อกับผู้มีรายได้น้อย ก็สามารถทำได้ แต่ไม่ควรไปลดสิทธิของผู้ที่ลงทุนตามปกติ เพราะหากลงทุน 5 แสนบาท แต่ลดหย่อนได้เพียง 3.5 แสนบาท ก็จะทำให้คนไม่อยากเข้ามาลงทุน

**ต้องการให้แต้มต่อ
กับผู้มีรายได้น้อย ก็สามารถทำได้
แต่ไม่ควรไปลดสิทธิ
ของผู้ที่ลงทุนตามปกติ**

ส่วนในแง่เงื่อนไขการถือครองเสนอให้ถือ 5 ปี ไม่ควรผูกกับอายุ 55 ปี เพราะจะไม่จูงใจนักลงทุน ระหว่างถือสามารถปรับเปลี่ยนหุ้นได้ แต่ห้ามเอาเงินออก และเมื่อครบ 5 ปี ก็สามารถออกแล้วเข้าลงทุนใหม่ได้ โดยสามารถลงทุนใหม่ได้ทุกปี ซึ่งจะทำให้มีเงินไหลเข้าสู่ตลาดอย่างต่อเนื่อง และช่วยเติมสภาพคล่องให้ตลาดหุ้นไทย

“เชื่อว่า TISA จะช่วยเรียกความเชื่อมั่นกลับมาสู่ตลาดทุนไทยได้มาก แต่ต้องออกแบบให้มีประสิทธิภาพ ต้องยอมรับว่ารูปแบบที่ออกมาก่อนหน้านี้ ยังไม่ดึงดูดนักลงทุน โดยเฉพาะกลุ่มที่มีกำลังทุนสูง ทั้งที่เม็ดเงินจาก

กลุ่มนี้สามารถไหลเข้าสู่ตลาดทุนได้โดยตรง หลายประเทศประสบความสำเร็จกับโครงการลักษณะนี้ ของไทยเองถ้าออกแบบให้เงื่อนไขไม่เข้มงวดเกินไป และวงเงินสูงพอที่จะสร้างแรงกระตุ้นให้ตลาดได้

ปลูกตลาด-ต้น Wealth Effect

“ไพบูลย์” กล่าวว่า ข้อเสนอ TISA ถูกนำเสนอเข้าที่ประชุมคณะรัฐมนตรี (ครม.) ไปแล้วก่อนหน้านี้ ซึ่งหลังจากรับฟังเสียงสะท้อนก็เหมือนมีการดึงกลับมาปรับแก้รายละเอียดใหม่ ยังไม่แน่ใจว่าจะออกมาในรูปแบบไหน หลังจากเห็นผลการเลือกตั้งแล้ว ทางสภาธุรกิจตลาดทุนไทย (FETCO) จะมีการประชุมและเสนอแนวทางเป็นเสียง

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1.650

Section: First Section/การเงิน

วันที่: จันทร์ 16 - พุธ 18 กุมภาพันธ์ 2569

ปีที่: 48

ฉบับที่: 5854

หน้า: 1 (บน), 12

Col.Inch: 110.59 Ad Value: 182,473.50

PRValue (x3): 547,420.50

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: 'ทิสโก้' ชงรัฐบาลใหม่ปลุกหุ้น รื้อเงื่อนไข TISA-ไม่ผูกวงเงิน 'RMF-PVD'

เดียวกันกับ รมว.คลังอีกครั้ง

“หากสามารถปลุกตลาดหุ้นขึ้นมาได้
จะเกิด Wealth Effect ตามมา แม้ใน
ระยะสั้น รัฐบาลดูเหมือนสูญเสียรายได้ภาษี
จากการลดหย่อน แต่ในระยะ
ยาวจะได้รับภาษีกลับคืนผ่านการบริโภค
ภาษีนิติบุคคล และรายได้จากการใช้
จ่ายของผู้ที่มีความมั่งคั่งเพิ่มขึ้น ซึ่งจะ
นำไปสู่ผลทวีคูณทางเศรษฐกิจในที่สุด”

“ซีอีโอ บล.ทิสโก้” ย้ำว่า รัฐบาล
ต้องใช้ตลาดทุนเป็นกลไกหลักใน
การขับเคลื่อนการเปลี่ยนผ่านรอบนี้
เศรษฐกิจที่มีหนี้สูงจะไปได้ ก็ต้อง
ใช้ทุนเพราะฉะนั้น ต้องปลุกตลาด
ทุนขึ้นมา ให้ตลาดทุนกลับมาทำ
หน้าที่เป็นแหล่งระดมทุนระยะยาว
เพื่อขับเคลื่อนประเทศไทยไปสู่โมเดล
เศรษฐกิจชุดใหม่

'คนละครึ่ง' ติดล็อกงบ 69 เอกชนแนะลดวงเงินพุงศก. จีตั้งรัฐบาลเร็ว

มาตรการ "คนละครึ่ง" เพชฌัญชาข้อจำกัดงบกลางปี 2569 หลังวงเงินคงเหลือไม่เพียงพออัดฉีดเต็มรูปแบบ เอกชนเสนอรัฐบาลใหม่ปรับลดวงเงินเฟสแรก เดินหน้ากระตุ้นกำลังซื้อทันที ลดแรงเสียดเศรษฐกิจฐานราก ก่อนรอกการประกาศใช้งบประมาณปี 2570

ท่ามกลางฝุ่นตลบทางการเมืองที่เริ่มจางลง พร้อมกระแสข่าวการวางตัว "นายเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ" เติ้งหนึ่งขุนคลังคนใหม่ในรัฐบาลหน้า ภายใต้การนำของพรรคภูมิใจไทย สปอตไลต์เศรษฐกิจจึงฉายจับไปที่นโยบายเรื่องอย่าง "คนละครึ่ง พลัส" แทนที่

ต่อเนื่อง 07

ข่าวต่อ 'คนละครึ่ง'

แต่เมื่อทางตัวเลขในกระเป๋าเงินประเทศดูแล้ว กลับพบ "กับดักทางการคลัง" ขนาดใหญ่ ที่อาจทำให้โครงการในฝันนี้ กลายเป็นโจทย์หินที่ยากกว่าการหาเสียง

ติดกับดักงบกลางปี 69 วงเงินไม่พอจ่าย

"ฐานเศรษฐกิจ" ตรวจสอบพบสัญญาณ ที่ชี้ว่าเส้นทางของเม็ดเงินกระตุ้นเศรษฐกิจก่อนหน้านี้ ไม่ได้โรยด้วยกลีบกุหลาบ และอาจมาช้ากว่าที่คิด

คนละครึ่งพลัส "ติดล็อกงบฯ"

เดิมพันอัดฉีดเศรษฐกิจท้ายปี 2569
งบกลางปี 2569 เหลือไม่พอ
งบกลางคงเหลือ 40,000 ล้านบาท

ติดล็อก "งบกลางก่อน" ปี 2570
หาก พ.ร.บ.งบประมาณปี 2570 ล่าช้า
รัฐบาลต้องใช้งบ "กลางก่อน"

ข้อจำกัดสำคัญ

- ห้ามใช้กับ "โครงการใหม่"
- ใช้ได้เฉพาะรายจ่ายประจำ (เงินเดือน ค่าสาธารณูปโภค ฯลฯ)

"คนละครึ่ง พลัส" = โครงการใหม่
จึงไม่สามารถเริ่มได้ช่วง ค.ค.-พ.ย. 2569

วงเงินที่ต้องใช้

ประเมินขั้นต่ำ
30,000 ล้านบาท

เป้าหมายคืนเต็มรูปแบบ
44,000 ล้านบาท

ความเสี่ยง

- หากใช้เต็ม 44,000 ล้าน ขาดอีก 4,000 ล้าน
- หากเทหมดหน้าตักประเทศ "ไร้กันชน" รับมือภัยพิบัติ/วิกฤตฉุกเฉิน

ไทม์ไลน์งบประมาณ 2570

ตามกรอบปกติ
เริ่มใช้
1 ค.ค. 2569

กรณีล่าช้า
อาจเริ่มใช้ได้
ธ.ค. 2569
(ล่าช้า 2-3 เดือน)

ความเป็นไปได้สูง
โครงการเกิดแน่
แต่ต้องรอถึง
ธันวาคม 2569

ความเสี่ยงเชิงโครงสร้าง

- การลงทุนโครงสร้างพื้นฐานชะลอ
- เอกชนเลื่อนแผนลงทุน
- ความเชื่อมั่นต่างชาติอ่อนตัว
- เงินหมุนเวียนในระบบชะลอ

ทางออกที่ถูกจับตา

- เร่งรับรองผลเลือกตั้ง
- เร่งจัดตั้งรัฐบาล
- เตรียมแผนใช้งบกลางก่อนอย่างมีประสิทธิภาพ
- เร่งผลักดัน พ.ร.บ.งบประมาณ 2570

ฐาน INFO GRAPHIC

กับดักงบกลางปี 69: “เงินหน้าตก”
ที่ไม่พอจ่าย

โจทย์แรกคือเรื่องของ “กระสุน
ดินดำ” ที่มีอยู่จริง ข้อมูลล่าสุด
ระบุว่างบกลาง รายการเงินสำรองจ่าย
เพื่อกรณีฉุกเฉินหรือจำเป็น ประจำปี
งบประมาณ 2569 เหลือวงเงิน
คงเหลือเพียง 40,000 ล้านบาท

ในขณะที่การประเมินเบื้องต้น
ของ “คนละครึ่ง พลัส เฟส 2” ต้อง
ใช้วงเงินประมาณ 30,000 ล้านบาท
แต่ฝ่ายเอกชนตีความหวังที่จะดัน
โครงการนี้ให้ไปถึง 44,000 ล้านบาท

ตัวเลขนี้สะท้อนความจริงที่น่า
กังวล หากรัฐบาล (ไม่ว่าจะรักษาการ
หรือชุดใหม่) ตัดสินใจเทหมดหน้าตัก
ใช้งบปี 69 ดันโครงการนี้ นอกจากเงิน
จะยังขาดอีก 4,000 ล้านบาทแล้ว
ประเทศจะตกอยู่ในภาวะ “ไร้กันชน”
ทันที หากเกิดภัยพิบัติหรือวิกฤตฉุกเฉิน
ในช่วงปลายปีงบประมาณ จะไม่มี
เม็ดเงินเหลือให้แก่โชสถานการณ์
ได้เลย การฝืนใช้งบก่อนนี้จึงแลกด้วย
ความเสี่ยงทางการคลังของประเทศ

ลูปงบกลางงบประมาณปี 70 กฏเหล็ก งบพลาถก่อน

เมื่อเงินปี 69 ไม่พอ ความหวัง
จึงถูกโยนไปที่ งบประมาณรายจ่าย
ประจำปี 2570 แต่ใหม่ไลน์ทางการ
เมืองกลับไม่เอื้ออำนวย

ตามปฏิทินงบประมาณ หากมี
การจัดตั้งรัฐบาลได้เร็วที่สุดตาม
กฎหมายและผ่านขั้นตอนต่างๆ กว่า
พ.ร.บ.งบประมาณปี 2570 จะประกาศ
ใช้ได้จริงจะเป็นช่วงต้นเดือนตุลาคม
ซึ่งจะเหลื่อมจากปีงบประมาณไป
เล็กน้อย แต่หากเกิดเหตุการณ์ที่ทำให้
การจัดตั้งรัฐบาลล่าช้า งบประมาณ
ปี 70 ที่จะได้จะช้าสุดคือช่วง เดือน
ธันวาคม 2569 ซึ่งล่าช้ากว่าต้น
ปีงบประมาณ (ต.ค.) ไปถึง 3 เดือน

คำถามคือ ระหว่างเดือน ต.ค.
- พ.ย. 69 จะใช้งบฯ พลาถก่อนนำมา
ใช้กับโครงการ “คนละครึ่งได้หรือไม่”
คำตอบคือ “ไม่ได้” สำหรับโครงการ
นี้ เพราะกฎหมายระเบียบงบประมาณ

ระบุชัดเจนว่า งบไปพลาถก่อน ห้าม
ใช้กับโครงการลงทุนใหม่ หรือมาตรการ
ใหม่ที่ยังไม่เคยได้รับอนุมัติ

ดังนั้น “คนละครึ่ง พลัส” ใน
ฐานะโครงการใหม่ จึงถูกล็อกด้วย
เงื่อนไขเวลา ต้องรอจนกว่า พ.ร.บ.
งบประมาณ 2570 จะมีผลบังคับใช้เท่านั้น
ความฝันที่จะเห็นเงินหมุนเวียนในช่วง
ต้นไตรมาส 4 ปี 69 จึงเป็นไปได้ยาก
ยกเว้นเสียแต่จะ แบ่งงบประมาณ
ใช้ปี 69 เป็น 20,000 กว่าล้านบาท
และงบประมาณปี 70 อีก 20,000 กว่า
ล้านบาท ให้สมชื่อ “คนละครึ่ง” ตาม
ชื่อโครงการ แต่ก็มีเสียงทักท้วงว่าตัว
คูณทางเศรษฐกิจที่ได้อาจไม่เทียบกับการ
ลงโครงการใหญ่เพียงครั้งเดียว

ความเป็นไปได้ “คนละครึ่ง
พลัสเฟสสอง” โครงการนี้จะเกิดขึ้น
แน่นอน แต่ไม่ใช่ในเร็ววันนี้ ประชาชน
อาจต้องรอจนถึง เดือนธันวาคม 2569
โดยใช้งบประมาณปี 2570 เต็มรูปแบบ
เพื่อหลีกเลี่ยงปัญหางบกลางไม่พอ
และข้อจำกัดของงบพลาถก่อน

เอกชนทบทวนเดิม แม้งบเงินจำกัด

ขณะที่ภาคเอกชนหลายภาค
ส่วนออกมาสนับสนุนให้รัฐบาลเร่งเดิน
หน้ามาตรการ “คนละครึ่งพลัส” แม้
งบประมาณมีข้อจำกัดและอาจทำได้
เพียงเฟสแรก วงเงินลดลงเหลือ
ประมาณ 800 บาทต่อคน ไม่เต็ม
เหมือนรอบก่อนหน้า ก็ยังถือว่า
เป็นมาตรการที่ควรทำ เพราะจาก
ประสบการณ์ที่ผ่านมา โครงการ
ดังกล่าวให้ผลเชิงบวกต่อเศรษฐกิจ
ฐานรากอย่างชัดเจน โดยเห็นพ้อง
ว่าเป็นเครื่องมือกระตุ้นเศรษฐกิจ
ฐานรากที่ได้ผลเชิงประจักษ์ และควร
เร่งดำเนินการโดยเร็วมากกว่ารอใช้
งบปีถัดไป

นางฐนิวรรณ กุลมงคล นายก
สมาคมภัตตาคารไทย กล่าวว่าจุดแข็ง
ของโครงการคนละครึ่งคือการเพิ่ม
กำลังซื้อให้ประชาชนโดยตรง ผ่านการ
ช่วยจ่ายครึ่งหนึ่งของราคาสินค้าและ
บริการ ทำให้ประชาชนสามารถซื้อของ
ได้มากขึ้นในงบประมาณเท่าเดิม

ขณะเดียวกันผู้ประกอบการ โดยเฉพาะ
ร้านอาหารและร้านค้ารายเล็ก ก็มี
รายได้เพิ่มขึ้นอย่างเป็นรูปธรรม

“มาตรการนี้ไม่ได้เอื้อเฉพาะ
ร้านอาหาร แต่กระจายรายได้ไปถึงร้าน
ค้ารายย่อยจำนวนมาก เป็นการกระตุ้น
เศรษฐกิจระดับฐานรากได้ตรงจุด”

ในกรณีที่มีรัฐบาลจำเป็นต้อง
รอใช้งบประมาณปีถัดไป ส่งผลให้
โครงการคนละครึ่งต้องเลื่อนออกไป
จนถึงช่วงปลายปี นางฐนิวรรณมองว่า
แม้มาตรการจะเริ่มช้าลง แต่ยังคง
สามารถกระตุ้นเศรษฐกิจได้ เนื่องจาก
พฤติกรรมผู้บริโภคเมื่อได้รับสิทธิ ย่อม
มีการนำเงินไปใช้จ่ายอย่างหลีกเลี่ยง
ไม่ได้ โดยเฉพาะในช่วงที่เศรษฐกิจ
ยังอยู่ในภาวะเปราะบาง ทั้งจากปัจจัย
ในประเทศและเศรษฐกิจโลก

หากรัฐบาลใช้งบประมาณ
ประมาณ 4 หมื่นล้านบาทในโครงการ
คนละครึ่ง จะทำให้เกิดมูลค่าการ
ใช้จ่ายในระบบไม่ต่ำกว่า 8 หมื่น
ล้านบาท ซึ่งเป็นผลลัพธ์ที่เห็นได้ชัด
ในเชิงเศรษฐกิจจริง อย่างไรก็ตาม
หากรัฐบาลสามารถเร่งดำเนินการได้
ตั้งแต่ช่วงต้น จะให้ผลดีกว่าการรอ
ไปจนถึงปลายปี เพราะในช่วงที่
เศรษฐกิจยังไม่ฟื้นตัว การอัดฉีด
เม็ดเงินเร็วจะช่วยพยุงกำลังซื้อและ
ความเชื่อมั่นของทั้งประชาชนและ
ผู้ประกอบการได้มากกว่า

นายมิลินทร์ วีระรัตนโรจน์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท
ตั้งสูง ซูเปอร์สโตร์ จำกัด กล่าวว่า
ประเทศไทยอยู่ในสภาวะป่วยหนัก
หากเป็นโครงการคนละครึ่งพลัส
อาจสามารถทำให้เกิดขึ้นได้เร็วกว่า
และพึ่งพาตัวเองได้ เป็นประโยชน์กับ
ประเทศในภาวะปัจจุบันมาก สมมุติ
ว่าถ้าเริ่มได้ทันทีเร็วที่สุดโดยไม่มี
งบประมาณ แต่ใช้งบประมาณในส่วน
ที่จำกัด ซึ่งเฟสแรกของปีได้แค่ 800
บาท ก็ย่อมดีกว่าไม่ได้อะไร เพราะ
ผู้ใช้งบ 800 บาท ได้อีก 800 บาท
เงินก็สะพัดแล้ว สามารถเพิ่มมูลค่า
การใช้จ่ายได้เป็นเท่าตัว คู่ค้ากับการ
ลงทุนและเห็นผลอยู่แล้ว ดีกว่าการ

ไม่ทำอะไรเลย

ด้านดร.ริเบคก้า รัสเซลล์ กรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร สายงานสื่อสารองค์กร บริษัท ไอ.ซี.ซี. อินเทอร์เน็ตชั่นแนล จำกัด (มหาชน) กล่าวแสดงความคิดเห็นว่าเป็นวันนี้เศรษฐกิจไทยกำลังฟื้นตัวเนื่องจากการนำคนละครึ่งกลับมาช่วยเป็นสิ่งที่ดี เพราะเป็นการเพิ่มโอกาสให้กับรากหญ้า แม่ค้า ร้านค้า ร้านรถเข็น แต่ต้องอยู่บนพื้นฐานความเหมาะสมอย่าให้คนเสียดาย ไม่เช่นนั้นคนก็จะร่อยอย่างเดียว ควรจะทำความเข้าใจกับนโยบายอื่น เพื่อช่วยแก้ปัญหาเศรษฐกิจในภาพใหญ่

“อยากให้รัฐบาลออกมาตรการคนละครึ่งพลัสในตอนนี้เลยเพื่อกระตุ้นกำลังซื้อดีกว่าไปออกช่วยปลายปี เพราะรอบปีหน้า เพราะผลลัพธ์ที่ได้จะไม่ช่วยแก้ปัญหาที่แท้จริง แต่ไม่ใช่ต้องไปกู้เงินมาเพื่อทำ เพราะจะเป็นการแก้ปัญหาบางอย่างและสร้างปัญหาใหม่”

นายแสงชัย อีรกุลวานิช ประธานยุทธศาสตร์ สมาพันธ์เอสเอ็มอีไทย เปิดเผยกับ “ฐานเศรษฐกิจ” ว่าหากงบประมาณภาครัฐมีข้อจำกัด รัฐบาลอาจใช้ “กลยุทธ์สร้างแนวร่วมขยายแนวรับ” โดยดึงผู้ประกอบการจากภาคการผลิตสินค้าอุปโภคบริโภคภาคการค้าส่งค้าปลีก และภาคบริการทุกขนาดที่มีสัดส่วน Local Content สูง เข้ามามีส่วนร่วมในมาตรการ ผ่านการจัดส่วนลดหรือโปรโมชั่นเพิ่มเติมควบคู่กับการใช้แพลตฟอร์มของภาครัฐเป็นช่องทางในการลงทะเบียนและจับจ่ายใช้สอย เพื่อให้เกิดความเป็นระบบ มีฐานข้อมูลสำหรับการวิเคราะห์และออกแบบนโยบายในอนาคต รวมถึงช่วยให้ผลประโยชน์

จากมาตรการครอบคลุมประชาชนทุกช่วงวัยทั่วประเทศ

ในกรณีที่ต้องเลื่อนการดำเนินโครงการไปรอบปี ประเมินปีถัดไป รัฐบาลควรเตรียมมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจรองรับเพิ่มเติม โดยยึดหลัก “ใช้งบน้อย แต่ได้ผลลัพธ์สูง” อาทิ การจัด “มหกรรมลดต้นทุนเกษตรกร” เพื่อลดรายจ่าย อุปกรณ์และเครื่องจักรกลการเกษตร รวมถึงปัจจัยการผลิตในภาคเกษตร การจัด “มหกรรมดิจิทัล-AI เพื่อเศรษฐกิจไทย” เพื่อสนับสนุนการเข้าถึงอุปกรณ์ดิจิทัล คอมพิวเตอร์ โน้ตบุ๊ก แท็บเล็ต สัญญาณอินเทอร์เน็ต IoT ซอฟต์แวร์ แอปพลิเคชัน และหลักสูตรอบรมต่าง ๆ ให้กับประชาชนและเอสเอ็มอีในราคาพิเศษ

กรีนงบ 70 ล้าน เงินลงทุนภาษากระบวน

อย่างไรก็ตามในช่วงที่เครื่องยนต์เศรษฐกิจด้านอื่นยังอ่อนแอ “การใช้จ่ายภาครัฐ” จึงเป็นแรงพุงสำคัญ หากงบประมาณล่าช้า การลงทุนภาครัฐและมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจจะสะดุด ทำให้แรงส่งทางเศรษฐกิจอ่อนกำลังลง และการฟื้นตัวเลือนออกไปอย่างมีนัยสำคัญ

งบประมาณรายจ่ายปี 2569 วงเงิน 3.78 ล้านล้านบาท เผชิญความไม่แน่นอนหลังการยุบสภา ส่งผลให้การอนุมัติโครงการใหม่ถูกจำกัด หลายโครงการต้องรอดความเห็นจากคณะกรรมการการเลือกตั้ง (กกต.) โดยเฉพาะโครงการที่มีผลผูกพันต่อรัฐบาลชุดถัดไป ทำให้การตัดสินใจใช้งบประมาณในช่วงเปลี่ยนผ่านเป็นไปอย่างระมัดระวัง และอาจล่าช้า

ผลกระทบยังชัดเจนท่ามกลาง

ภาวะเศรษฐกิจเปราะบางและเหตุอุทกภัยภาคใต้ที่กระทบครัวเรือนและผู้ประกอบการจำนวนมาก หากการจัดตั้งรัฐบาลและการอนุมัติงบประมาณล่าช้า มาตรการเยียวยาและฟื้นฟูจะเดินหน้าได้ช้ากว่าที่ควร กระทบความเชื่อมั่นและกิจกรรมเศรษฐกิจในระยะสั้น

ขณะเดียวกัน งบประมาณปี 2570 มีแนวโน้มประกาศใช้ล่าช้าจากกรอบปกติ หากกระบวนการจัดตั้งรัฐบาลยืดเยื้อ ประเทศได้เฉพาะรายจ่ายประจำ ไม่สามารถเริ่มโครงการใหม่หรือเร่งลงทุนขนาดใหญ่ได้ ส่งผลให้เงินลงทุนภาครัฐหายจากระบบชั่วคราว

หน่วยวิจัยหลายแห่งประเมินว่า หากการเบิกจ่ายล่าช้าเพียงหนึ่งไตรมาส เม็ดเงินลงทุนอาจหายจากระบบ 50,000-70,000 ล้านบาท และลด GDP ลงราว 0.2-0.4% ต่อปี ซึ่งถือว่าสูงเมื่อเทียบกับภาวะฟื้นตัวที่ยังเปราะบาง

ดังนั้น จังหวะเวลาการจัดตั้งรัฐบาลและการประกาศใช้งบประมาณจึงเป็นตัวแปรสำคัญต่อทิศทางเศรษฐกิจไทยในช่วงเปลี่ยนผ่าน หากเร่งรัดกระบวนการได้เร็ว ความเสี่ยงจะถูกจำกัด แต่หากยืดเยื้อ งบประมาณที่ล่าช้าอาจกลายเป็นปัจจัยซ้ำเติมเศรษฐกิจในระยะใกล้อย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้

รัฐบาลใหม่จึงต้องชั่งน้ำหนักให้ดีว่า การทุ่มงบประมาณ เพื่อผลลัพธ์ที่เพียงแต่ “พุงเศรษฐกิจ” ไม่ให้ทรุดตัวลงจากความล่าช้าของงบประมาณนั้น จะเป็นการใช้กระสุนนัดสำคัญที่คุ้มค่าหรือไม่ ในภาวะที่ประเทศต้องการแรงส่งที่มากกว่าแค่การประคองตัว ●

‘อนุทิน’ ประกาศยกระดับปราบคอร์รัปชันเป็นวาระแห่งชาติ • เร่งสั่งค่ายบางกอกมาไทย

ส่วยบ้านใหญ่-ขุนเขา ระบอบทักษิณ

แนะยึดปลาใหญ่ ปราบโกง

ประธานองค์กรต่อต้านคอร์รัปชัน
แฉเบื้องหลังทุนเทา-สินบนบ้านใหญ่
ครองเมือง ข้าราชการรีดเงินส่งส่วย
นักการเมืองในพื้นที่ ทบข่าวคอร์รัปชันไทย
หลังสอบตรวจอันดับ 116 ของโลก
แนะโมเดลเวียดนาม “เชือดปลาใหญ่”
ก่อนเศรษฐกิจพัง “อนุทิน” รับสภาพ
สั่งยกระดับเป็นวาระแห่งชาติ ยกเครื่อง
กฎหมายใหม่

ต่อเนื่อง 02

ข่าวต่อ ส่วยบ้านใหญ่

วงการการเมืองและภาคธุรกิจ
สิ้นสะเทือนอีกครั้ง หลังองค์กรเพื่อ
ความโปร่งใสนานาชาติ (Transparency
International) ประกาศดัชนีการรับรู้
การทุจริต (Corruption Perceptions
Index: CPI) ประจำปี 2568 ผลปรากฏ
ว่าประเทศไทย สอบตกได้คะแนนเพียง
แค่ 33 จาก 100 คะแนนเต็ม ทำให้
อันดับโลกร่วงไปอยู่ที่อันดับ 116 จาก
182 ประเทศทั่วโลก ถือเป็นระดับที่
ต่ำที่สุดในรอบ 19 ปี

ตัวเลขที่น่าตกใจนี้ไม่เพียงสะท้อน
ถึงปัญหาการทุจริตคอร์รัปชันที่ฝัง
รากลึกในระบบราชการไทย แต่ยังส่ง
สัญญาณเตือนภัยต่อความเชื่อมั่นของ
นักลงทุนต่างชาติ ขณะที่รัฐบาลพยายาม
ดึงเงินลงทุนที่รออยู่กว่า 1.8 ล้านล้านบาท

เข้ามาในประเทศ แต่กลับต้องเผชิญ
กับอุปสรรคจากภาพลักษณ์ด้านความ
โปร่งใสที่ย่ำแย่ลง

ล่าสุด ดร.มานะ นิมิตรมงคล
ประธานองค์กรต่อต้านคอร์รัปชัน
(ประเทศไทย) หรือ ACT ให้สัมภาษณ์
พิเศษกับ “ฐานเศรษฐกิจ” ถึงข้อมูล
เชิงลึกปัญหาคอร์รัปชันประเทศไทยที่
คะแนนตกเหวอย่างหนัก โดยจากการ
วิเคราะห์ดัชนี ที่ออกมาและน่าจะ
ที่ที่สุด ดร.มานะ ระบุว่า คือ “ขีดความ
สามารถในการแข่งขันของประเทศ
(World Competitiveness)” ที่ลดลง
ถึง 10 คะแนน ซึ่งส่งผลโดยตรงต่อ
ความเชื่อมั่นของนักลงทุนต่างชาติ

ปัญหาจริงที่ได้รับการร้องเรียน
ที่นักธุรกิจต้องเผชิญตั้งแต่ก้าวแรกที่
เข้าสู่ประเทศไทย หรือที่เรียกว่า
“ด่านหน้า” เช่น การเรียกรับสินบน
ในการขอวีซ่าที่สนามบินเพื่อให้เกิด
ความรวดเร็ว รวมถึงการขอใบอนุญาต
ทำงาน (Work Permit) ที่เต็มไปด้วย
การรีดไถจากเจ้าหน้าที่ นอกจากนี้ยัง
มีปัญหาในการติดต่อตุลาการ และ
การออกใบอนุญาตตั้งโรงงาน ซึ่งกลายเป็น
ต้นทุนที่ไม่สามารถควบคุมได้จน
ทำให้นักลงทุนหลายรายตัดสินใจหัน
ไปลงทุนในประเทศอื่น

เบื้องลึกจ่าย ‘ส่วยบ้านใหญ่’

ดร.มานะ เปิดเผยข้อมูล
ที่น่าตกใจเกี่ยวกับวงจรสินบนในภาค
อสังหาริมทรัพย์และงานก่อสร้าง โดย
ระบุว่าในพื้นที่กรุงเทพฯ อาจมีการ
เรียกรับในอัตราหนึ่ง แต่หากเป็นพื้นที่
ต่างจังหวัด โดยเฉพาะในเขตที่มี

“นักการเมืองบ้านใหญ่” หรือผู้มีอิทธิพล
ครองพื้นที่อัตราสินบนจะพุ่งสูงขึ้นเป็น
เท่าตัวของกรุงเทพฯ

“สาเหตุเนื่องจากข้าราชการใน
พื้นที่เหล่านั้นถูกบีบให้ต้องหาเงินเพื่อ
ส่งส่วย ดูแลกลุ่มผู้มีอิทธิพลและนักการเมือง
ที่เป็นเจ้าของพื้นที่วงจรนี้สะท้อน
ว่าการเมืองคือตัวกระตุ้นที่ทำให้เกิด
การโกงที่รุนแรงและแพงขึ้น” ดร.มานะ
ระบุ

อีกหนึ่งประเด็นร้อนคือการขยาย
ตัวของกลุ่มทุนเทา และสแกมเมอร์ที่
ใช้ประเทศไทยเป็นแหล่งฟอกเงิน อาทิ
การอาศัยช่องโหว่ของกฎหมายจาก
การใช้คริปโตเคอร์เรนซีซื้อขายทองคำ
ซึ่งในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา พบว่าปริมาณ
การซื้อขายในลักษณะนี้พุ่งสูงขึ้นกว่า
10 เท่า สิ่งนี้ส่งผลกระทบต่อค่าเงิน
บาทและระบบการเงินของไทยอย่าง
รุนแรง ขณะที่รัฐบาลยังขาดระบบตรวจ
สอบเส้นทางการเงินดิจิทัลที่มี
ประสิทธิภาพ

ชงรัฐบาลตั้งวอร์รูมปราบโกง

ดร.มานะ กล่าวว่า มีข้อเสนอ
ถึง นายอนุทิน ชาญวีรกูล นายกรัฐมนตรี
ในฐานะผู้นำประเทศที่มีบทบาทสำคัญ
ในรัฐบาล ให้เร่งจัดตั้งทีมเฉพาะกิจ
หรือ “วอร์รูม” (War Room) เพื่อ
เผชิญหน้าและจัดการกับปัญหาคอร์รัปชัน
ที่กำลังกัดกินประเทศอย่างรุนแรง โดย
ระบุว่าที่ผ่านมาประเทศไทยยังไม่เคย
มีผู้นำคนไหนที่ลงมือทำเรื่องนี้อย่าง
จริงจังในระดับ

โดยโครงสร้างและองค์ประกอบ
ของ “วอร์รูม” ไม่ควรมีขนาดมีใหญ่

ภาพรวม
ดัชนีการรับรู้การทุจริต (CPI) ปี 2568

ประเทศไทย 33 คะแนน
จาก 100 คะแนนเต็ม

ลดลง -1

อันดับที่ 116 ของโลก
จาก 182 ประเทศทั่วโลก

ลดลง -9

ผลกระทบ

- ❖ จัดความสามารถการแข่งขันลดลง
- ❖ นักลงทุนหนีไปลงทุนประเทศอื่น
- ❖ ต้นทุนธุรกิจที่ควบคุมไม่ได้
- ❖ กระบอบประชาธิปไตยและสิทธิมนุษยชน

ข้อเสนอ

- ❖ ต้องกำจัดปลาใหญ่มาลงไทย
- ❖ ปฏิรูปราชการลดจำนวนหน่วยงาน
- ❖ เอกชนต้องเลิกพฤติกรรม "ทำยังไงก็ได้ขอให้รวย"
- ❖ รัฐบาลต้องตั้ง "วอร์รูม" แก้ปัญหาจริง

สารพัดคอร์รัปชันไทย

รีดไถจากเจ้าหน้าที่ท้องถิ่น

สินบนขอใบอนุญาตตั้งโรงงาน

สินบนเรียกเงินที่ศาลากร

สินบนการเข้าเมือง

สินบนขอใบอนุญาตทำงาน

ฟอกเงินจากกลุ่มทุนเทา (ภัยใหม่)

สินบนก่อสร้าง (พื้นที่บ้านใหญ่แพง 2 เท่า)

ที่มา: ดร.มานะ นิมิตรมงคล ประธานองค์กรต่อต้านคอร์รัปชัน (ประเทศไทย) ให้สัมภาษณ์ฐานเศรษฐกิจ 12 ก.พ. 69

มากเพื่อความคล่องตัว มีนายกรัฐมนตรีเป็นประธานด้วยตัวเอง ส่วนบุคคลที่ต้องมีใบอนุญาต อาทิ ตัวแทนภาคประชาชน ภาคเอกชนที่เป็นเอกภาพ โดยเฉพาะจาก คณะกรรมการร่วมภาคเอกชน 3 สถาบัน (กกร.) ซึ่งเป็นกลุ่มที่ตื่นตัวและพยายามรณรงค์เรื่อง

การไม่โกงอย่างยั่งยืน เพื่อให้ข้อมูลอันไร้อคติจากผู้ที่ได้ผลประโยชน์จากสินบนโดยตรง

นอกจากนี้ควรมีทีมปฏิบัติการโดยเป็นหน่วยงานที่มีอำนาจและกล้าหาญในการ "จับปลาใหญ่มาลงไทย" เพื่อสร้างความเชื่อมั่นให้เกิดขึ้นในวงกว้าง

ส่วนแนวทางการแก้ปัญหาอื่นๆ โดยเฉพาะการลงทุนด้านไอทีของภาครัฐนั้น มองว่าแม้จะใช้เงินมหาศาลในการสร้างแอปพลิเคชันจำนวนมาก แต่กลับต่างคนต่างทำ จนซ้ำซ้อนและใช้งานยาก ขณะที่กฎหมายที่ควรจะช่วยอย่าง พ.ร.บ. อำนาจความสะดวก

หลังจากบังคับใช้ตั้งแต่ปี 2558 ก็ตีหน้าไปไม่ถึง 40% และการปฏิรูปกฎหมาย (Regulatory Guillotine) ที่มีความซ้ำซ้อนและไม่จำเป็นนั้นทำได้เพียง 20-30% เท่านั้น เนื่องจากแต่ละหน่วยงานยึดติดกับ KPI ของตัวเองมากกว่าการแก้ไขปัญหภาพรวมของประเทศ

ดร.มานะ ได้อยากรณีของเวียดนามขึ้นมาเปรียบเทียบ โดยชี้ว่าแม้เวียดนามจะมีปัญหาคอร์รัปชันเช่นกัน แต่รัฐบาลของเขาแสดงความชัดเจนในการแก้ไขปัญหาเชิงโครงสร้างด้วยการ “จับปลาใหญ่มาลงโทษ” อย่างรุนแรง และมีการปฏิรูประบบราชการด้วยการลดจำนวนกระทรวงและข้าราชการลงอย่างจริงจัง ซึ่งสร้างความเชื่อมั่นให้กับนักลงทุนได้มากกว่าประเทศไทยที่เน้นแต่มาตรการบนกระดาษแต่ไร้การปฏิบัติจริง

TDRI ชี้ส่วยจัดซื้อจัดจ้างรัฐพุ่ง 20-30%

สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย (ทีดีอาร์ไอ) เผยรายงานจากคณะผู้วิจัยของทีดีอาร์ไอ เรื่องนโยบายที่ประเทศต้องการ และรัฐบาลใหม่ควรทำ โดยตอนหนึ่งคณะผู้วิจัยได้ระบุถึงปัญหาคอร์รัปชันและการหลอกลวงทางออนไลน์ (สแกมเมอร์) มีแนวโน้มรุนแรงขึ้นและในบางกรณีมีความเชื่อมโยงกัน โดยมีรายงานว่าในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา มีการเรียกรับสินบนในโครงการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐสูงถึง 20-30% ของมูลค่าโครงการ และมีข่าวอื้อฉาวการรับสินบนของเจ้าหน้าที่รัฐระดับสูงจากเครือข่ายพนันออนไลน์

รวมทั้งยังมีคดีการหลอกลวงออนไลน์ในปี 2568 มากกว่า 3.2 แสนเรื่อง สร้างความเสียหายต่อประชาชนอย่างน้อย 2.5 หมื่นล้านบาท แต่สามารถอายัดเงินคืนผู้เสียหายได้เพียง 1% ดังนั้นรัฐบาลจึงต้องเร่งแก้ไขปัญหานี้เพื่อบรรเทาความเสียหายและเร่งปฏิรูปเชิงโครงสร้างให้เกิดประสิทธิผลในระยะยาว นอกเหนือจากการประสานงานให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องคือ ป.ป.ช. ก.ล.ต. และ ปปง. เร่งรัดการบังคับใช้

กฎหมายอย่างจริงจัง

นายกฯ ประกาศเป็นวาระแห่งชาติ

นายอนุทิน ชาญวีรกูล นายกรัฐมนตรี และรัฐมนตรีว่าการกระทรวงมหาดไทย ตั้งโต๊ะแถลงว่า รัฐบาลไม่สบายใจหลังได้รับทราบการรายงานผลดัชนี CPI ของประเทศไทยล่าสุด ซึ่งถือว่าสอบตกเพราะเป็นคะแนนที่ค่อนข้างต่ำ และอาจถูกตีความความได้ว่าเป็นประเทศที่มีการทุจริตสูงและมีความโปร่งใสที่ต่ำ ซึ่งในประเด็นนี้รัฐบาลก็ไม่ได้นิ่งนอนใจ และเร่งทำทุกวิถีทางให้มีการปฏิรูป และมีวิธีการต่อสู้กับปัญหาการทุจริตของประเทศไทยให้มากที่สุด

ล่าสุดได้มีข้อสั่งการให้ดร.บวรศักดิ์ อุวรรณโณ รองนายกรัฐมนตรี และ ป.ป.ท. ส่งคายนากฎหมาย ขั้นตอนกฎระเบียบ กฎกระทรวง พระราชกำหนด หรือตรากฎหมายขึ้นมาใหม่ เพื่อปราบปรามการทุจริตคอร์รัปชัน และการเพิ่มประสิทธิภาพการอำนวยความสะดวกกับภาคธุรกิจและประชาชน โดยมอบหมายหน่วยงานที่จะต้องบังคับใช้กฎหมายต้องดำเนินการกับผู้ที่มีพฤติกรรมทุจริตคอร์รัปชัน ซ่อราษฎรบังหลวงอย่างเด็ดขาด

“รัฐบาลมีความตั้งใจที่จะเป็นศัตรูกับการทุจริตคอร์รัปชัน โดยจะยกระดับเรื่องนี้ขึ้นมาเป็นวาระแห่งชาติ” นายกษ ระบุ

กกร.จ่อสำรวจ 10 สิบบนที่ถ่องจ่าย

คณะกรรมการร่วมภาคเอกชน 3 สถาบัน (กกร.) และเครือข่าย กกร. และเพื่อนไม่ทน เปิดเผยว่า จากผลการประเมินดัชนี CPI ที่ออกมาสะท้อนภาพลักษณ์ด้านความโปร่งใสที่ถดถอยลงอย่างมีนัยสำคัญ ดังนั้นในระยะต่อไป ประเด็นที่ กกร. และเพื่อนไม่ทน จะดำเนินการต่อจากการสำรวจการเลือกตั้ง คือ 10 สิบบนที่ภาคเอกชนต้องจ่าย สิบบนกลายเป็นต้นทุนที่เพิ่มขึ้นอย่างไม่เป็นธรรม

ทั้งนี้ได้เสนอให้เร่งเชื่อมโยงข้อมูลข้ามหน่วยงานรัฐ (Connect-

the-Dots) เพื่อให้มี Data Bureau สามารถเกิดการบังคับใช้ได้อย่างเป็นระบบ โดยประสานหน่วยงานรัฐที่เกี่ยวข้อง ได้แก่ ธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) สำนักงานกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (กลต.) กรมศุลกากร กรมพัฒนาธุรกิจการค้า สำนักงานคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ (ป.ป.ช.) สำนักงานป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน (ปปง.) และ สำนักงานคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตในภาครัฐ (ป.ป.ท.) เป็นต้น เพื่อให้เกิดการทำงานร่วมกัน

เอกสออยากเก็บรัฐบาลโปร่งใส

ขณะที่ นางฐนิวรรณ กุลมงคล นายกสมาคมกิตติดาการไทย กล่าวว่า สถานการณ์คอร์รัปชันของประเทศไทยปัจจุบันสะท้อนปัญหาเชิงโครงสร้างที่ยังฝังรากลึก ถือเป็นสมมติในเนื้อหากว่าได้ในระดับการเมืองจะช่วยบรรเทาปัญหาเศรษฐกิจและสังคมได้เกือบทุกมิติ โดยส่วนตัวเชื่อว่ามีสาเหตุสำคัญมาจากกระบวนการให้งบประมาณภาครัฐ โดยเฉพาะในระดับการเมืองที่เปิดช่องให้เกิดการทุจริตตั้งแต่ต้นทาง เช่น โครงการโครงสร้างพื้นฐานในพื้นที่เมื่อโครงการได้รับอนุมัติ งบประมาณมักถูกหักหัวคิวหลายทอด ส่งผลให้เงินที่นำไปใช้ก่อสร้างจริงเหลือไม่ถึงครึ่ง

สำหรับผลกระทบต่อการลงทุนต่างชาติ ยอมรับว่าการลดอันดับคอร์รัปชันย่อมกระทบภาพลักษณ์ประเทศ แต่ในทางปฏิบัติประเทศไทยยังมีจุดแข็งด้านความพร้อมทางเศรษฐกิจ ตลาดและความยืดหยุ่นในการทำธุรกิจ โดยเฉพาะนักลงทุนที่ตั้งใจเข้ามาดำเนินการธุรกิจอย่างจริงจัง และอยากเรียกร้องให้นักการเมืองและรัฐบาลชุดใหม่ตระหนักว่าประชาชนคือผู้มอบอำนาจและต้องบริหารงบประมาณแผ่นดินให้เกิดประโยชน์สูงสุด แม้ไม่จำเป็นต้องสมบูรณ์แบบ 100% แต่ควรลดการรั่วไหลลงอย่างมีนัยสำคัญ ●

ดันไทยผงาดเป็น "เสือ" ในภูมิภาค

● "อนุทิน" สันค้ำจูงต่อยอดนโยบาย QuickBigWin

นายกฯมอบนโยบายในการประชุมหารือกับรัฐมนตรีเศรษฐกิจและผู้บริหารกระทรวงการต่างประเทศ ขอบคุณ 3 รัฐมนตรี ที่ทำงานอย่างแข็งขัน สร้างมิติใหม่ให้คนไทยมีความหวังและทำให้ "ประเทศไทยกลับสู่จ่อเรดาร์ของโลก" พร้อมต่อยอดนโยบาย Quick Big Win ผงาดเป็น "เสือ" ในภูมิภาค

นายอนุทิน ชาญวีรกูล นายกรัฐมนตรี ชั่วคราว แต่ไทยต้องเป็นประเทศที่ต่างชาติและรัฐมนตรีว่าการกระทรวงมหาดไทย ตรวจ ต้องการจับตามองไทยสนใจเท่าที่และให้ความเยี่ยมและเป็นประธานการประชุมหารือกับ สำคัญต่อก้าวของไทย

รัฐมนตรีเศรษฐกิจและผู้บริหารกระทรวงการต่างประเท โดยมียกเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ ทำงานของกระทรวงการต่างประเท ซึ่งถือเป็นรองนายกรัฐมนตรี และ รมว.คลัง นายสีหศักดิ์ คุญปการ ทั้งการสร้างสัมพันธ์กับนานา พวงเขตแก้ว รมว.ต่างประเทศ และนางศุภจี ประเทศ การต่อรอง และการรักษาสถานะของ สุธรรมพันธุ์ รมว.พาณิชย์ เข้าร่วมด้วย โดย ประเทศตลอดจนการส่งเสริมความเชื่อมั่นและ สรูปสาระสำคัญ ดังนี้ นายกรัฐมนตรีกล่าว ที่สำคัญที่สุดคือการได้รับความไว้วางใจจากประชาชน ขอบคุณรัฐมนตรีทั้ง 3 ท่าน ที่ทำงานร่วม อย่างที่ไม่เคยมีมาก่อน ถือเป็นเรื่องที่สำคัญ กันมาอย่างแข็งขัน ช่วยสร้างมิติใหม่ให้ และมีความหมายอย่างยิ่ง

คนไทยมีความหวัง และทำให้ "ประเทศไทย "ภายหลังรัฐบาลใหม่แล้ว ต้องต่อยอด กลับสู่จ่อเรดาร์ของโลก" ซึ่งมีความหมายอย่าง นโยบาย Quick Big Win ที่ดำเนินการใน มาก ทำให้ไทยเป็นที่จับตาอีกครั้ง โดยนายก ช่วง 4 เดือนที่ผ่านมา เพราะเป็นรัฐบาล 4 ปี รัฐมนตรีย้ำว่า เรื่องนี้จะต้องไม่เป็นประเด็น และเป็นรัฐบาลเสียงข้างมากช่วยเพิ่มโมเมนตัม

ทำให้สามารถขับเคลื่อนประเทศให้กลับมาเข้มแข็งได้ โดยตนเองขอ
ให้ไทยกลับมาตั้งเป้าหมายใหม่ ไทยจะเป็นเสือตัวที่เท่าไรก็ได้
แต่ไทยต้องเป็นเสือเพราะไทยมีศักยภาพมีโอกาสและมีช่องทางซึ่ง
ทั้งหมดนี้คือโอกาสของไทยท่ามกลางความท้าทายทางภูมิรัฐศาสตร์
ในปัจจุบัน โดยไทยเป็นศูนย์กลางของอาเซียน และอาเซียนก็ยังคง
แข็งแกร่ง เป็นแหล่งการลงทุนสำหรับห่วงโซ่อุปทานของโลกต่อไป”
นายกรัฐมนตรีกล่าว

ขณะที่นางเอกสิริ ปิณฑะรุจิ ปลัดกระทรวงการต่างประเทศ
ได้กล่าวถึงภารกิจของกระทรวงช่วงที่ผ่านมาว่า ในการจัดการเลือกตั้ง
นอกราชอาณาจักร ซึ่งดำเนินการได้อย่างราบรื่น ประสบความสำเร็จ
เป็นอย่างดี และด้วยเสถียรภาพทางการเมือง เชื่อมั่นว่าจะยิ่งสร้าง
ความเชื่อมั่นของนานาชาติต่อประเทศ โดยกระทรวงการต่างประเทศ
พร้อมสืบสานภารกิจทั้งในด้านความสัมพันธ์ระหว่างประเทศ และ
การทูตเชิงเศรษฐกิจเพื่อสร้างความสมดุลของบทบาทไทยในเวทีโลก

ด้านนายสิทธิกร ดิเรกสุนทร กรรมการและผู้จัดการทั่วไปบรรษัท
ประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) เปิดเผยว่า ปีนี้ บสย.
ยังคงเดินหน้าค้าประกันสินเชื่อให้ผู้ประกอบการขนาดกลางและขนาด
ย่อม (เอสเอ็มอี) อย่างต่อเนื่อง ตามพันธกิจของ บสย. โดยจะผลักดัน
มาตรการ “บสย.Quick Big Win” วงเงิน 50,000 ล้านบาท เพื่อ
ดันเม็ดเงินสู่ระบบเศรษฐกิจ และเสริมสภาพคล่องให้ผู้ประกอบการ
เอสเอ็มอี โดย บสย. Quick Big Win เป็นมาตรการพิเศษ ในภาวะ
เศรษฐกิจผันผวนเพื่อกระตุ้นให้สถาบันการเงินปล่อยสินเชื่อด้วยการ
จ่ายเคลมในอัตราสูงเมื่อเทียบกับโครงการค้าประกันสินเชื่อโครงการ
อื่นๆมุ่งลดข้อขัดข้องด้านต้นทุนเครดิตและเพิ่มโอกาสด้านเครดิต
ให้กับทั้งเอสเอ็มอีและสถาบันการเงิน เพื่อลดอัตราการปฏิเสธสินเชื่อ
ทำให้สถาบันการเงิน มีความเชื่อมั่นในการปล่อยสินเชื่อให้กับเอสเอ็มอี
มากยิ่งขึ้น

สำหรับผลงานดำเนินการปี 68 มียอดค้าประกันสินเชื่อ 40,682
ล้านบาท ช่วยเอสเอ็มอีเข้าถึงสินเชื่อ 52,550 ราย เป็นผู้ประกอบ
การรายย่อย 86% ค้าประกัน เฉลี่ย 200,000 บาทต่อราย อีก 14%
เป็นเอสเอ็มอีทั่วไป ค้าประกันเฉลี่ย 4.56 ล้านบาทต่อราย ก่อให้เกิด
สินเชื่อในระบบสถาบันการเงิน 52,006 ล้านบาท รักษาการจ้างงาน
496,517 ตำแหน่ง และสร้างผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจได้มากกว่า
168,015 ล้านบาท.